

- สรุปข้อเสนอเทศ -

บริษัท เทคโนโลยีเมดิคัล จำกัด (มหาชน) (TM)

ที่ตั้งสำนักงานใหญ่ : เลขที่ 29 ซอยลาดพร้าว 92 แขวงพลับพลา
เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310
โทรศัพท์: (66) 2933 6112, (66) 2933 6119
โทรสาร: (66) 2933 9763
Website: www.technomedical.co.th

เป็นหลักทรัพย์จดทะเบียน : เมื่อวันที่ 31 สิงหาคม 2559 (เริ่มซื้อขายวันที่ 31 สิงหาคม 2559)

ประเภทหลักทรัพย์จดทะเบียน : หุ้นสามัญ 280 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท รวม 140 ล้านบาท

ทุนของบริษัท : ณ วันที่ 31 สิงหาคม 2559 (วันที่เริ่มซื้อขาย)
ทุนจดทะเบียน หุ้นสามัญ 140 ล้านบาท (280 ล้านหุ้น)
ทุนชำระแล้ว หุ้นสามัญ 140 ล้านบาท (280 ล้านหุ้น)

ตลาดรอง : ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai)

ราคาเสนอขาย : 3.00 บาทต่อหุ้น

วันที่เสนอขาย : วันที่ 22 – 24 สิงหาคม 2559
(บริษัทเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชน จำนวน 80 ล้านหุ้น)

วัตถุประสงค์การใช้เงินเพิ่มทุน :

วัตถุประสงค์การใช้เงิน	จำนวนเงิน โดยประมาณ	ระยะเวลาที่ใช้เงิน โดยประมาณ
1. ใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ เพื่อรองรับการขยาย การจำหน่ายสินค้าของบริษัท และการเพิ่มการจำหน่ายสินค้า สำหรับการดูแลผู้ป่วยและผู้สูงอายุ ตลอดจนการขยายฐาน ลูกค้าไปยังต่างประเทศ (เมียนมาร์ ลาว กัมพูชา และเวียดนาม)	174.59 ล้านบาท	ภายในปี 2560
2. ใช้เป็นเงินทุนสำหรับการก่อสร้างอาคารสำนักงานแห่งใหม่และ โซฟารูมสินค้า	50.00 ล้านบาท	ภายในปี 2560

หมายเหตุ : บริษัทระดมทุนได้ทั้งหมด 240.00 ล้านบาท หลังหักค่าใช้จ่ายทั้งหมดประมาณ 15.41 ล้านบาท คงเหลือเงินจากการระดมทุนในครั้งนี้
จำนวน 224.59 ล้านบาท

การจัดสรรหุ้นส่วนเกิน : -ไม่มี-

ประเภทกิจการและลักษณะการดำเนินงาน :

บริษัท เทคโนเมดิคัล จำกัด (มหาชน) (Techno Medical Public Company Limited) (TM) ก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 14 มกราคม 2545 เพื่อดำเนินธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ โดยบริษัทนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากต่างประเทศซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์ชั้นนำของโลกจาก 12 ประเทศ ได้แก่ สหรัฐอเมริกา สวีเดน เดนมาร์ก ฝรั่งเศส อิตาลี ตุรกี ออสเตรเลีย เนเธอร์แลนด์ เยอรมนี ญี่ปุ่น ไต้หวัน และมาเลเซีย รวมถึงประเทศไทย เพื่อบริการให้กับสถานพยาบาลชั้นนำในประเทศ ทั้งโรงพยาบาลรัฐบาล โรงพยาบาลเอกชน และคลินิกและบุคลากรทางการแพทย์ในประเทศไทย ปัจจุบันบริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์แบบ Exclusive Distributor หลากหลายยี่ห้อ จากผู้ผลิตรวมจำนวน 26 ราย อาทิ อุปกรณ์ที่ใช้สำหรับดูดและเก็บสารคัดหลั่งที่ออกจากตัวคนไข้ ชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง ภายใต้ตราสินค้า Medi-Vac® อุปกรณ์รองรับของเหลวที่ออกจากแผล ชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง (Wound Drainage Products) ภายใต้ตราสินค้า Jackson-Pratt® ถุงมือยางปราศจากเชื้อสำหรับการศัลยกรรมชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง ภายใต้ตราสินค้า Triflex® เครื่องตรวจค่าความเข้มข้นของฮีโมโกลบินจากเลือด (HemoCue® Analyzers) ภายใต้ตราสินค้า HemoCue® ผลิตภัณฑ์เจลแอลกอฮอล์ทำความสะอาดมือ ภายใต้ตราสินค้า Purell® ตลอดจนเครื่องหัวใจและปอดเทียม (Heart Lung Machine) ภายใต้ตราสินค้า LivaNova® เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทยังได้จ้างผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในต่างประเทศ (ประเทศไต้หวัน และประเทศมาเลเซีย) (Original Equipment Manufacturer : OEM) เพื่อผลิตของบรรจุเวชภัณฑ์สำหรับการทำให้ปราศจากเชื้อ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “TM Medipak” จุกปิดปลายวัสดุทางการแพทย์ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “TM Stericap” และชุดสายยางสำหรับการผ่าตัดหัวใจของเด็กทารก เด็กเล็ก เด็กโต และผู้ใหญ่ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “TM Tubing Pack”

ลักษณะผลิตภัณฑ์และบริการ :

ผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทจำหน่าย เป็นเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่ทันสมัยและได้รับมาตรฐานสากล แบ่งออกเป็น 4 กลุ่ม แยกตามลักษณะสินค้าที่นำไปใช้งาน ได้แก่

1. กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัด (Disposable Operating Supplies) อาทิ

■ Cardinal Health 200, LLC

ผู้ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์สิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัดในโรงพยาบาล จากผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์รายใหญ่ในประเทศสหรัฐอเมริกา อาทิ

- อุปกรณ์ที่ใช้สำหรับดูดและเก็บสารคัดหลั่งออกจากบริเวณผ่าตัด (Medi-Vac® Suction Handles) ชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง
- ผ้าคลุมผ่าตัดสำหรับหัตถการ (Tiburon® Surgical Gowns) ชนิดปราศจากเชื้อและใช้ครั้งเดียวทิ้ง
- ถุงมือยางทำจากนํ้ายางธรรมชาติ

ภาพตัวอย่าง



■ **CareFusion 2200, Inc. (Becton, Dickinson and Company)**

ผู้ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ทางการแพทย์ จากประเทศสหรัฐอเมริกา อาทิ

- เข็มเจาะและเก็บชิ้นเนื้อ ชนิดอัตโนมัติ (Achieve® Programmable Automatic Biopsy Needle) เป็นชุดอุปกรณ์ที่ประกอบด้วยเข็ม และด้ามจับใช้สำหรับตัดเนื้อเยื่ออ่อน เพื่อการวินิจฉัย และเป็นชนิดอัตโนมัติ
- เข็มดูดไขกระดูก (Jamshidi® Illinois sternal/iliac Bone marrow aspiration needles) เป็นเข็มเพื่อใช้ในการดูดไขกระดูก และเป็นเข็มที่ใช้ให้สารน้ำในการทำหัตถการ
- เครื่องกำจัดขนก่อนการผ่าตัด (SensiClip® Surgical Clipper) เป็นอุปกรณ์ที่ใช้ในการกำจัดขนก่อนการผ่าตัด และอุปกรณ์ที่ใช้ในการกำจัดขนในส่วนต่างๆของร่างกายก่อนการผ่าตัด โดยไม่ทำให้เกิดการถลอก ประกอบด้วยเครื่องกำจัดขน และใบมีด

ภาพตัวอย่าง



■ **สินค้าที่บริษัทว่าจ้างผู้ผลิตภายนอกในการผลิตสินค้าภายใต้ตราสินค้าของบริษัท**

ผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ที่จัดจำหน่ายในประเทศไทย โดยบริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) คือ ชุดสายยางสำหรับการผ่าตัดหัวใจของเด็กทารก เด็กเล็ก เด็กโต และผู้ใหญ่ ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท คือ “TM Tubing Pack” ซึ่งเป็นสินค้าผลิตในประเทศมาเลเซีย

ภาพตัวอย่าง



2. **กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในหน่วยจ่ายกลางของโรงพยาบาล (Central Sterile Supply Department : CSSD) อาทิ**

■ **สินค้าที่บริษัทว่าจ้างผู้ผลิตภายนอกในการผลิตสินค้าภายใต้ตราสินค้าของบริษัท**

ผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ที่จัดจำหน่ายในประเทศไทย โดยบริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท ได้แก่ “TM Medipak” และ “TM Stericap” ซึ่งเป็นสินค้าที่ผลิตในประเทศไต้หวัน

- ซองบรรจุเวชภัณฑ์สำหรับการทำให้ปราศจากเชื้อ (TM Medipak Roll) ผลิตในประเทศไต้หวัน ภายใต้การควบคุมจากประเทศอังกฤษ มีคุณสมบัติทนต่อความร้อนระหว่างผ่านขบวนการทำให้ปลอดเชื้อ และทนต่อความดันของอากาศที่เปลี่ยนแปลงได้

ภาพตัวอย่าง



- จุกปิดปลายวัสดุทางการแพทย์ ผลิตในประเทศไต้หวัน มีลักษณะเป็นโพรงเพื่อป้องกันการปนเปื้อนต่อวัสดุนั้นๆ โดยผ่านการทำให้ปราศจากเชื้อด้วยวิธี Ethylene Oxide Gas ชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง ภายใต้ตราสินค้า "TM Stericap" ของบริษัท

ภาพตัวอย่าง



■ GOJO Industries, Inc.

ผู้ผลิตและจำหน่ายผลิตภัณฑ์เจลทำความสะอาดมือ ที่มีชื่อเสียงมากที่สุดในประเทศสหรัฐอเมริกา

- เจลล้างมือชนิดไม่ต้องใช้น้ำ (Purell® Instant Hand Sanitizer) ซึ่งมีส่วนผสมของแอลกอฮอล์ชนิดไม่ต้องใช้น้ำ (Alcohol based hand rub) สามารถฆ่าเชื้อโรคบนมือได้ 99.99% ภายในระยะเวลา 15 วินาที

ภาพตัวอย่าง



3. กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องปฏิบัติการและธนาคารเลือด (Diagnostic & Laboratory Products) อาทิ

■ HemoCue AB

ผู้ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์ตรวจค่าความเข้มข้นของเลือด (Hemoglobin Photometer) ที่ใช้ในธนาคารเลือด (Hb301) หอผู้ป่วย และห้องผ่าตัด (Hb201) นำเข้าจากจากประเทศสวีเดน

- เครื่องตรวจค่าความเข้มข้นของฮีโมโกลบินจากเลือด (HemoCue® Hb201 and Hb301 Analyzer) และแผ่นตรวจค่าความเข้มข้นของฮีโมโกลบินจากเลือด หรือ แผ่น Microcuvette

ภาพตัวอย่าง



■ **CareFusion 2200, Inc. (Becton, Dickinson and Company)**

ผู้ผลิตอุปกรณ์เครื่องช่วยหายใจ (Respiratory Products) จากประเทศสหรัฐอเมริกา

- สายที่ใช้กับการให้ออกซิเจนปกติ (AirLife™ Corrugated Tubing) เป็นสายต่อระหว่างกระบอกออกซิเจนกับอุปกรณ์ให้ออกซิเจนแก่ผู้ป่วย
- ครอบป้องกันยา (AirLife™ Empty Nebulizers) ผลิตจากพลาสติกที่สามารถป้องกันการแตก เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพในการให้ยาในระบบทางเดินหายใจ
- หน้ากากออกซิเจนพร้อม reservoir bag

ภาพตัวอย่าง



■ **MacoPharma S.A.S.**

ผู้ผลิตถุงบรรจุโลหิตและส่วนประกอบของโลหิตเพื่อการรับหรือให้โลหิต ซึ่งภายในภาชนะบรรจุอาจมีน้ำยาป้องกันการแข็งตัวของโลหิตหรือน้ำยารักษาสภาพโลหิตหรือส่วนประกอบของโลหิตด้วยก็ได้ โดยนำเข้าจากประเทศฝรั่งเศส

- ถุงบรรจุโลหิตชนิดถุงบรรจุเดี่ยว (Single bag) ถุงบรรจุคู่ (Double bags) ถุงบรรจุ 3 ถุง (Triple bags) และถุงบรรจุ 4 ถุง (Quadruple bags)
- ตัวกรองเม็ดโลหิตขาวออกจากโลหิตรวม

ภาพตัวอย่าง



4. **กลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไป (Specialty products, Cardiovascular products and Surgical instruments)**

■ **Integra LifeSciences Corporation**

ผู้จำหน่ายอุปกรณ์เครื่องมือผ่าตัดรายใหญ่เป็นอันดับสามของโลก จากประเทศสหรัฐอเมริกา

- ชุดไฟส่องผ่าตัดชนิดสวมศีรษะชนิดไร้สาย (Luxtec® LED Headlight System) ประเภทให้แสงสีขาวนวล
- เครื่องมือใช้สำหรับทำผ่าตัด และกล่องบรรจุเครื่องมือ (Jarit® Surgical Instruments)
- ชุดเครื่องมือดึงเปิดหน้าท้อง (Omni-tract® Retractor Set) เพื่อใช้ในการดึงถ่างแผลโดยไม่ต้องใช้คนจับทำผ่าตัด และลดจำนวนคนในการผ่าตัด

ภาพตัวอย่าง



■ **LivaNova PLC**

ผู้ผลิตอุปกรณ์ผ่าตัดหัวใจ ใช้ในห้องผ่าตัด นำเข้าจากประเทศอิตาลี

- เครื่องหัวใจและปอดเทียม (LivaNova®/Sorin® Heart Lung Machine) เป็นเครื่องมือที่ใช้ในการทำงานแทนหัวใจ ในขณะที่ทำการผ่าตัดหัวใจ โดยจะทำงานร่วมกับปอดเทียม และเครื่องปรับอุณหภูมิ น้ำร้อน น้ำเย็น
- เครื่องแยกส่วนประกอบเลือด (LivaNova® Auto Transfusion) ใช้สำหรับการปั่นแยกส่วนประกอบของเลือด เพื่อนำกลับมาใช้กับคนไข้ใหม่ ในกรณีที่มีการผ่าตัดมีการสูญเสียเลือดจำนวนมาก
- เครื่องช่วยการทำงานของหัวใจและปอดชนิดข้างเดียวพร้อมอุปกรณ์ (LivaNova® Extracorporeal Membrane Oxygenation; ECMO)

ภาพตัวอย่าง



โครงสร้างรายได้ :

1. โครงสร้างรายได้ของบริษัทแยกตามกลุ่มสินค้า

กลุ่มสินค้า	ปี 2556		ปี 2557		ปี 2558		งวด 6 เดือนแรก ปี 2558		งวด 6 เดือนแรก ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัด	235.49	65.21	277.70	68.77	306.84	60.07	137.86	62.23	126.28	46.78
2. กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในหน่วยจ่ายกลางของโรงพยาบาล (CSSD)	57.31	15.87	64.52	15.98	69.33	13.57	48.43	21.86	47.16	17.47
3. กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องปฏิบัติการและธนาคารเลือด	47.48	13.15	33.88	8.39	35.59	6.97	23.29	10.52	18.66	6.91
4. กลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไป	20.82	5.77	27.71	6.86	99.05	19.39	11.95	5.39	77.85	28.84
รวมรายได้จากการขาย	361.10	100.00	403.81	100.00	510.81	100.00	221.53	100.00	269.95	100.00

2. โครงสร้างรายได้ของบริษัท แยกตามลักษณะสินค้าที่บริษัทจำหน่าย

รายได้แยกตามลักษณะสินค้า	ปี 2556		ปี 2557		ปี 2558		งวด 6 เดือนแรก ปี 2558		งวด 6 เดือนแรก ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. รายได้จากกิจการจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายแบบ Exclusive Distributor ภายใต้ตราสินค้าของผู้ผลิต	332.75	92.15	372.07	92.14	473.17	92.63	205.46	92.75	252.51	93.54
2. รายได้จากกิจการจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทว่าจ้างผู้ผลิตภายนอกในการผลิต (OEM) ภายใต้ตราสินค้าของบริษัท	28.35	7.85	31.74	7.86	37.64	7.37	16.07	7.25	17.44	6.46
รวมรายได้จากการขาย	361.10	100.00	403.81	100.00	510.81	100.00	221.53	100.00	269.95	100.00

3. โครงสร้างรายได้ของบริษัทแยกตามประเภทลูกค้า

รายได้แยกตามประเภทลูกค้า	ปี 2556		ปี 2557		ปี 2558		งวด 6 เดือนแรก ปี 2558		งวด 6 เดือนแรก ปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. โรงพยาบาลรัฐบาล	217.55	60.24	240.32	59.51	308.47	60.39	136.24	61.50	179.88	66.63
2. โรงพยาบาลเอกชน	131.39	36.39	146.74	36.34	185.77	36.37	76.98	34.75	83.68	31.00
3. คลินิกและบุคลากรทางการแพทย์	12.16	3.37	16.75	4.15	16.57	3.24	8.31	3.75	6.39	2.37
รวมรายได้จากการขาย	361.10	100.00	403.81	100.00	510.81	100.00	221.53	100.00	269.95	100.00

ลักษณะลูกค้าและกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย :

ปัจจุบันบริษัทมีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ให้กับสถานพยาบาลชั้นนำในประเทศ ทั้งโรงพยาบาลรัฐบาล โรงพยาบาลเอกชน และคลินิกและบุคลากรทางการแพทย์ในประเทศไทย โดยสามารถแบ่งประเภทลูกค้าออกเป็น 3 ประเภทแยกตามลักษณะของลูกค้า ดังนี้

1. โรงพยาบาลรัฐบาล และศูนย์บริการโลหิตแห่งชาติสภากาชาดไทย เป็นลูกค้าโรงพยาบาลรัฐบาลทั้งในกรุงเทพมหานคร และต่างจังหวัด รวมถึงศูนย์บริการโลหิตแห่งชาติสภากาชาดไทย ในปัจจุบันบริษัทมีฐานลูกค้ากว่า 300 ราย เช่น โรงพยาบาลศิริราช โรงพยาบาลรามาริบดี โรงพยาบาลจุฬาลงกรณ์ โรงพยาบาลพระมงกุฎเกล้า โรงพยาบาลราชวิถี โรงพยาบาลมหาราชนครราชสีมา โรงพยาบาลอุดรธานี เป็นต้น ลูกค้ากลุ่มนี้เป็นลูกค้าหลักของบริษัทซึ่งมีการสั่งซื้อสินค้าในปริมาณมาก และมีการสั่งซื้ออย่างต่อเนื่อง โดยมีการทำสัญญาซื้อขาย หรือ สัญญาจะซื้อจะขายกับบริษัท ซึ่งต้องดำเนินการตามขั้นตอนการจัดซื้อจัดจ้างที่กำหนดจากนโยบายของหน่วยงานรัฐบาล ได้แก่ การเสนอราคา

- การตกลงราคา การสอบราคา การประกวดราคา วิธีตลาดอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Market : e-market) วิธีการประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Bidding : e-bidding)
2. โรงพยาบาลเอกชน เป็นลูกค้าโรงพยาบาลเอกชนทั้งในกรุงเทพมหานครและต่างจังหวัด ซึ่งบริษัทมีฐานลูกค้ากว่า 100 รายในปัจจุบัน เช่น โรงพยาบาลกรุงเทพ โรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ โรงพยาบาลสมิติเวชโรงพยาบาลพญาไท โรงพยาบาลเปาโล เป็นต้น บริษัทจะมีการเสนอราคาไปยังโรงพยาบาลต่างๆ ซึ่งโรงพยาบาลต่างๆ จะออกใบสั่งซื้อ (Purchase Order) ให้แก่บริษัท หรือโรงพยาบาลจะใช้วิธีการทำสัญญาซื้อขายกับบริษัท
 3. คลินิกและบุคลากรทางการแพทย์ เป็นลูกค้าคลินิก สถาบันการแพทย์ และบุคลากรทางการแพทย์ ปัจจุบันมีฐานลูกค้ากว่า 100 ราย บริษัทจะมีการเสนอราคาไปยังลูกค้าดังกล่าว ซึ่งก็จะได้รับใบสั่งซื้อ หรือลูกค้ามีการติดต่อดังซื้อสินค้าจากบริษัทโดยตรง

ช่องทางการจัดจำหน่าย :

บริษัทจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายแบบ Exclusive Distributor ภายใต้ตราสินค้าของผู้ผลิต และเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัททำจ้างผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในต่างประเทศ (Original Equipment Manufacturer : OEM) ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท เพื่อจำหน่ายให้กับสถานพยาบาลชั้นนำในประเทศ ทั้งโรงพยาบาลรัฐบาล โรงพยาบาลเอกชน และคลินิกและบุคลากรทางการแพทย์ในประเทศไทย ซึ่งการจำหน่ายสินค้าทั้งหมดเป็นการดำเนินการผ่านพนักงานขายของบริษัท โดยพนักงานขายทำหน้าที่ในการประสานงานการติดต่อดังซื้อระหว่างบริษัทกับลูกค้า และการหาลูกค้ารายใหม่ๆ ให้กับบริษัท โดยเน้นโรงพยาบาลรัฐบาลและโรงพยาบาลเอกชนในประเทศ บริษัทมีการแบ่งทีมขายแยกตามกลุ่มสินค้าที่มีความหลากหลายและมีลักษณะการใช้งานของเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่แตกต่างกัน และแยกตามประเภทลูกค้าที่ตั้งอยู่ในภูมิภาคที่แตกต่างกัน (กรุงเทพฯ และปริมณฑล และต่างจังหวัด) ซึ่งพนักงานขายแต่ละทีมของบริษัทจะมีความรู้ความเข้าใจ และมีความเชี่ยวชาญในตัวสินค้าเฉพาะกลุ่มเป็นอย่างดี เพื่อที่จะสามารถให้คำแนะนำและนำเสนอ วิธีการใช้งานที่ถูกต้องให้แก่ลูกค้า ตลอดจนชี้ให้เห็นถึงประโยชน์ที่จะได้รับจากการใช้สินค้าที่ทางบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่าย เนื่องด้วยพนักงานขายถือเป็นช่องทางการจำหน่ายสินค้าที่มีความสำคัญเป็นอย่างยิ่ง บริษัทจึงให้ความสำคัญกับการพัฒนา บุคลากรทางด้านการขาย การให้ความรู้และการอบรมประสิทธิภาพการใช้งานเกี่ยวกับการใช้ผลิตภัณฑ์การจัดให้พนักงานขายของบริษัทเข้าร่วมอบรมสัมมนาทั้งในประเทศและต่างประเทศ นอกจากนี้ บริษัทยังให้ความสำคัญด้านการ บริการจัดส่งสินค้าที่รวดเร็ว การบริการหลังการขาย เช่น การรับรองคุณภาพสินค้า การรับประกันสินค้าการซ่อมแซมสินค้า ภายในระยะเวลาที่กำหนด (บริษัทมีการรับประกันสินค้าและการซ่อมแซมสินค้า เฉพาะการจำหน่ายสินค้าในกลุ่มอุปกรณ์ และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ เช่น เครื่องหัวใจและปอดเทียม เครื่องช่วยการทำงานของหัวใจและ ปอด เครื่องแยกส่วนประกอบเลือด เป็นต้น) เป็นต้น ทั้งนี้ บริษัทมีการจ่ายค่าตอบแทนให้กับพนักงานขายในลักษณะของค่าคอมมิชชั่น (Commission) ตามนโยบายที่บริษัทกำหนด

การจัดหาผลิตภัณฑ์และบริการ :

บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ โดยนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากบริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศเพื่อจำหน่ายให้กับสถานพยาบาลชั้นนำในประเทศ ทั้งโรงพยาบาลรัฐบาล โรงพยาบาลเอกชน และคลินิกและบุคลากรทางการแพทย์ในประเทศไทย ปัจจุบันบริษัทได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และ

อุปกรณ์ทางการแพทย์แบบ Exclusive Distributor เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้าของผู้ผลิต บริษัทมีนโยบายการจัดการผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์ที่มีคุณภาพ ได้มาตรฐานสากล จากบริษัทผู้ผลิตที่มีชื่อเสียงและเป็นที่ยอมรับในวงการแพทย์ทั้งในและต่างประเทศ ได้แก่ สหรัฐอเมริกา สวีเดน เดนมาร์ก ฝรั่งเศส อิตาลี ตุรกี ออสเตรเลีย เนเธอร์แลนด์ เยอรมนี ญี่ปุ่น ไต้หวัน และมาเลเซีย

สำหรับการจัดซื้อผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากผู้ผลิตในต่างประเทศ บริษัทมีการใช้บริการสินเชื่อเพื่อการนำเข้าสินค้าประเภทเลตเตอร์ออฟเครดิต (Letter of Credit: L/C) และทรัสต์รีซีพ (Trust Receipt: T/R) ระยะเวลา 90 - 180 วัน บริษัทมีการวางแผนการสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิตโดยพิจารณาจากข้อมูลประมาณการยอดขายสินค้าในรายการที่ลูกค้ามีการสั่งซื้ออย่างต่อเนื่องเป็นประจำ ให้แก่ลูกค้าระยะเวลาประมาณ 3 – 6 เดือนล่วงหน้า ประกอบกับข้อมูลระยะเวลาในการจัดส่งสินค้า (Lead time) ของสินค้าที่มีระยะเวลาประมาณ 30 – 90 วัน บริษัทมีการเก็บสินค้าคงคลังให้เพียงพอในการจำหน่ายให้แก่ลูกค้าอย่างน้อยในช่วงระยะเวลา 2 – 3 เดือน (Safety Stock) แต่สำหรับสินค้าในกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจซึ่งมีมูลค่าสูงและไม่สามารถประมาณการยอดขายได้ล่วงหน้า เนื่องจากเป็นอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทาง เช่น เครื่องหัวใจและปอดเทียม เครื่องช่วยการทำงานของหัวใจและปอด เครื่องแยกส่วนประกอบเลือด บริษัทไม่มีการสั่งซื้อสินค้าล่วงหน้ามาเก็บไว้ในคลังสินค้าโดยที่ไม่มีการสั่งซื้อจากลูกค้า แต่บริษัทจะสั่งซื้อสินค้าเข้ามาเมื่อได้รับการสั่งซื้อจากลูกค้าแล้ว

ปัจจุบันบริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ โดยได้รับสิทธิเป็นตัวแทนจำหน่ายแบบ Exclusive Distributor จากผู้ผลิตทั้งหมดจำนวน 26 ราย ดังนี้

แบรนด์สินค้าของผู้ผลิต	ประเทศผู้ผลิต	ปีที่แต่งตั้ง
Cardinal Health 200, LLC	สหรัฐอเมริกา	ปี 2545
Eurotrol B.V.	เนเธอร์แลนด์	ปี 2545
HemoCue AB	สวีเดน	ปี 2545
Aspen Surgical Products, Inc.	สหรัฐอเมริกา	ปี 2547
CareFusion 2200, Inc. (Becton, Dickinson and Company)	สหรัฐอเมริกา	ปี 2552
Famos Medizintechnik Vertriebs GmbH	เยอรมนี	ปี 2552
Geister Medizintechnik GmbH	เยอรมนี	ปี 2552
Sigma Medical Supplies Corporation	ไต้หวัน	ปี 2552
Besmed Health Business Corp.	ไต้หวัน	ปี 2553
Whiteley Corporation Pty Ltd.	ออสเตรเลีย	ปี 2553
Purell by GOJO Industries, Inc.	สหรัฐอเมริกา	ปี 2553
Vitrex Medical A/S	เดนมาร์ก	ปี 2553
Medikit Co., Ltd.	ญี่ปุ่น	ปี 2553
DALE Medical Products, Inc.	สหรัฐอเมริกา	ปี 2553
MacoPharma S.A.S.	ฝรั่งเศส	ปี 2553
Pacific Hospital Supply Co., Ltd. (PAHSCO)	ไต้หวัน	ปี 2553

แบรนด์สินค้าของผู้ผลิต	ประเทศผู้ผลิต	ปีที่แต่งตั้ง
SP Medikal San. Ltd.	ตุรกี	ปี 2554
Integra LifeSciences Corporation	สหรัฐอเมริกา	ปี 2554
Péters Surgical International Co.,Ltd.	ฝรั่งเศส	ปี 2554
Welford Manufacturing (M) Sdn.Bhd.	มาเลเซีย	ปี 2554
HERSILL, S.L.	สเปน	ปี 2554
Devicor Medical Products, Inc.	สหรัฐอเมริกา	ปี 2557
LivaNova PLC (เดิมชื่อ Sorin Group Italia S.r.l)	อิตาลี	ปี 2558
Inshitra Medical, Inc.	สหรัฐอเมริกา	ปี 2558
Aurum Healthcare SDN BHD.	มาเลเซีย	ปี 2558
Cair LGL	ฝรั่งเศส	ปี 2559

รายละเอียดยอดซื้อผลิตภัณฑ์จากต่างประเทศและในประเทศสำหรับปี 2556 – ปี 2558 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 ดังตาราง

ยอดซื้อ	ปี 2556		ปี 2557		ปี 2558		6 เดือนแรก ของปี 2559	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
ยอดซื้อเครื่องมือแพทย์ และอุปกรณ์ทางการ แพทย์จากต่างประเทศ	141.81	94.71	213.10	90.54	252.12	88.08	151.66	91.36
ยอดซื้อเครื่องมือแพทย์ และอุปกรณ์ทางการ แพทย์ในประเทศ	7.93	5.29	22.27	9.46	34.13	11.92	14.35	8.64
รวมยอดซื้อ	149.74	100.00	235.37	100.00	286.25	100.00	166.01	100.00

ภาวะอุตสาหกรรมและสภาพการแข่งขัน :

- **ภาพรวมอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์**

ภาพรวมตลาดอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ของประเทศไทยมีการขยายตัวเพิ่มขึ้นทุกปี สำหรับปี 2558 มีการขยายตัวเพิ่มขึ้นจากปี 2557 คิดเป็นร้อยละ 3.73 มีมูลค่ารวม 149.3 พันล้านบาท ตลาดนำเข้าเครื่องมือแพทย์มีอัตราเพิ่มขึ้นเฉลี่ยร้อยละ 9.50 ต่อปี และตลาดส่งออกเครื่องมือแพทย์มีอัตราเพิ่มขึ้นเฉลี่ย ร้อยละ 3.20 ต่อปี

เมื่อพิจารณามูลค่าตลาดเครื่องมือแพทย์แยกตามรายกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่มีการขยายตัวเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องทุกปี จะพบว่ากลุ่มน้ำยาและชุดวินิจฉัยโรคที่ใช้ในการแพทย์ (Reagent and Test Kit) มีการขยายตัวโดยเฉลี่ยของตลาดสูงที่สุด คือ ร้อยละ 9.70 รองลงมาคือกลุ่มครุภัณฑ์ทางการแพทย์ (Durable Medical Device) และกลุ่มวัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ (Single Use Device) คือ ร้อยละ 7.70 และ ร้อยละ 4.30 ตามลำดับ แต่กลุ่มวัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ (Single Use Device) เป็นกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่มี

มูลค่าตลาดสูงสุดที่สุด รองลงมาคือกลุ่มครุภัณฑ์ทางการแพทย์ (Durable Medical Device) และกลุ่มน้ำยาและชุดวินิจฉัยโรค (Reagent and Test Kit) คิดเป็น 101.5 พันล้านบาท 39 พันล้านบาท และ 8.8 พันล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 68.00 ร้อยละ 26.10 และร้อยละ 5.90 ของมูลค่าตลาดเครื่องมือแพทย์ทั้งหมด

การนำเข้าเครื่องมือแพทย์ของประเทศไทย

สำหรับการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ในปี 2558 ประเทศไทยนำเข้าผลิตภัณฑ์วัสดุทางการแพทย์มูลค่า 56.75 พันล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 11.30 เมื่อเทียบกับปี 2557 ซึ่งมีมูลค่านำเข้ามูลค่า 50.33 พันล้านบาท ผลิตภัณฑ์ที่นำเข้าส่วนใหญ่คือ วัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ (Single Use Device) จำนวน 23.55 พันล้านบาท และ ครุภัณฑ์ทางการแพทย์ (Durable Medical Device) จำนวน 24.52 พันล้านบาท หรือ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 41.50 และร้อยละ 43.20 ของมูลค่าการนำเข้าเครื่องมือแพทย์รวม ตามลำดับ และผลิตภัณฑ์ที่นำเข้าในอ้อยที่สุดคือ กลุ่มน้ำยาและชุดวินิจฉัยโรคที่ใช้ในการแพทย์ (Reagent and Test Kit) คิดเป็นมูลค่า 8.68 พันล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 15.30 ของมูลค่าการนำเข้าเครื่องมือแพทย์รวม

การส่งออกเครื่องมือแพทย์ของประเทศไทย

สำหรับการส่งออกเครื่องมือแพทย์ในปี 2558 ประเทศไทยส่งออกเครื่องมือแพทย์มูลค่า 92.60 พันล้านบาท หรือลดลง ร้อยละ 0.90 เมื่อเทียบกับปี 2557 ซึ่งมีมูลค่าส่งออกมูลค่า 93.45 พันล้านบาท ผลิตภัณฑ์ที่ส่งออกมากที่สุดคือ วัสดุสิ้นเปลืองทางการแพทย์ (Single Use Device) คิดเป็น 77.96 พันล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 84.19 ของมูลค่าการส่งออกเครื่องมือแพทย์รวม รองลงมา คือ กลุ่มครุภัณฑ์ทางการแพทย์ (Durable Medical Device) คิดเป็น 14.49 พันล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 15.65 ของมูลค่าการส่งออกเครื่องมือแพทย์รวม และผลิตภัณฑ์ที่ส่งออกน้อยที่สุดคือ กลุ่มน้ำยาและชุดวินิจฉัยโรคที่ใช้ ในการแพทย์ (Reagent and Test Kit) คิดเป็นมูลค่า 0.15 พันล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.16 ของมูลค่าการส่งออก เครื่องมือแพทย์รวม

- **ภาพรวมจำนวนโรงพยาบาลในประเทศไทย**

ข้อมูลจำนวนโรงพยาบาลรัฐบาลและโรงพยาบาลเอกชนในประเทศไทย มีดังตาราง

โรงพยาบาล	จำนวน (แห่ง)
โรงพยาบาลรัฐบาล	
โรงพยาบาลศูนย์	28
โรงพยาบาลทั่วไป	88
โรงพยาบาลชุมชน	780
โรงพยาบาลนอก สป.สธ. ¹	57
โรงพยาบาลนอก สธ. (สังกัดกระทรวงอื่น) ²	116
รวมจำนวนโรงพยาบาลรัฐบาล	1,069
โรงพยาบาลเอกชน	
โรงพยาบาลเอกชนขนาดเล็ก (รพ.ที่มีจำนวนเตียงน้อยกว่า 30 เตียง)	61
โรงพยาบาลเอกชนขนาดกลาง (รพ.ที่มีจำนวนเตียงมากกว่า 31-90 เตียง)	102
โรงพยาบาลเอกชนขนาดใหญ่ (รพ.ที่มีจำนวนเตียงมากกว่า 90 เตียงขึ้นไป)	169
รวมจำนวนโรงพยาบาลเอกชน	332

ที่มา: ข้อมูลทรัพยากรและมาตรฐานรหัสสุขภาพ สำนักนโยบายและยุทธศาสตร์ ณ วันที่ 12 มีนาคม 2559

¹ โรงพยาบาลนอก สป.สธ คือ โรงพยาบาลที่อยู่ในสังกัดกรมอื่น ๆ ในกระทรวงสาธารณสุข เช่น สถาบันบำราศนราดูร สถาบันทรวงอก เป็นต้น

² โรงพยาบาลนอก สธ. คือ โรงพยาบาลที่ไม่ได้อยู่ในสังกัดหรือกรมที่กระทรวงสาธารณสุขดูแล แต่อยู่ในสังกัดอื่น เช่น กทม. โรงเรียนแพทย์ หรือกองทัพ หรือกระทรวงอื่น ๆ

- **สภาพการแข่งขัน**

บริษัทมุ่งเน้นการนำเข้าและจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่ได้คุณภาพ เป็นที่ยอมรับของลูกค้า และได้มาตรฐานสากล ด้วยการนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากบริษัทผู้ผลิตที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านอุปกรณ์ทางการแพทย์ชั้นนำของโลก เพื่อจัดจำหน่ายให้แก่สถานพยาบาลชั้นนำในประเทศ ทั้งโรงพยาบาลรัฐบาล โรงพยาบาลเอกชน และคลินิกและบุคลากรทางการแพทย์ในประเทศไทย โดยในปัจจุบันประเทศไทยมีผู้ประกอบการเครื่องมือแพทย์ที่จดทะเบียนเป็นสถานประกอบการตามพระราชบัญญัติเครื่องมือแพทย์ พ.ศ. 2551 (ข้อมูลจากสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา กระทรวงสาธารณสุข เดือนกุมภาพันธ์ 2559) รวมทั้งสิ้นจำนวน 2,994 แห่ง ประกอบด้วย สถานประกอบการผลิตเครื่องมือแพทย์จำนวน 498 แห่ง และสถานประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ จำนวน 2,496 แห่ง

บริษัทมีคู่แข่งทางตรงที่เป็นผู้ประกอบการนำเข้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในประเทศที่มีลักษณะผลิตภัณฑ์ใกล้เคียงกัน และมีคุณภาพในระดับเดียวกันกับผลิตภัณฑ์ที่บริษัทจำหน่ายจำนวน 53 บริษัท (ที่มา: ข้อมูลจากฝ่ายขายของบริษัท) จึงมีการแข่งขันอยู่ในระดับปานกลาง โดยสามารถจัดกลุ่มบริษัทที่มีลักษณะการประกอบธุรกิจใกล้เคียงกันกับบริษัทโดยแบ่งตามยอดขายของแต่ละบริษัทเพื่อให้สามารถเปรียบเทียบขนาดของกิจการได้ ดังตาราง

ขนาดโครงสร้างรายได้	จำนวนบริษัท
บริษัทที่มีรายได้น้อยกว่า 100 ล้านบาท	21 บริษัท
บริษัทที่มีรายได้มากกว่า 100 - 500 ล้านบาท	12 บริษัท
บริษัทที่มีรายได้มากกว่า 500 - 1,000 ล้านบาท ¹	7 บริษัท
บริษัทที่มีรายได้มากกว่า 1,000 ล้านบาทขึ้นไป	13 บริษัท
รวม	53 บริษัท

ที่มา : ฝ่ายขายของบริษัท และข้อมูลจากกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์

หมายเหตุ : ¹ - บริษัทที่มีรายได้จากการขายในปี 2558 เท่ากับ 510.81 ล้านบาท จัดอยู่ในกลุ่มมากกว่า 500 ล้านบาท แต่ไม่เกิน 1,000 ล้านบาท

สินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทยมีจำนวนกว่า 100,000 รายการ ซึ่งสินค้าที่บริษัทจำหน่ายส่วนใหญ่เป็นสินค้าที่เป็นที่รู้จักในวงการแพทย์ทั่วไป เป็นสินค้าที่มีมาตรฐานการผลิตระดับสากลจากผู้ผลิตที่มีชื่อเสียงจากต่างประเทศ นอกจากนี้ สินค้าที่บริษัทจำหน่ายยังมีความหลากหลาย โดยเฉพาะสินค้าในกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไป ซึ่งบริษัทมีการจำหน่ายอุปกรณ์ที่หลากหลายสำหรับใช้ในแผนกผ่าตัดหัวใจ ได้แก่ เครื่องหัวใจและปอดเทียม (Heart Lung Machine) เครื่องช่วยการทำงานของหัวใจและปอด (Extracorporeal Membrane Oxygenation; ECMO) ลิ้นหัวใจเทียม (Heart Valves) ขอบลิ้นหัวใจเทียม ปอดเทียม (Oxygenator) ชุดสายยางสำหรับการผ่าตัดหัวใจ และสายสวนหลอดเลือดแดง นอกจากนี้ บริษัทยังมีฝ่ายบริหารและพนักงานที่มีประสบการณ์ในการขายและการบริการลูกค้าเป็นอย่างดี ทำให้บริษัทจึงได้รับความไว้วางใจและการยอมรับจากลูกค้าอย่างต่อเนื่อง

ผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม : - ไม่มี -

สรุปสาระสำคัญของสัญญา :

▪ สัญญาเช่าอาคารคลังสินค้า และสัญญาบริการอันเกี่ยวเนื่องกับสัญญาเช่าอาคาร

คู่สัญญา	ความสัมพันธ์กับบริษัท	อายุสัญญาเช่า/บริการ	อัตราค่าเช่า/บริการ	สรุปสาระสำคัญของสัญญา
สัญญาเช่าอาคารคลังสินค้า				
บริษัท ทริฟเวนท์ แอ็สซีท 1 จำกัด	ไม่มี	6 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2558 ถึงวันที่ 31 พฤษภาคม 2564	อัตราค่าเช่าจำนวน 216,000 บาทต่อเดือน	<ul style="list-style-type: none"> ผู้เช่าตกลงเช่าอาคารเลขที่ 11/17 ตำบลบางไฉลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10280 มีเนื้อที่ โดยรวมประมาณ 2,160 ตารางเมตร แต่ไม่รวมถึงพื้นที่ หลังคาทั้งหมดของอาคารดังกล่าว ชำระค่าเช่าเป็นรายเดือน ภายในวันที่ 5 ของทุก เดือน
สัญญาบริการอันเกี่ยวเนื่องกับสัญญาเช่าอาคาร				
บริษัท ทริฟเวนท์ แอ็สซีท 1 จำกัด	ไม่มี	6 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2558 ถึงวันที่ 31 พฤษภาคม 2564	อัตราค่าบริการจำนวน 140,400 บาทต่อเดือน (ไม่รวมค่ากระแสไฟฟ้า ค่าน้ำประปา และค่า โทรศัพท์ ซึ่งผู้รับบริการ ต้องชำระต่างหากตาม จำนวนหน่วยที่ใช้จริงใน แต่ละเดือน)	<ul style="list-style-type: none"> ตามที่ได้รับบริการได้ทำสัญญาเช่าอาคารตาม สัญญาเช่าอาคาร ฉบับลงวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558 นั้น เพื่อเป็นการอำนวยความสะดวกแก่ผู้รับบริการ ผู้ให้ บริการได้จัดให้มีบริการแก่ผู้รับบริการ ดังนี้ <ol style="list-style-type: none"> ระบบไฟฟ้า พื้นที่จอดรถยนต์ ระบบสุขาภิบาลส่วนกลาง อันได้แก่ ท่อระบายน้ำ ท่อน้ำทิ้ง ชำระค่าเช่าเป็นรายเดือน ภายในวันที่ 5 ของทุก เดือน
สัญญาบริการดูแลสินค้าและบรรจุสินค้า				
บริษัท แพนเมดิคัล จำกัด	เป็นบริษัทที่มีกรรมการคือ นายฉัตรชัย เลิศอมรพงษ์ มีความสัมพันธ์เป็นหลาน ของนางสุนทรี จรรโลงบุตร (นางสุนทรี จรรโลงบุตร เป็นกรรมการ ผู้บริหาร และ ผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัท) ซึ่งไม่เข้านิยาม เป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันและไม่เป็น การทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความ ขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท	2 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 4 มกราคม 2558 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2559	ผู้ให้บริการจะเรียกเก็บ เงินค่าบริการจากค่าจ้าง และค่าตอบแทนของ พนักงาน บริษัท แพนเมดิ คัล จำกัด ที่ได้จ่ายไป ตามจริง โดยผู้ให้บริการ จะคิดค่าดำเนินการ 15% ของยอดค่าใช้จ่ายจริง	ผู้ให้บริการตกลงให้บริการดูแลสินค้าและบรรจุสินค้าที่ อยู่ในคลังสินค้า ที่ตั้งอยู่เลขที่ 11/17 หมู่ที่ 9 ตำบลบาง ไฉลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10280 โดย ผู้รับบริการตกลงจ้างผู้ให้บริการเข้ามาดูแลสินค้า บรรจุ สินค้า ยกสินค้าเข้า-ออก ตรวจนับสินค้าและดูแล คลังสินค้าให้สะอาดเรียบร้อย

▪ สัญญาประกันอัคคีภัยสำหรับทรัพย์สินของบริษัท

คู่สัญญา	ความสัมพันธ์กับบริษัท	ระยะเวลาประกันภัย	วงเงินเอาประกันภัย	ประเภทประกันภัย
บริษัท สามัคคีประกันภัย จำกัด (มหาชน) เลขที่กรมธรรม์ 000-15-11-109-06446	ไม่มี	1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 2 กันยายน 2558 ถึงวันที่ 2 กันยายน 2559 เวลา 16.00 น.	25,280,000 บาท สำหรับตัวอาคาร (ไม่รวม รากฐาน)	การประกันอัคคีภัยทรัพย์สินสำหรับอาคารสำนักงานของบริษัท บน ที่ตั้งเลขที่ 29,31,33,35 (บนโฉนดเลขที่ 20312, 245915 - 245917) ซอยลาดพร้าว 92 ถนนลาดพร้าว แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310
บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) เลขที่กรมธรรม์ 09415-59100/POL /001749-051	ไม่มี	1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 10 กรกฎาคม 2559 ถึงวันที่ 10 กรกฎาคม 2560 เวลา 16.00 น.	40,000,000 บาท	การประกันอัคคีภัยทรัพย์สิน สิ่งปลูกสร้าง (ไม่รวมฐานราก) รวม เฟอร์นิเจอร์ สิ่งตกแต่งติดตั้งเครื่องใช้ต่างๆ รวม เครื่องใช้สำนักงานของบริษัท บนที่ตั้งเลขที่ 29,31,33,35 (บน โฉนดเลขที่ 20312, 245915 - 245917) ซอยลาดพร้าว 92 ถนน ลาดพร้าว แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310
บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) เลขที่กรมธรรม์ 04490-59100/POL/ 001750-051	ไม่มี	1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 10 กรกฎาคม 2559 ถึงวันที่ 10 กรกฎาคม 2560 เวลา 16.00 น.	130,000,000 บาท	การประกันอัคคีภัยทรัพย์สิน สินค้าในคลังสินค้าของบริษัท บนที่ตั้ง เลขที่ 11/17 หมู่ที่ 9 ถนนบางนาตราด (กม.19) ตำบลบางโหลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10280

▪ สัญญาแต่งตั้งบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement)

สัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายในฐานะเป็น Distributor ในประเทศไทย เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาภายใต้ข้อกำหนดและเงื่อนไขตามที่ตกลงกัน

คู่สัญญา	ความสัมพันธ์กับบริษัท	ระยะเวลาของสัญญา
บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 1	ไม่มี	<ul style="list-style-type: none"> ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2558 - 30 มิถุนายน 2561 สัญญาฉบับนี้จะต่ออายุโดยอัตโนมัติทุกๆ 1 ปีของ Agreement year¹ จนครบกำหนดวันหมดอายุสัญญา หรือจนกว่าจะมีการแจ้ง ยกเลิกสัญญาจากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งอย่างน้อย 60 วันก่อนวันหมดอายุของสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษร ภายใต้เงื่อนไข ปริมาณ ยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำระหว่างผู้ผลิตและผู้แทนจำหน่ายตามที่ระบุไว้ในสัญญาของแต่ละ Agreement year และหาก ผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถทำตามข้อตกลงปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำที่ระบุในสัญญาใน Agreement year นั้นๆได้ ปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำจะเพิ่มขึ้นตามที่กำหนด สำหรับ Agreement year ของปีถัดไป จากปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์ สุทธิขั้นต่ำของปีที่ผ่านมาหรือยอดจำหน่ายสุทธิ แล้วแต่ยอดซื้อใดจะสูงกว่า หมายเหตุ :¹ Agreement year มีอายุ 12 เดือน นับตั้งแต่ 1 กรกฎาคม - 30 มิถุนายนของทุกปี และสัญญาจะต่ออายุทุกๆ 12 เดือน จนครบกำหนดสัญญา (ยกเว้น Agreement year ตั้งแต่วันที่ที่มีผลบังคับใช้ จะเริ่มนับตั้งแต่ 1 เมษายน 2558 - 30 มิถุนายน 2559)

คู่สัญญา	ความสัมพันธ์กับบริษัท	ระยะเวลาของสัญญา
บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 2	ไม่มี	<ul style="list-style-type: none"> ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2558 เป็นต้นไป สัญญาจะระบุถึง Quota Year ซึ่งหมายถึง วันที่ 1 มกราคม – 31 ธันวาคม ของทุกปี (ยกเว้น Quota Year ในปีที่มีผลบังคับใช้ จะเริ่มนับตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2558 – 31 ธันวาคม 2558)
บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 3	ไม่มี	<ul style="list-style-type: none"> ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2559 – 31 ธันวาคม 2559 การต่ออายุสัญญา คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องแจ้งความประสงค์ในการต่ออายุเป็นลายลักษณ์อักษรก่อนวันที่ 30 กันยายน 2559 มิฉะนั้นถือว่าสัญญาได้สิ้นสุดลง สัญญาจะระบุ Quota Period หมายถึง ช่วงระยะเวลาของสัญญา ซึ่งแบ่งออกเป็น 4 ไตรมาส ได้แก่ <ul style="list-style-type: none"> ไตรมาสที่ 1 : 1 มกราคม 2559 – 31 มีนาคม 2559 ไตรมาสที่ 2 : 1 เมษายน 2559 – 30 มิถุนายน 2559 ไตรมาสที่ 3 : 1 กรกฎาคม 2559 – 30 กันยายน 2559 ไตรมาสที่ 4 : 1 ตุลาคม 2559 – 31 ธันวาคม 2559
บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 4	ไม่มี	<ul style="list-style-type: none"> ตั้งแต่วันที่ 25 มิถุนายน 2558 – 24 มิถุนายน 2559 สามารถต่ออายุสัญญาต่อไปได้อีกคราวละ 1 ปี โดยที่คู่สัญญาทั้งสองฝ่ายจะต้องยินยอมการต่ออายุสัญญาโดยแจ้งล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 90 วัน ก่อนวันหมดอายุของสัญญาในแต่ละคราวเป็นลายลักษณ์อักษร

▪ สัญญาซื้อขายสินค้าและสัญญาจะซื้อจะขายสินค้าให้แก่ลูกค้ารายใหญ่ และสัญญาจ้างบำรุงรักษา

คู่สัญญา	ความสัมพันธ์กับบริษัท	อายุสัญญา	รายละเอียดสัญญา
โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 1 (สัญญาจะซื้อจะขายสินค้า)	ไม่มี	366 วัน นับตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2558 จนถึงวันที่ 30 กันยายน 2559	ผู้ซื้อตกลงจะซื้อและผู้จะขายตกลงจะขายเวชภัณฑ์ทางการแพทย์ (CRD Liner) จำนวน 15 รายการ รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 5,999,984 บาท
โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 2 (สัญญาจะซื้อจะขายสินค้า)	ไม่มี	12 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 1 ธันวาคม 2558 จนถึงวันที่ 30 พฤศจิกายน 2559	ผู้ซื้อตกลงจะซื้อและผู้จะขายตกลงจะขายอุปกรณ์รองรับเลือดโดยระบบสุญญากาศ และสายรองรับเลือดโดยระบบสุญญากาศชนิดแบน รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 590,000 บาท
โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 3 (สัญญาจะซื้อจะขายสินค้า)	ไม่มี	12 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 29 มกราคม 2559 จนถึงวันที่ 28 มกราคม 2560	ผู้ซื้อตกลงจะซื้อและผู้จะขายตกลงจะขาย ภาชนะรองรับสารคัดหลั่งแบบใช้ครั้งเดียว รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 1,950,000 บาท
โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 4 (สัญญาจะซื้อจะขายสินค้า)	ไม่มี	12 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 25 สิงหาคม 2558 จนถึงวันที่ 24 สิงหาคม 2559	ผู้ซื้อตกลงจะซื้อและผู้จะขายตกลงจะขายวัสดุทางการแพทย์และเวชภัณฑ์ที่มีโซฟา รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 1,986,000 บาท

คู่สัญญา	ความสัมพันธ์กับบริษัท	อายุสัญญา	รายละเอียดสัญญา
โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 5 (สัญญาจะซื้อจะขายสินค้า)	ไม่มี	-	ผู้ซื้อตกลงซื้อและผู้ขายตกลงขายเครื่องหัวใจและปอดเทียม จำนวน 1 เครื่อง
โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 6 (สัญญาจ้างบำรุงรักษา)	ไม่มี	12 เดือน เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2558 จนถึงวันที่ 30 กันยายน 2559	ผู้ว่าจ้างตกลงจ้างและผู้รับจ้างตกลงรับจ้างบำรุงรักษาเครื่องหัวใจและปอดเทียม จำนวน 1 เครื่อง โดยผู้ว่าจ้างและผู้รับจ้างได้ตกลงราคาค่าจ้างและค่าวัสดุอุปกรณ์ที่จะต้องใช้ในการงานนี้เป็นจำนวนเงินตามที่กำหนดในสัญญา

หมายเหตุ : สามารถศึกษารายละเอียดสัญญาเพิ่มเติมได้ในเอกสารแนบ 1 สัญญาสำคัญที่เกี่ยวข้องในการประกอบธุรกิจ

การศึกษาความเป็นไปได้ของโครงการ : - ไม่มี -

การให้ความช่วยเหลือด้านเทคนิคและการจัดการ : - ไม่มี -

โครงการในอนาคต :

บริษัทมีแผนจะก่อสร้างสำนักงานใหญ่แห่งใหม่ของบริษัท รวมถึงสร้างโชว์รูมแสดงสินค้า (Showroom) ของบริษัท เพื่อรองรับการขยายตัวทางธุรกิจของบริษัทในอนาคต เนื่องจากพื้นที่ของอาคารสำนักงานใหญ่ในปัจจุบันมีพื้นที่ค่อนข้างจำกัด จึงต้องการใช้งบลงทุนในการก่อสร้างสำนักงานใหญ่แห่งใหม่และสร้างโชว์รูมแสดงสินค้า (Showroom) ประมาณ 100 ล้านบาท บริษัทกำหนดที่จะเริ่มดำเนินการก่อสร้างโครงการดังกล่าวภายในไตรมาสที่ 1 ของปี 2560 และคาดว่าโครงการจะแล้วเสร็จภายในไตรมาสที่ 1 ของปี 2561 โดยมีแหล่งเงินทุนจากการระดมทุนจากประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) รวมกับการกู้ยืมจากสถาบันการเงินอีกบางส่วน

รายละเอียดงบประมาณก่อสร้างสำนักงานและโชว์รูมแสดงสินค้าแห่งใหม่รวม 100 ล้านบาท ประกอบด้วย

รายละเอียด	งบประมาณ
อาคารสำนักงาน 3 ชั้น พื้นที่ประมาณ 3,000 ตารางเมตร	60 ล้านบาท
ค่าตกแต่งสำนักงาน ค่าเฟอร์นิเจอร์ และระบบสาธารณูปโภค	20 ล้านบาท
งบประมาณสร้างโชว์รูมแสดงสินค้า	20 ล้านบาท
รวมงบประมาณ	100 ล้านบาท

สำหรับโชว์รูมแสดงสินค้า (Showroom) บริษัทมีแผนจะสร้างโชว์รูมแสดงสินค้าประเภทอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์ โดยเฉพาะอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์สิ้นเปลืองชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง (Disposable Products) และสินค้าอื่นๆ ที่บริษัทจำหน่ายอยู่ในปัจจุบัน รวมถึงโชว์รูมแสดงสินค้าสำหรับดูแลผู้ป่วยและผู้สูงอายุ (Home Care Products) เพื่อจำหน่ายให้แก่ผู้บริโภคทั่วไป (Consumer Products) เพื่อให้โชว์รูมของบริษัทเป็น One Stop Shopping ให้แก่ลูกค้า ซึ่งบริษัทจะดำเนินการสร้างโชว์รูมแสดงสินค้า หลังจากการก่อสร้างสำนักงานใหญ่แห่งใหม่แล้วเสร็จ

ทั้งนี้ ปัจจุบัน บริษัทอยู่ระหว่างติดต่อและหารือกับผู้ผลิตหลายรายในประเทศและต่างประเทศเพื่อจัดซื้อและจัดหาผลิตภัณฑ์เครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ต่าง ๆ เพื่อตอบสนองให้ตรงกับความต้องการสินค้าที่เกี่ยวข้องกับการดูแลผู้ป่วยและผู้สูงอายุของลูกค้าทั่วไปในประเทศ สินค้าที่เกี่ยวข้องกับการดูแลผู้ป่วยและผู้สูงอายุที่บริษัทจะนำมาจำหน่าย ได้แก่ เตียงไฟฟ้า รถเข็นนั่งไฟฟ้า อุปกรณ์ที่ช่วยในการหายใจ อุปกรณ์ที่ช่วยในการเดิน และอุปกรณ์อื่น ๆ ที่จำเป็นต้องใช้ในการดำรงชีวิตประจำวันของผู้ป่วยและผู้สูงอายุ ตลอดจนหุ่นยนต์เพื่อผู้สูงอายุ (Elderly Care Robots) เป็นต้น บริษัทคาดว่าจะเริ่มการขยายสินค้ากลุ่มนี้อย่างเป็นทางการภายในไตรมาสที่ 3 - ไตรมาสที่ 4 ของปี 2559

รายการระหว่างกัน :

ในงวดบัญชีปี 2558 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมีการทำรายการระหว่างกันกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้ง มีรายละเอียดสรุปได้ดังนี้

1) นายศุภพงษ์ จรรย์บุตร

ลักษณะความสัมพันธ์ : ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม ประธานกรรมการบริหาร และประธานบริหารของบริษัท รวมทั้งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 30.00 ของทุนชำระแล้วของบริษัทก่อน IPO

ลักษณะรายการ	มูลค่าของรายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
	งวด ปี 2558 และ ณ 31 ธ.ค. 2558	งวด 6 เดือนปี 2559 และ ณ 30 มิ.ย. 2559	
<p><u>การค้าประกันเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินให้แก่บริษัท</u></p> <p>- บริษัทมีวงเงินสินเชื่อกับสถาบันการเงินในประเทศ จำนวน 3 แห่ง ทั้งเงินกู้ยืมระยะสั้นและเงินกู้ยืมระยะยาว วงเงินกู้รวม 513.07 ล้านบาท เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจ โดยมีหลักประกันคือ ที่ดิน พร้อมสิ่งปลูกสร้าง และการจำนำสิทธิเงินฝากของบริษัท รวมทั้งมีการค้าประกันโดยกรรมการบริษัท ได้แก่ นายศุภพงษ์ จรรย์บุตร และนางสุนทรี จรรย์บุตร ซึ่งการค้าประกันดังกล่าวเป็นไปตามเงื่อนไขที่สถาบันการเงินเรียกร้องโดยการค้าประกันเต็มวงเงินของสถาบันการเงิน ทั้งนี้การค้าประกันทั้งหมดที่กล่าวมาไม่มีการคิดค่าตอบแทนการค้าประกันจากบริษัทแต่อย่างใด</p>	<p>ยอดคงค้าง 222.07</p>	<p>ยอดคงค้าง 263.47</p>	<p>เป็นการค้าประกันวงเงินสินเชื่อกับสถาบันการเงินในประเทศที่ให้การสนับสนุนวงเงินสินเชื่อเพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท นอกเหนือจากหลักประกันอื่นซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขของเจ้าหนี้สถาบันการเงิน โดยการค้าประกันวงเงินกู้ยืมดังกล่าว ไม่มีการคิดค่าตอบแทนหรือค่าธรรมเนียมในการค้าประกันแต่อย่างใด</p> <p><u>ความเห็นกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท เนื่องจากมีความจำเป็นที่จะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขในการขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อจากสถาบันการเงินเพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจ</p>

2) นางสาวตรี จรรโลงบุตร

ลักษณะความสัมพันธ์ : ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม กรรมการบริหาร และประธานเจ้าหน้าที่บริหารของบริษัท รวมทั้งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัทในสัดส่วนร้อยละ 50.00 ของทุนชำระแล้วของบริษัทก่อน IPO

ลักษณะรายการ	มูลค่าของรายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
	งวด ปี 2558 และ ณ 31 ธ.ค. 2558	งวด 6 เดือนปี 2559 และ ณ 30 มิ.ย. 2559	
<p>การให้บริษัทกู้ยืมเงินระยะสั้น</p> <p>- บริษัทกู้ยืมเงินระยะสั้นจากนางสุนทรี จรรโลงบุตร จำนวน 10.00 ล้านบาทในปี 2557 และ 13.00 ล้านบาทในงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 โดยไม่มีดอกเบี้ย และมีกำหนดชำระคืนเงินต้นเมื่อทวงถาม</p> <p>- บริษัทมีดอกเบี้ยจ่ายจากรายการดังกล่าว</p> <p>- บริษัทมีดอกเบี้ยค้างจ่ายจากรายการดังกล่าว</p>	<p>ยอดต้นงวด 10.00</p> <p>กู้เพิ่ม --</p> <p>ชำระคืน (10.00)</p> <p>ยอดปลายงวด --</p> <p>ดอกเบี้ยจ่าย --</p> <p>ดอกเบี้ยค้างจ่าย --</p>	<p>ยอดต้นงวด --</p> <p>กู้เพิ่ม 13.00</p> <p>ชำระคืน (13.00)</p> <p>ยอดปลายงวด --</p> <p>ดอกเบี้ยจ่าย --</p> <p>ดอกเบี้ยค้างจ่าย --</p>	<p>บริษัทมีความจำเป็นต้องใช้เงินทุนหมุนเวียนในกิจการ จึงกู้ยืมเงินระยะสั้นจากกรรมการโดยไม่มีอัตราดอกเบี้ยเงินกู้ยืม และมีกำหนดชำระคืนเงินต้นเมื่อทวงถาม</p> <p>อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายที่จะไม่พึ่งพิงเงินกู้ยืมจากกรรมการ ภายหลังจากเข้าตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้แล้ว เนื่องจากบริษัทมีนโยบายจะจัดหาแหล่งเงินทุนของบริษัทเอง อีกทั้งบริษัทคาดว่า เมื่อสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้แล้ว จะมีเงินระดมทุนจากประชาชนเป็นครั้งแรก ซึ่งจะทำให้บริษัทมีเงินทุนหมุนเวียนใช้ในการดำเนินธุรกิจอย่างเพียงพอ</p> <p><u>ความเห็นกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดังกล่าว มีความจำเป็นสมเหตุสมผล และเป็นไปเพื่อประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท เนื่องจากการให้กู้ยืมเงินดังกล่าว ไม่มีการคิดอัตราดอกเบี้ยแต่อย่างใด และปัจจุบันบริษัทก็ไม่มียกยืมเงินจากกรรมการแล้ว เนื่องจากหากบริษัทสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ เรียบร้อยแล้ว บริษัทก็จะสามารถจัดหาแหล่งเงินทุนหมุนเวียนของบริษัทได้เอง</p>

ลักษณะรายการ	มูลค่าของรายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
	งวด ปี 2558 และ ณ 31 ธ.ค. 2558	งวด 6 เดือนปี 2559 และ ณ 30 มิ.ย. 2559	
<p>การค้าประกันเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินให้แก่บริษัท</p> <p>- บริษัทมีวงเงินสินเชื่อกับสถาบันการเงินในประเทศ จำนวน 3 แห่ง ทั้งเงินกู้ยืมระยะสั้นและเงินกู้ยืมระยะยาว วงเงินกู้รวม 513.07 ล้านบาท เพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจ โดยมีหลักประกันคือ ที่ดิน พร้อมสิ่งปลูกสร้าง และการจำนำสิทธิเงินฝากของบริษัท รวมทั้งมีการค้าประกันโดยกรรมการบริษัท ได้แก่ นายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร และนางสุนทรี จรรโลงบุตร ซึ่งการค้าประกันดังกล่าวเป็นไปตามเงื่อนไขที่สถาบันการเงินเรียกร้องโดยการค้าประกันเต็มวงเงินของสถาบันการเงิน ทั้งนี้การค้าประกันทั้งหมดที่กล่าวมาไม่มีการคิดค่าตอบแทนการค้าประกันจากบริษัทแต่อย่างใด</p>	<p>ยอดคงค้าง 222.07</p>	<p>ยอดคงค้าง 263.47</p>	<p>เป็นการค้าประกันวงเงินสินเชื่อกับสถาบันการเงินในประเทศที่ให้การสนับสนุนวงเงินสินเชื่อเพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท นอกเหนือจากหลักประกันอื่นซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขของเจ้าหนี้สถาบันการเงิน โดยการค้าประกันวงเงินกู้ยืมดังกล่าว ไม่มีการคิดค่าตอบแทนหรือค่าธรรมเนียมในการค้าประกันแต่อย่างใด</p> <p><u>ความเห็นกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดังกล่าวมีความสมเหตุสมผลและเป็นไปเพื่อประโยชน์ในการดำเนินธุรกิจของบริษัท เนื่องจากมีความจำเป็นที่จะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขในการขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อจากสถาบันการเงินเพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจ</p>

3) บริษัท เซน เฮลท์แคร์ จำกัด

ลักษณะความสัมพันธ์ : เป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันเนื่องจากนางสุนทรี จรรโลงบุตร และนายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ เป็นกรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารของบริษัท ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการและกรรมการผู้มีอำนาจลงนามของบจก. เซน เฮลท์แคร์ โดยนางสุนทรี จรรโลงบุตร นายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร และนางสาว ปรางฉาย จรรโลงบุตร เป็นผู้ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 40.00, ร้อยละ 30.00 และ ร้อยละ 15.00 ของทุนจดทะเบียนและ ทุนชำระแล้วของ บจก. เซน เฮลท์แคร์ ตามลำดับ (บจก. เซน เฮลท์แคร์ ถือหุ้นโดยครอบครัวจรรโลงบุตร ร้อยละ 100.00 ของทุนจดทะเบียนและ ทุนชำระแล้วของ บจก. เซน เฮลท์แคร์)

ลักษณะรายการ	มูลค่าของรายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
	งวด ปี 2558 และ ณ 31 ธ.ค. 2558	งวด 6 เดือนปี 2559 และ ณ 30 มิ.ย. 2559	
<p><u>การค้าประกันเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินให้แก่บริษัท</u></p> <p>- บริษัทมีการกู้ยืมเงินกู้ระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนของบริษัท มีวงเงินกู้ยืม 40.00 ล้านบาท โดยมีหลักประกันเป็นที่ดินเปล่าเนื้อที่ 1-1-06 ไร่ กรรมสิทธิ์ของ บจก.เซน เฮลท์แคร์ มูลค่าจำนวน 40.00 ล้านบาท และค่าประกันโดยนางสุนทรี จรรโลงบุตร และนายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร ซึ่งการค้าประกันดังกล่าวเป็นไปตามเงื่อนไขที่สถาบันการเงินเรียกร้อง โดยค่าประกันเต็มวงเงินกู้จากสถาบันการเงิน ทั้งนี้การค้าประกันทั้งหมดที่กล่าวมาไม่มีการคิดค่าตอบแทนการค้าประกันจากบริษัทแต่อย่างใด และสามารถยกเลิกการค้าประกันได้ เมื่อหุ้นสามัญของบริษัทสามารถเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้แล้ว</p>	<p>ยอดคงค้าง 40.00</p>	<p>ยอดคงค้าง 40.00</p>	<p>บริษัทมีความจำเป็นต้องใช้เงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินเพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ บริษัทจึงกู้ยืมเงินระยะสั้นจากสถาบันการเงินโดยมีทรัพย์สินของ บจก.เซน เฮลท์แคร์ เป็นหลักประกัน และค่าประกันโดยนางสุนทรี จรรโลงบุตร และนายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร โดยไม่มีการคิดค่าตอบแทนในการใช้หลักประกันหรือมีค่าธรรมเนียมในการค้าประกันแต่อย่างใด</p> <p>นอกจากนี้ ในสัญญาเงินกู้มีเงื่อนไขให้สถาบันการเงินสามารถยกเลิกการค้าประกันรายนางสุนทรี จรรโลงบุตร และนายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร จากการค้าประกันวงเงินกู้ยืมของบริษัทที่มีอยู่กับสถาบันการเงินได้ เมื่อหุ้นสามัญของบริษัทเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ฯ ได้แล้ว แต่ยังมีที่ดินกรรมสิทธิ์ของ บจก.เซน เฮลท์แคร์ เป็นหลักประกันเงินกู้ดังกล่าว</p> <p>อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายที่จะนำเงินที่ได้รับจากการระดมทุนจากประชาชนในครั้งแรกมาใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ และจะชำระคืนเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินดังกล่าวโดยไม่พึ่งพิงทรัพย์สินของ บจก.เซน เฮลท์แคร์เป็นหลักประกันเงินกู้ยืมสถาบันการเงินของบริษัทอีก</p> <p><u>ความเห็นกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่า รายการดังกล่าวมีความจำเป็นสมเหตุสมผล และเป็นไปเพื่อประโยชน์ในการดำเนิน</p>

ลักษณะรายการ	มูลค่าของรายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
	งวด ปี 2558 และ ณ 31 ธ.ค. 2558	งวด 6 เดือนปี 2559 และ ณ 30 มิ.ย. 2559	
			<p>ธุรกิจของบริษัท เนื่องจากบริษัทจำเป็นต้องใช้เงินกู้ยืมสถาบันการเงินสำหรับใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนภายในบริษัท จึงมีความจำเป็นที่จะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขในการขอรับการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อจากสถาบันการเงินเพื่อใช้ในการดำเนินธุรกิจ</p> <p>อย่างไรก็ตาม บริษัทมีนโยบายจะไม่พึ่งพิงการใช้สินทรัพย์ของบริษัทที่เกี่ยวข้องในการกู้ยืมเงินจากสถาบันการเงินของบริษัทอื่น เนื่องจากหากบริษัทสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เรียบร้อยแล้ว บริษัทก็จะสามารถจัดหาแหล่งเงินทุนหมุนเวียนได้เอง นอกจากนี้ ในสัญญากู้ยืมก็มีข้อกำหนดให้สามารถยกเลิกการค้ำประกันรายนางสุนทรี จรรโลงบุตร และนายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร จากการค้ำประกันวงเงินกู้ยืมของบริษัทได้ เมื่อหุ้นสามัญของบริษัทเข้าซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์แล้ว</p>
<p>บริษัทขายสินค้าให้ บจก. เซน เฮลท์แคร์</p> <ul style="list-style-type: none"> - บริษัทขายสินค้า (อุปกรณ์ทางการแพทย์) ให้บริษัท เซน เฮลท์แคร์ จำกัด โดยเป็นการขายสินค้า Connecting Tubing และ Gusseted Sterilization Roll โดยมีราคาขายเป็นไปตามราคาและเงื่อนไขทางการค้าทั่วไป - บริษัทมียอดลูกหนี้การค้าจากรายการขายสินค้าดังกล่าว 	0.12	--	<p>บริษัทขายสินค้าเครื่องมือแพทย์โดยมีราคาขายเป็นไปตามราคาและเงื่อนไขทางการค้าทั่วไป</p> <p><u>ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่ารายการดังกล่าวมีความเหมาะสมและเป็นไปตามธุรกิจการค้าปกติ โดยมีราคาขายและเงื่อนไขการชำระเงินไม่แตกต่างจากการขายให้ลูกค้าทั่วไป</p>
	--	--	

4) บริษัท เฮลท์แคร์ โซลูชั่น จำกัด

ลักษณะความสัมพันธ์ : เป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันเนื่องจากนางสุนทรี จวรโคงบุตร ซึ่งเป็นผู้ถือหุ้นใหญ่ ร้อยละ 50.00 ของทุนชำระแล้วของบริษัท และเป็นกรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารของบริษัท ดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการและกรรมการผู้มีอำนาจลงนามของบจก. เฮลท์แคร์ โซลูชั่น และผู้ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 70.00 ของทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้วของ บจก. เฮลท์แคร์ โซลูชั่น

ลักษณะรายการ	มูลค่าของรายการระหว่างกัน (ล้านบาท)		ความจำเป็นและความสมเหตุสมผล
	งวด ปี 2558 และ ณ 31 ธ.ค. 2558	งวด 6 เดือนปี 2559 และ ณ 30 มิ.ย. 2559	
<p>บริษัทจ่ายค่าบริการ Data Connection ให้แก่ บจก.เฮลท์แคร์ โซลูชั่น</p> <p>- บริษัทจ่ายค่าบริการในการพัฒนา Software เพื่อเชื่อมต่อระบบคอมพิวเตอร์ระหว่างซอฟต์แวร์ของเครื่องมือแพทย์ที่บริษัทจำหน่ายกับระบบคอมพิวเตอร์ของลูกค้าโรงพยาบาล (Data Connection) ให้แก่ บริษัท เฮลท์แคร์ โซลูชั่น จำกัด โดยมียอดซื้อ เท่ากับ 0.17 ล้านบาทในปี 2558</p> <p>- บริษัทมียอดเจ้าหนี้การค้าจากรายการดังกล่าว</p>	0.17	--	<p>บริษัทจ่ายค่าบริการในการพัฒนา Software สำหรับใช้เชื่อมต่อระบบคอมพิวเตอร์ระหว่างซอฟต์แวร์ของเครื่องมือแพทย์ที่บริษัทจำหน่ายกับระบบคอมพิวเตอร์ของลูกค้าโรงพยาบาล ซึ่งระบบซอฟต์แวร์ดังกล่าวเป็นลิขสิทธิ์และเป็นทรัพย์สินของบริษัท โดยอัตราค่าบริการที่บริษัทจ่ายให้แก่ บจก. เฮลท์แคร์ โซลูชั่น อยู่ในราคาที่เหมาะสมและใกล้เคียงกับอัตราค่าบริการทั่วไป</p> <p>อย่างไรก็ตาม ในปี 2559 บริษัทมีนโยบายให้บริษัทเป็นผู้ให้บริการ Data Connection แก่ลูกค้าทั้งหมดเองโดยตรง โดยไม่พึ่งพิงบริษัท เฮลท์แคร์ โซลูชั่น จำกัด ในการให้บริการ Data Connection แก่บริษัท หรือลูกค้าของบริษัทอีกต่อไป ทั้งนี้ ทางบริษัทได้ว่าจ้างพนักงานของบริษัทจำนวน 1 คนในการดำเนินการให้บริการ Data Connection ให้แก่ลูกค้าของบริษัทเองโดยตรงแล้ว</p> <p><u>ความเห็นคณะกรรมการตรวจสอบ</u></p> <p>คณะกรรมการตรวจสอบพิจารณาและมีความเห็นว่ารายการดังกล่าวมีความจำเป็น อีกทั้งบริษัทก็มีนโยบายจะไม่ดำเนินการทำธุรกรรมนี้กับ บริษัท เฮลท์แคร์ โซลูชั่น จำกัด อีก และบริษัทก็จะดำเนินการให้บริการ Data Connection แก่ลูกค้าทั้งหมดเองโดยตรง</p>

ภาระผูกพัน : - ไม่มี -

ปัจจัยเสี่ยง :

(1) ความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจ

1.1 ความเสี่ยงในการเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์: เนื่องจากบริษัทประกอบธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์แบบ Exclusive Distributor โดยบริษัทนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากต่างประเทศ ซึ่งเป็นบริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์ชั้นนำเป็นที่รู้จักในวงการแพทย์ทั่วไป เพื่อจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าในประเทศ ภายใต้ตราสินค้าของผู้ผลิต บริษัทมีการลงนามในสัญญาแต่งตั้งตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) กับบริษัทผู้ผลิต อายุสัญญา 1 – 3 ปี นอกจากนี้บริษัทยังมีการว่าจ้างผู้ผลิตภายนอกจากต่างประเทศ เพื่อผลิตวัสดุอุปกรณ์ทางการแพทย์บางชนิด เพื่อจำหน่ายภายใต้ตราสินค้าของบริษัทเอง (Original Equipment Manufacturer : OEM) ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ประเภทของบรรจุเวชภัณฑ์สำหรับการทำให้ปราศจากเชื้อ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “TM Medipak” จุกปิดปลายวัสดุทางการแพทย์ ภายใต้เครื่องหมายการค้า “TM Stericap” และชุดสายยางสำหรับการผ่าตัดหัวใจของผู้ป่วย ภายใต้เครื่องหมายการค้า “TM Tubing Pack” ของบริษัท การที่บริษัทไม่มีโรงงานผลิตสินค้าเป็นของตนเอง ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงในการเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ หากในอนาคต บริษัทไม่ได้รับการต่ออายุในสัญญา Distributor Agreement ในการเป็นผู้จำหน่ายเครื่องมือแพทย์จากบริษัทผู้ผลิต และ/หรือ บริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์ทำการจำหน่ายสินค้าไปยังลูกค้าเองโดยตรง หรือ บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าอันมีสาเหตุมาจากคู่แข่งรายอื่น ๆ หรือ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถปฏิบัติตามข้อกำหนดในสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) กับบริษัทผู้ผลิต เช่น เงื่อนไขการกำหนดยอดสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ขั้นต่ำที่บริษัทต้องสั่งซื้อจากบริษัทผู้ผลิต เป็นต้น จนทำให้บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้า ก็อาจส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทได้

อย่างไรก็ตาม บริษัทเน้นการจำหน่ายสินค้าที่บริษัทได้พิจารณาแล้วว่าเป็นสินค้าที่บริษัทมีความเชี่ยวชาญในการขาย ประกอบกับบริษัทมีกลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่เป็นโรงพยาบาลรัฐบาลและโรงพยาบาลเอกชนชั้นนำในประเทศไทย ซึ่งลักษณะการจำหน่ายสินค้าเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทยจะให้ความสำคัญเชี่ยวชาญในการนำเสนอสินค้าให้แก่ลูกค้า บริษัทจึงได้รับความไว้วางใจในการเป็นตัวแทนจำหน่าย เพื่อจำหน่ายสินค้าที่มีคุณภาพและการบริการที่ลูกค้าประทับใจมาโดยตลอด บริษัทมีจุดเด่น (Strength) ในฐานะตัวแทนจำหน่าย ได้แก่ การมีสินค้าที่มีคุณภาพ การมีทีมงานที่มีความรู้และความเชี่ยวชาญในการนำเสนอสินค้าให้แก่ลูกค้า ตลอดจนมีทักษะในการขายสินค้า ทำให้บริษัทได้รับความไว้วางใจในการจำหน่ายสินค้าจากผู้ผลิต และได้รับการต่ออายุสัญญา Distributor Agreement จากผู้ผลิตอย่างต่อเนื่อง นอกจากนี้ หากเกิดเหตุการณ์ที่ทำให้บริษัทไม่สามารถบรรลุยอดสั่งซื้อขั้นต่ำตามที่กำหนดไว้ในสัญญา Distributor Agreement โดยทางบริษัทได้ดำเนินการจำหน่ายสินค้าอย่างสุดความสามารถแล้ว บริษัทก็จะมีทางเลือกของผลของการไม่สามารถบรรลุยอดสั่งซื้อขั้นต่ำและหารือกับผู้ผลิตให้เข้าใจร่วมกันได้ โดยไม่เป็นเหตุให้ต้องยกเลิกสัญญา Distributor Agreement แต่อย่างใด และจากระยะเวลาที่ผ่านมา กรณีที่เกิดเหตุการณ์ที่บริษัทไม่สามารถบรรลุยอดสั่งซื้อขั้นต่ำตามที่กำหนดไว้ในสัญญา Distributor Agreement บริษัทก็ไม่เคยได้รับแจ้งความประสงค์ในการยกเลิกการต่อสัญญาจากผู้ผลิตจากสาเหตุดังกล่าว เนื่องจากบริษัทสามารถเจรจาต่อรองกับบริษัทผู้ผลิตได้

ด้วยประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจของผู้บริหารบริษัทที่ยาวนานกว่า 14 ปี มีการซื้อสินค้าจากผู้ผลิตมาเป็นระยะเวลาอย่างต่อเนื่อง ตลอดจนการมีประสบการณ์ในการขายและการบริการลูกค้าเป็นอย่างดี ทำให้บริษัทสามารถคัดเลือกเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่มีคุณภาพ มีมาตรฐานการผลิตจากผู้ผลิตที่มีชื่อเสียงจากต่างประเทศ และเป็นที่ยอมรับของลูกค้ามาโดยตลอด บริษัทจึงได้รับการยอมรับและได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่มีความหลากหลายของผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิตรวมจำนวน 26 ราย จาก 12 ประเทศ จึงเป็นการลดความเสี่ยงในกรณีที่ผู้ผลิตรายใดมีปัญหาในการดำเนินธุรกิจจนทำให้ไม่สามารถจำหน่ายสินค้าให้แก่บริษัทได้ บริษัทก็สามารถนำเข้าผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิตรายอื่นที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายได้

นอกจากนี้ บริษัทยังมีการเจรจากับผู้ผลิตเพื่อให้สินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทจำหน่ายทุกรายการเป็นสินค้าที่บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายแบบ Exclusive Distributor โดยผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์จะออกหนังสือรับรองการขายจากประเทศผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์ (Certificate of Free Sale : CFS) เพื่อรับรองว่าเป็นเครื่องมือแพทย์ที่มีการขายในประเทศผู้ผลิตหรือเจ้าของผลิตภัณฑ์จริง ในกรณีนี้ บริษัทจะดำเนินการด้านเอกสารกับสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา กระทรวงสาธารณสุข เพื่อขอให้ออกหนังสือรับรองประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ให้แก่บริษัท ตามที่กำหนดโดยพระราชบัญญัติเครื่องมือแพทย์ พ.ศ.2551 เพื่อให้บริษัทจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ให้แก่ลูกค้าในประเทศต่อไปได้

สำหรับกรณีที่บริษัทผู้ผลิตจะเข้ามาทำการจำหน่ายสินค้าไปยังลูกค้าเองโดยตรง โดยไม่แต่งตั้งบริษัทให้เป็นตัวแทนจำหน่าย บริษัทประเมินว่าโอกาสที่ผู้ผลิตจะเข้ามาทำการจำหน่ายสินค้าในประเทศไทยเองโดยตรงเป็นไปได้ค่อนข้างน้อย เนื่องจากบริษัทผู้ผลิตต้องจัดให้มีบุคลากร รวมถึงมีค่าใช้จ่ายในการทำการตลาดในประเทศไทยเอง ซึ่งไม่ใช่เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจของผู้ผลิตรายใหญ่ในต่างประเทศ

และในกรณีที่บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าอันมีสาเหตุมาจากคู่แข่งรายอื่นๆ มักเกิดจากการที่บริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศมีการปรับโครงสร้างกิจการ เช่น การซื้อกิจการ การควบรวมกิจการ เป็นต้น ทำให้บริษัทผู้ผลิตอาจไม่เลือกบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายต่อ ซึ่งขึ้นอยู่กับนโยบายของบริษัทผู้ผลิต อย่างไรก็ตามหากเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว ทางบริษัทก็สามารถเจรจากับบริษัทผู้ผลิตรายใหม่ๆ เพื่อนำสินค้าประเภทเดียวกันมาจำหน่ายได้

- 1.2 ความเสี่ยงในการปฏิบัติตามระเบียบข้อบังคับและกฎหมายที่เกี่ยวข้อง : เนื่องจากลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัทจะต้องไปเกี่ยวข้องกับระเบียบ ประกาศ คำสั่ง กฎกระทรวง ข้อบังคับ พระราชบัญญัติ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องต่างๆ เพื่อควบคุมดูแลการประกอบธุรกิจของผู้ผลิต ผู้นำเข้า หรือ ผู้จัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ ตลอดจนถึงคุ้มครองความปลอดภัยและสิทธิของผู้บริโภค เช่น พระราชบัญญัติเครื่องมือแพทย์ พ.ศ. 2551 ประกาศกระทรวงสาธารณสุข ระเบียบและประกาศของสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา (อย.) พระราชบัญญัติความรับผิดต่อความเสียหายที่เกิดจากสินค้าที่ไม่ปลอดภัย พ.ศ. 2551 ของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค ประกาศคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ป.ป.ช.) เรื่อง หลักเกณฑ์และวิธีการจัดทำและแสดงบัญชีรายการรับจ่ายของโครงการที่บุคคลหรือนิติบุคคลเป็นคู่สัญญากับหน่วยงานของรัฐ พ.ศ. 2554 เป็นต้น นอกจากนี้ บริษัทยังต้องติดตามระเบียบการจัดซื้อจัดจ้างของภาครัฐบาลจากการที่บริษัทเป็นผู้จำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ให้ลูกค้าโรงพยาบาลรัฐบาลเป็นหลัก ซึ่งที่ผ่านมาภาครัฐบาลได้มีการพัฒนาระบบการจัดซื้อจัดจ้างให้มีประสิทธิภาพและมีมาตรฐานมากยิ่งขึ้น เช่น การปรับปรุงหรือแก้ไขเพิ่มเติมระเบียบสำนักนายกรัฐมนตรีว่าด้วยการพัสดุ พ.ศ. 2535 และ

ที่แก้ไขเพิ่มเติมและแนวทางปฏิบัติในการจัดหาพัสดุดังด้วยวิธีตลาดอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Market : e - market) และด้วยวิธีประกวดราคาอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Bidding : e - bidding) บริษัทจึงมีหน้าที่ต้องปฏิบัติตามและติดตาม ระเบียบ ประกาศ คำสั่ง กฎกระทรวง ข้อบังคับ พระราชบัญญัติ และกฎหมายต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจของบริษัทตามที่กล่าว รวมถึงการจัดให้มีบุคลากรของบริษัทดำเนินการปฏิบัติตามระเบียบต่างๆ การติดตามข่าวสาร ระเบียบใหม่ๆ จากภาครัฐบาล เพื่อให้บริษัทปฏิบัติตามข้อกำหนดที่เกี่ยวข้องได้อย่างถูกต้องและสม่ำเสมอ

นอกจากการปฏิบัติตามและติดตามระเบียบ ประกาศ คำสั่ง กฎกระทรวง ข้อบังคับ พระราชบัญญัติ และกฎหมายที่เกี่ยวข้องต่างๆ แล้ว บริษัทยังเป็นสมาชิกของสมาคมอุตสาหกรรมเทคโนโลยีเครื่องมือแพทย์ไทย (Thai Medical Device Technology Industry Association : THAIMED) ซึ่งเป็นองค์กรที่ไม่มุ่งแสวงหาผลกำไร องค์กรจะทำหน้าที่เป็นตัวแทนของบริษัทสมาชิกในวงการอุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์ของไทย เพื่อให้มีการรักษามาตรฐานคุณภาพ ตลอดจนช่วยเหลือสมาชิกในการปฏิบัติตามข้อบังคับทางกฎระเบียบที่เกี่ยวข้องกับเครื่องมือแพทย์ในประเทศไทย นอกจากนี้ ผู้บริหารของบริษัทยังดำรงตำแหน่งเป็นนายกสมาคมอุตสาหกรรมเทคโนโลยีเครื่องมือแพทย์ไทย (THAIMED) ประธานสหพันธ์อุตสาหกรรมเครื่องมือแพทย์แห่งอาเซียน (Asean Federation of Medical Device Industry: ASEANMed) ผู้ทรงคุณวุฒิคณะกรรมการเครื่องมือแพทย์ สำนักงานคณะกรรมการอาหารและยา กระทรวงสาธารณสุข และที่ปรึกษาสมาคมอุปกรณ์เครื่องมือแพทย์ไทย และสมาคมเภสัชกรรมการตลาด (ประเทศไทย) ซึ่งทำให้มั่นใจว่าบริษัทจะสามารถปฏิบัติตามกฎระเบียบและกฎหมายต่างๆ ทั้งในปัจจุบันและที่อาจมีการเปลี่ยนแปลงในอนาคตได้อย่างถูกต้อง นอกจากนี้ บริษัทยังส่งเสริมให้กรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทดำเนินการตามนโยบายการกำกับดูแลกิจการที่ดี มีจรรยาบรรณทางธุรกิจ มีความรับผิดชอบต่อสังคม มีความโปร่งใสในการทำงาน ตลอดจนการปฏิบัติตามจรรยาบรรณว่าด้วยเรื่องหลักปฏิบัติของการขายและการตลาด เกี่ยวกับการปฏิสัมพันธ์ต่อบุคลากรทางการแพทย์และสาธารณสุข เพื่อให้สอดคล้องกับหลักปฏิบัติทางจริยธรรมในการดำเนินธุรกิจของผู้ประกอบการ เครื่องมือแพทย์ไทย อีกทั้งยังเป็นการเตรียมความพร้อมให้บริษัทมีส่วนร่วมในการพัฒนาให้ประเทศไทยกลายเป็นศูนย์กลางทางการแพทย์สำหรับภูมิภาคอาเซียน จากการเปิดประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (Asean Economic Community : AEC) อีกด้วย

- 1.3 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายใหญ่รายหนึ่งในประเทศสหรัฐอเมริกาและประเทศอิตาลี : เนื่องจากบริษัทเป็นผู้นำเข้าและจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ โดยบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์แบบ Exclusive Distributor ที่ได้รับการแต่งตั้งจากบริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ชั้นนำของโลกจำนวนหลายราย จาก 12 ประเทศ ได้แก่ ประเทศสหรัฐอเมริกา สวีเดน เดนมาร์ก ฝรั่งเศส อิตาลี ตุรกี ออสเตรเลีย เนเธอร์แลนด์ เยอรมนี ญี่ปุ่น ไต้หวัน และมาเลเซีย อย่างไรก็ตาม บริษัทมีการพึ่งพิงผู้ผลิตเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์รายใหญ่สองราย โดยผู้ผลิตรายที่หนึ่งเป็นผู้ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์สิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัดในโรงพยาบาลในประเทศสหรัฐอเมริกา จากตัวเลขการสั่งซื้อที่ผ่านมา บริษัทมียอดซื้อในปี 2556 – ปี 2558 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 คิดเป็นจำนวนเงิน 48.30 ล้านบาท 99.54 ล้านบาท 62.50 ล้านบาท และ 50.35 ล้านบาท ตามลำดับ หรือ คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 32.25 ร้อยละ 42.29 ร้อยละ 21.83 และร้อยละ 30.33 ของยอดซื้อรวมของบริษัท ตามลำดับ ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายใหญ่อ้างกล่าว หากในอนาคตผู้ผลิตรายดังกล่าวประสบปัญหาในการดำเนินธุรกิจจนไม่สามารถขายสินค้าให้แก่บริษัทได้ หรือ ในกรณีที่เกิดเหตุการณ์ที่ทำให้บริษัทอาจจะไม่ได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์จากผู้ผลิตรายดังกล่าวในอนาคต เช่น ไม่ได้รับการต่ออายุ

สัญญา Distributor Agreement ในการเป็นผู้จำหน่ายเครื่องมือแพทย์จากบริษัทผู้ผลิต (บริษัทที่มีการจัดทำสัญญา Distributor Agreement กับผู้ผลิตรายใหญ่รายที่หนึ่ง โดยมีระยะเวลาสัญญา 3 ปี) และ/หรือ บริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์ทำการจำหน่ายสินค้าไปยังลูกค้าเองโดยตรง หรือ บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าอันมีสาเหตุมาจากคู่แข่งรายอื่น ๆ หรือ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถปฏิบัติตามข้อกำหนดในสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) กับบริษัทผู้ผลิตรายดังกล่าว เช่น ไม่สามารถบรรลุเงื่อนไขขอยอดสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ขั้นต่ำที่บริษัทต้องสั่งซื้อจากบริษัทผู้ผลิต เป็นต้น จนทำให้บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้า ก็อาจส่งผลกระทบต่อบริษัทในการจัดซื้อเครื่องมือแพทย์จากผู้ผลิตรายใหญ่ และอาจจะส่งผลกระทบต่อรายได้ของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญได้ อย่างไรก็ตาม การที่ผู้ผลิตรายดังกล่าวเป็นผู้ผลิตและจำหน่ายอุปกรณ์สิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัดในโรงพยาบาลรายใหญ่ในประเทศสหรัฐอเมริกา มีฐานะทางการเงินที่ดี และมีรายได้รวมกว่า 100,000 ล้านดอลลาร์สหรัฐต่อปี มีพนักงานรวมกว่า 30,000 คน จึงทำให้โอกาสที่จะเกิดปัญหาในการดำเนินธุรกิจของผู้ผลิตรายดังกล่าวอยู่ในระดับต่ำ สำหรับความเสี่ยงในการจะถูกยกเลิกการเป็นตัวแทนจำหน่ายนั้น บริษัทเชื่อว่าการที่บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าแบบ Exclusive Distributor จากผู้ผลิตรายดังกล่าว นับตั้งแต่ก่อตั้งบริษัท เป็นเวลาต่อเนื่องกันนานกว่า 14 ปี มีการซื้อสินค้าจากผู้ผลิตรายดังกล่าวมาเป็นระยะเวลาอย่างต่อเนื่อง และที่ผ่านมาบริษัทไม่เคยประสบปัญหาในการสั่งซื้อเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากผู้ผลิตรายดังกล่าว บริษัทจึงเชื่อมั่นว่าบริษัทจะยังคงเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าแบบ Exclusive Distributor จากผู้ผลิตรายดังกล่าวได้อย่างต่อเนื่อง ปัจจุบัน บริษัทมีการนำเข้าสินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากผู้ผลิตมากถึง 26 ราย จะช่วยกระจายความเสี่ยงในกรณีที่ผู้ผลิตรายใดรายหนึ่งไม่สามารถจำหน่ายสินค้าให้แก่บริษัทได้

นอกจากนี้ ในงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 บริษัทยังมีการพึ่งพิงผู้ผลิตรายที่สอง ซึ่งเป็นผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจรายใหญ่ในประเทศอิตาลี โดยบริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายแบบ Exclusive Distributor จากผู้ผลิตในปี 2558 โดยมีระยะเวลาสัญญา 1 ปี และต่ออายุได้อีก 1 ปี บริษัทเริ่มมียอดขายจากสินค้าของผู้ผลิตรายนี้ในช่วงครึ่งปีหลังของปี 2558 และจากข้อมูลยอดขายซื้อในงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 บริษัทมียอดขายซื้อจากผู้ผลิตรายนี้คิดเป็นจำนวนเงิน 60.93 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 36.70 ของยอดขายซื้อรวมของบริษัท ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายนี้ อย่างไรก็ตาม เนื่องจากบริษัทเพิ่งเริ่มจำหน่ายสินค้าของผู้ผลิตรายนี้ แต่สามารถขายสินค้าได้ตามเป้าหมายที่กำหนดไว้ ตลอดจนได้รับรางวัลตัวแทนจำหน่ายดีเด่นจากผู้ผลิต ทำให้บริษัทเชื่อว่าจะได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์จากผู้ผลิตรายนี้อย่างต่อเนื่อง รวมถึงมีความเป็นไปได้ค่อนข้างน้อยที่บริษัทผู้ผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์ทำการจำหน่ายสินค้าไปยังลูกค้าเองโดยตรง หรือ บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าอันมีสาเหตุมาจากคู่แข่งรายอื่น

อย่างไรก็ดี หากเกิดเหตุการณ์ที่ทำให้บริษัทไม่สามารถบรรลุยอดสั่งซื้อขั้นต่ำตามที่กำหนดไว้ในสัญญา Distributor Agreement โดยทางบริษัทได้ดำเนินการจำหน่ายสินค้าอย่างสุดความสามารถแล้ว บริษัทก็จะมีภาระชี้แจงเหตุผลของการไม่สามารถบรรลุยอดสั่งซื้อขั้นต่ำและหารือกับผู้ผลิตให้เข้าใจร่วมกันได้ โดยไม่เป็นเหตุให้ต้องยกเลิกสัญญา Distributor Agreement แต่อย่างใด และจากระยะเวลาที่ผ่านมา กรณีที่เกิดเหตุการณ์ที่บริษัทไม่สามารถบรรลุยอดสั่งซื้อขั้นต่ำตามที่กำหนดไว้ในสัญญา Distributor Agreement บริษัทก็ไม่เคยได้รับแจ้งความ

ประสงค์ในการยกเลิกการต่อสัญญาจากผู้ผลิตจากสาเหตุดังกล่าว เนื่องจากบริษัทสามารถเจรจาต่อรองกับบริษัทผู้ผลิตได้

สำหรับกรณีที่บริษัทผู้ผลิตจะเข้ามาทำการจำหน่ายสินค้าไปยังลูกค้าเองโดยตรง โดยไม่แต่งตั้งบริษัทให้เป็นตัวแทนจำหน่าย บริษัทประเมินว่าโอกาสที่ผู้ผลิตจะเข้ามาทำการจำหน่ายสินค้าในประเทศไทยเองโดยตรงเป็นไปได้ค่อนข้างน้อย เนื่องจากบริษัทผู้ผลิตต้องจัดให้มีบุคลากร รวมถึงมีค่าใช้จ่ายในการทำการตลาดในประเทศไทยเอง ซึ่งไม่ใช่เป้าหมายในการดำเนินธุรกิจของผู้ผลิตรายใหญ่ในต่างประเทศ

และในกรณีที่บริษัทผู้ผลิตยกเลิกการแต่งตั้งให้บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าอันมีสาเหตุมาจากคู่แข่งรายอื่น ๆ มักเกิดจากการที่บริษัทผู้ผลิตในต่างประเทศมีการปรับโครงสร้างกิจการ เช่น การซื้อกิจการ การควบรวมกิจการ เป็นต้น ทำให้บริษัทผู้ผลิตอาจไม่เลือกบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายต่อ ซึ่งขึ้นอยู่กับนโยบายของบริษัทผู้ผลิต อย่างไรก็ตามหากเกิดเหตุการณ์ดังกล่าว ทางบริษัทก็สามารถเจรจากับบริษัทผู้ผลิตรายใหม่ ๆ เพื่อนำสินค้าประเภทเดียวกันมาจำหน่ายได้

- 1.4 ความเสี่ยงจากภาวะการแข่งขันในอุตสาหกรรม: การที่ลักษณะการประกอบธุรกิจของบริษัทที่เป็นผู้นำเข้าเครื่องมือแพทย์จากต่างประเทศ เพื่อจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทย โดยลักษณะการประกอบธุรกิจที่ใกล้เคียงหรือเหมือนกันกับธุรกิจของบริษัทจะต้องมีการจดทะเบียนสถานประกอบการผลิตเครื่องมือแพทย์หรือจดทะเบียนสถานประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์ให้ถูกต้องตามกฎหมาย จากข้อมูลจากสำนักงานคณะกรรมการอาหารและยาและสมาคมอุตสาหกรรมเทคโนโลยีเครื่องมือแพทย์ไทย (THAIMED) ประเทศไทยมีบริษัทที่จดทะเบียนสถานประกอบการตามพระราชบัญญัติเครื่องมือแพทย์ พ.ศ. 2551 รวมทั้งสิ้นจำนวน 2,994 ราย ประกอบด้วย ผู้ประกอบการผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ จำนวน 498 ราย (หรือคิดเป็นร้อยละ 17 ของจำนวนสถานประกอบการทั้งหมด) และผู้ประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ จำนวน 2,496 ราย (หรือคิดเป็นร้อยละ 83 ของจำนวนสถานประกอบการทั้งหมด) ซึ่งการจดทะเบียนสถานประกอบการดังกล่าวนี้ไม่มีอุปสรรคในการเข้ามาแข่งขัน (Barrier to Entry) มากนัก จึงทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการมีผู้ประกอบการเพิ่มขึ้นในประเทศ โดยเฉพาะผู้ประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่มีจำนวนเพิ่มมากขึ้น ประกอบกับการมีสินค้าที่มีผู้ประกอบการผลิตหรือผู้ประกอบการนำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์รายอื่น ๆ ที่มีการจำหน่ายสินค้าภายใต้ตราสินค้าอื่นที่มีมาตรฐานของผลิตภัณฑ์ใกล้เคียงกับสินค้าที่บริษัทจำหน่าย ทำให้ลูกค้าอาจเลือกใช้ผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิตหรือผู้จำหน่ายรายอื่นทดแทนกันได้ง่าย

อย่างไรก็ตาม การที่เครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์มีการจำหน่ายในประเทศไทยมีความหลากหลายของประเภทสินค้า ลักษณะการใช้งาน คุณภาพสินค้า และตราสินค้าจำนวนมากจากหลายประเทศทั่วโลก ซึ่งสินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทจำหน่ายทั้งหมดนั้น เป็นสินค้าที่บริษัทมีความเชี่ยวชาญในการขาย ประกอบกับบริษัทมีกลุ่มลูกค้าส่วนใหญ่เป็นโรงพยาบาลรัฐบาลและโรงพยาบาลเอกชนชั้นนำในประเทศไทย ทำให้บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าแบบ Exclusive Distributor อีกทั้งสินค้าที่บริษัทจำหน่ายมีความหลากหลาย และส่วนใหญ่เป็นอุปกรณ์หรือเครื่องมือแพทย์ชนิดใช้ครั้งเดียวทิ้ง (Disposable) จะเห็นได้ว่าสินค้าที่มียอดขายเป็นลำดับที่ 1 ของบริษัท คือ สินค้าประเภทอุปกรณ์ที่ใช้สำหรับดูดและเก็บสารคัดหลั่งออกจากบริเวณผ่าตัด ซึ่งมียอดขายที่เติบโตต่อเนื่องมาโดยตลอด นอกจากนี้ ในปี 2558 บริษัทเริ่มจำหน่ายสินค้าในหมวดอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจมากยิ่งขึ้น โดยเฉพาะเครื่องหัวใจและปอดเทียม (Heart Lung Machine) เครื่องช่วยการทำงานของหัวใจและปอด (Extracorporeal Membrane Oxygenation; ECMO) ลิ้นหัวใจ

เทียม (Heart Valves) ขอบลิ้นหัวใจเทียม ปอดเทียม (Oxygenerator) ชุดสายยางสำหรับการผ่าตัดหัวใจ และสายสวน หลอดเลือดแดง เป็นต้น ทำให้บริษัทมีสินค้าเฉพาะทางที่ใช้ในแผนกผ่าตัดหัวใจที่หลากหลาย เมื่อเทียบกับคู่แข่งรายอื่น ๆ โดยในปัจจุบันบริษัทมีนโยบายที่จะเพิ่มการจำหน่ายเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางให้มากยิ่งขึ้น เพื่อเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันกับคู่แข่ง ทำให้บริษัทสามารถจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทยอย่างต่อเนื่องในระยะยาว

1.5 ความเสี่ยงจากการได้รับชำระหนี้ล่าช้าจากลูกค้าโรงพยาบาล: บริษัทมีรายได้จากโรงพยาบาลรัฐเป็นหลัก ที่ผ่านมาระยะเวลาหลายปีที่ผ่านมาโรงพยาบาลหลายแห่งมักมีประวัติการจ่ายชำระหนี้ที่ค่อนข้างล่าช้ากว่านโยบายที่บริษัทตั้งไว้ เนื่องจากต้องรอการเบิกจ่ายงบประมาณจากรัฐบาล ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการรับชำระหนี้ล่าช้าจากลูกค้าโรงพยาบาลที่ล่าช้าจากนโยบายที่ตั้งไว้ อย่างไรก็ตาม จากข้อมูลจากประวัติการรับชำระเงินในรอบระยะเวลา 3 ปีที่ผ่านมา บริษัทไม่มีหนี้สูญจากการเรียกเก็บเงินจากลูกค้าโรงพยาบาลหรือลูกค้ากลุ่มอื่นๆ เลย ซึ่งเป็นผลจากการที่บริษัทมีนโยบายในการติดตามหนี้จากลูกค้า ผ่านพนักงานขาย (Sale Personal) ของบริษัท โดยบริษัทกำหนดให้พนักงานขายของบริษัทติดตามการชำระเงินจากลูกค้าที่อยู่ในความรับผิดชอบอย่างเต็มที่ ทำให้บริษัทมีความมั่นใจว่าความเสี่ยงที่บริษัทจะมีหนี้สูญจากการรับชำระหนี้ล่าช้าจากลูกค้าโรงพยาบาลมีน้อยมาก

1.6 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงบุคลากร: ธุรกิจของบริษัทเป็นผู้นำเข้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากต่างประเทศ เพื่อจัดจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ให้แก่โรงพยาบาลในประเทศ บริษัทจึงต้องมีบุคลากรที่มีความเชี่ยวชาญด้านความรู้เกี่ยวกับเครื่องมือแพทย์และการใช้งานเครื่องมือแพทย์ที่นำมาจัดจำหน่ายให้แก่ลูกค้า เช่น ผู้เชี่ยวชาญผลิตภัณฑ์ (Product Specialist) ที่ต้องมีความรู้เชิงลึกเกี่ยวกับรายละเอียดของเครื่องมือแพทย์ในแต่ละประเภท และพนักงานขายที่ต้องติดต่อหาลูกค้าเพื่อนำเสนอสินค้าและสาธิตการใช้งานเครื่องมือแพทย์ซึ่งต้องอาศัยประสบการณ์ในการขายและบริการหลังการขายให้กับลูกค้าเป็นอย่างดี ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงจากการพึ่งพิงบุคลากรในการดำเนินธุรกิจ บริษัทได้ตระหนักถึงความเสี่ยงในด้านนี้เป็นอย่างดี บริษัทจึงได้จัดหาบุคลากรทั้งกรรมการผู้บริหาร และพนักงานที่มีความรู้ ความสามารถ รวมถึงมีประสบการณ์ในการทำงาน รวมถึงให้ความสำคัญกับการพัฒนาและรักษาบุคลากรให้ทำงานกับบริษัทอย่างต่อเนื่องในระยะยาว โดยบริษัทจัดให้มีการฝึกอบรมและพัฒนาความรู้ให้แก่พนักงานอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ เพื่อรองรับการดำเนินธุรกิจของบริษัทให้สามารถนำเสนอสินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่มีความหลากหลายให้กับลูกค้ากลุ่มโรงพยาบาลที่ตั้งอยู่ทุกภูมิภาคในประเทศได้ ตลอดจนการให้ผลตอบแทนที่เหมาะสมแก่พนักงาน และการให้สวัสดิการที่ดีแก่พนักงาน เพื่อจูงใจให้พนักงานทำงานอยู่กับบริษัทอย่างต่อเนื่องและเติบโตไปพร้อม ๆ กับบริษัทในระยะยาว

นอกจากการพัฒนาบุคลากรของบริษัทแล้ว บริษัทยังให้ความสำคัญกับคุณภาพของสินค้าที่จำหน่าย เช่น การตรวจสอบสินค้าก่อนส่งให้ลูกค้า การรับรองมาตรฐานของสินค้าที่จำหน่าย การบริการติดตั้งอุปกรณ์และการสาธิตวิธีการใช้งาน โดยเฉพาะสำหรับสินค้าในหมวดอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไปที่ต้องอาศัยทีมผู้เชี่ยวชาญโดยเฉพาะ ตลอดจนการให้บริการหลังการขาย เช่น การรับประกันสินค้าที่จำหน่ายตามระยะเวลาที่กำหนด ตลอดจนการจัดให้มีทีมช่างเทคนิคตรวจเช็คอุปกรณ์เพื่อการซ่อมบำรุงตามปกติหรือซ่อมแซมเมื่อชำรุดด้วย เพื่อให้ลูกค้ามีความประทับใจและซื้อสินค้าจากบริษัทอย่างต่อเนื่องในระยะยาว ดังจะเห็นได้จากกรณีที่บริษัทได้รับการประเมินจากฝ่ายบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชน โดยบริษัทได้รับการประเมินความพึงพอใจประจำปี 2557 จากโรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ อินเตอร์เนชั่นแนล อยู่ในระดับดีมาก และอยู่ในรายชื่อ Preferred Supplier จากโรงพยาบาลบำรุงราษฎร์ อินเตอร์เนชั่นแนล เป็นต้น

(2) ความเสี่ยงด้านการเงิน

2.1 ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ: เนื่องจากเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ที่บริษัทเป็นตัวจำหน่าย เป็นผลิตภัณฑ์ที่ต้องนำเข้าจากต่างประเทศเกือบทั้งหมด ได้แก่ ประเทศสหรัฐอเมริกา สวีเดน เดนมาร์ก ฝรั่งเศส อิตาลี ตุรกี ออสเตรเลีย เนเธอร์แลนด์ เยอรมนี ญี่ปุ่น ไต้หวัน และมาเลเซีย ทำให้บริษัทมีความเสี่ยงด้านความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศจากการต้องชำระค่าผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์เป็นสกุลเงินตราต่างประเทศ ได้แก่ เงินดอลลาร์สหรัฐอเมริกา เงินยูโร เงินโครนาสวีเดน เงินเยน และเงินดอลลาร์ออสเตรเลีย ในปี 2556 – ปี 2558 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 บริษัทมียอดซื้อผลิตภัณฑ์เครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากต่างประเทศคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 94.71 ร้อยละ 90.54 ร้อยละ 88.08 และร้อยละ 91.36 ของยอดซื้อเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์รวมของบริษัท ตามลำดับ ซึ่งหากเกิดเหตุการณ์ทางเศรษฐกิจที่ทำให้ค่าเงินบาทมีแนวโน้มอ่อนค่าลงเมื่อเทียบกับค่าเงินตราต่างประเทศที่กล่าวมาข้างต้น โดยเฉพาะเงินดอลลาร์สหรัฐ เงินยูโร ซึ่งเป็นเงินต่างประเทศสกุลหลักที่บริษัทใช้ชำระค่าสินค้าให้แก่บริษัทผู้ผลิต ก็อาจส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทได้ จากข้อมูลปี 2556 – ปี 2558 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 บริษัทมีกำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน ในปี 2556 ขาดทุนเป็นจำนวน 4.66 ล้านบาท หรือคิดเป็นขาดทุนสัดส่วนร้อยละ 1.29 ของรายได้รวม ในปี 2557 กำไรเป็นจำนวน 2.05 ล้านบาท หรือคิดเป็นกำไรสัดส่วนร้อยละ 0.51 ของรายได้รวม ในปี 2558 ขาดทุนเป็นจำนวน 6.76 ล้านบาท หรือคิดเป็นขาดทุนสัดส่วนร้อยละ 1.32 ของรายได้รวม และสำหรับงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 กำไรเป็นจำนวน 1.48 ล้านบาท หรือคิดเป็นกำไรสัดส่วนร้อยละ 0.54 ของรายได้รวม

บริษัทมีนโยบายการบริหารจัดการความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ โดยบริษัทมีทำสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward Contract) กับสถาบันการเงิน ได้แก่ เงินดอลลาร์สหรัฐอเมริกา และเงินยูโร ในอดีต ทางบริษัทยังไม่ได้ป้องกันความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนทั้งจำนวนจากการซื้อสินค้าในทุกสกุลเงินตราต่างประเทศ อย่างไรก็ตาม ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทครั้งที่ 3/2559 เมื่อวันที่ 16 มิถุนายน 2559 ได้กำหนดนโยบายการป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยน โดยกำหนดให้บริษัททำสัญญาซื้อขายอัตราแลกเปลี่ยนล่วงหน้า (Currency Forwards) สำหรับสินค้านำเข้าทุกรายการทั้งจำนวน ทำให้บริษัทมั่นใจว่าการใช้นโยบายดังกล่าวสามารถเป็นเครื่องมือที่ใช้ป้องกันความเสี่ยงที่เกิดจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนได้

บริษัทให้ความสำคัญกับความเสี่ยงในด้านอัตราแลกเปลี่ยน จึงได้มีการกำหนดให้มีการติดตามและประเมินสถานการณ์ความเสี่ยงด้านอัตราแลกเปลี่ยนอย่างใกล้ชิด รวมทั้งติดตามแนวโน้มและทิศทางการเคลื่อนไหวของอัตราแลกเปลี่ยนของเงินตราต่างประเทศ ตลอดจนการวิเคราะห์ข้อมูลข่าวสารทางเศรษฐกิจต่าง ๆ และการวิเคราะห์ถึงแนวโน้มค่าเงินบาทเมื่อเทียบกับเงินตราต่างประเทศสกุลหลักต่าง ๆ ด้วย

2.2 ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงิน: ปัจจุบัน บริษัทมีการพึ่งพิงแหล่งเงินทุนในการดำเนินธุรกิจจากสถาบันการเงินในประเทศรวม 3 แห่ง โดย ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมีภาระหนี้เงินกู้ยืมระยะยาวกับสถาบันการเงินรวม (รวมส่วนที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี) เท่ากับ 24.76 ล้านบาท เพื่อใช้ในการจัดซื้อที่ดินสำหรับการขยายการลงทุนในอนาคต เช่น ใช้ในการก่อสร้างอาคารสำนักงานใหญ่แห่งใหม่และใช้ร่วมสินค้าของบริษัท ส่วนเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินรวมจำนวน 238.71 ล้านบาท สำหรับใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการดำเนินธุรกิจ เพื่อนำเข้าสินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์จากผู้ผลิตในต่างประเทศ และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการเก็บสินค้าเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ของบริษัท ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมี

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (Debt to Equity Ratio) เท่ากับ 3.62 เท่า และตลอดระยะเวลาที่ผ่านมา การดำเนินธุรกิจของบริษัทที่พึ่งพิงแหล่งเงินทุนจากการกู้ยืมจากสถาบันการเงินเป็นหลัก อย่างไรก็ตาม ปัจจุบัน บริษัทอยู่ระหว่างการนำบริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ซึ่งหากบริษัทสามารถเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ฯ และระดมทุนจากประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering : IPO) ได้แล้ว ก็จะส่งผลให้ส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทเพิ่มสูงขึ้น อีกทั้งบริษัทก็จะนำเงินบางส่วนที่ได้จากการระดมทุนจากประชาชนเป็นครั้งแรกไปชำระคืนเงินกู้ยืมสถาบันการเงินบางส่วน ก็จะส่งผลให้อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้นของบริษัทลดต่ำลง และทำให้บริษัทสามารถลดความเสี่ยงจากการพึ่งพิงแหล่งเงินทุนจากสถาบันการเงินให้ลดน้อยลงได้

- 2.3 ความเสี่ยงจากความผันผวนของอัตราดอกเบี้ย: บริษัทมีความเสี่ยงจากอัตราดอกเบี้ยที่เกี่ยวข้องกับเงินกู้ยืมสั้นและเงินกู้ยืมระยะยาวกับสถาบันการเงินในประเทศ ซึ่งจะส่งผลกระทบต่อความผันผวนของต้นทุนทางการเงินของบริษัท โดยในปี 2556 – ปี 2558 และงวด 6 เดือนแรกของปี 2559 บริษัทมีต้นทุนทางการเงิน (ดอกเบี้ยจ่าย) กับสถาบันการเงินในประเทศรวมทั้งสิ้น 6.49 ล้านบาท 5.55 ล้านบาท 6.86 ล้านบาท และ 4.78 ล้านบาท ตามลำดับ ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมีภาระหนี้เงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินรวมทั้งสิ้น 263.47 ล้านบาท ประกอบด้วยเงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงินจำนวน 238.71 ล้านบาท และเงินกู้ยืมระยะยาวกับสถาบันการเงิน (รวมส่วนที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี) เท่ากับ 24.76 ล้านบาท โดยเงินกู้ยืมจากสถาบันการเงินของบริษัท มีอัตราดอกเบี้ยที่ปรับขึ้นลงตามอัตราตลาดในปัจจุบัน กล่าวคือ เป็นอัตราดอกเบี้ยที่อ้างอิงกับอัตราดอกเบี้ยสำหรับลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี ประเภทเงินกู้แบบมีระยะเวลา (Minimum Loan Rate : MLR) และอัตราดอกเบี้ยสำหรับลูกค้ารายใหญ่ชั้นดี ประเภทเงินเบิกเกินบัญชี (Minimum Overdraft Rate : MOR) ซึ่งเป็นอัตราดอกเบี้ยแบบลอยตัวทั้งหมด ดังนั้น หากเกิดภาวะที่อัตราดอกเบี้ยเงินกู้ยืมเพิ่มสูงขึ้น ก็จะส่งผลให้บริษัทมีภาระดอกเบี้ยจ่ายมากขึ้นตามไปด้วย อย่างไรก็ตาม สถานการณ์แนวโน้มอัตราดอกเบี้ยในปัจจุบันยังมีความผันผวนน้อย จึงทำให้ความเสี่ยงจากเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยอยู่ในระดับค่อนข้างต่ำ

กรณีพิพาท : - ไม่มี -

จำนวนพนักงาน : ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2559 บริษัทมีจำนวนพนักงาน (ไม่รวมผู้บริหาร) จำนวนทั้งสิ้น 96 คน

ประวัติความเป็นมาโดยสังเขป :

- | ปี | รายละเอียด |
|---------|---|
| ปี 2545 | <ul style="list-style-type: none">• วันที่ 14 มกราคม 2545 ก่อตั้งขึ้นด้วยทุนจดทะเบียนเริ่มแรก 1.00 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 10,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท โดยครอบครัวจรรโลงบุตร โดยนายแพทย์ศุภพงษ์ จรรโลงบุตร และ นางสุนทรี จรรโลงบุตร ได้จัดตั้งสำนักงานพร้อมคลังสินค้า ตั้งอยู่บนถนนพระราม 9 แขวงห้วยขวาง เขตห้วยขวาง กรุงเทพมหานคร เพื่อดำเนินธุรกิจเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์สำหรับใช้ในห้องปฏิบัติการภายในโรงพยาบาลในประเทศไทย โดยสินค้า 2 กลุ่มแรกที่บริษัทได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทย (Exclusive Distributor) คือ<ol style="list-style-type: none">1) กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัด(Disposable OperatingSupplies) โดยได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ของบริษัท Cardinal Health200 LLC. จากประเทศสหรัฐอเมริกา2) กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องปฏิบัติการและธนาคารเลือด (Diagnostic & Laboratory Products) โดยได้รับการแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ของบริษัท Eurotrol B.V. จากประเทศเนเธอร์แลนด์และ บริษัท HemoCue AB จากประเทศสวีเดน- วันที่ 13 พฤษภาคม 2545 บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว จาก 1.00 ล้านบาท เป็น 5.00 ล้านบาท เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ |
| ปี 2549 | <ul style="list-style-type: none">- วันที่ 25 พฤษภาคม 2549 บริษัทได้เป็นสมาชิกของสมาคมอุตสาหกรรมเทคโนโลยีเครื่องมือแพทย์ไทย (Thai Medical Device Technology Industry Association : THAIMED) |
| ปี 2550 | <ul style="list-style-type: none">- วันที่ 11 พฤศจิกายน 2550 บริษัทได้ย้ายที่ตั้งสำนักงานใหญ่ บนที่ตั้งเลขที่ 29 ซอยลาดพร้าว 92 แขวงวังทองหลาง เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310 เนื่องจากที่ตั้งสำนักงานเดิมไม่เพียงพอต่อการขยายธุรกิจของบริษัท |
| ปี 2552 | <ul style="list-style-type: none">- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องปฏิบัติการและธนาคารเลือด (Diagnostic & Laboratory Products) ให้มากขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท CareFusion 2200,Inc. (Becton, Dickinson and Company) จากประเทศสหรัฐอเมริกา- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ไปยัง<ol style="list-style-type: none">1) กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในหน่วยจ่ายกลางของโรงพยาบาล (Central Sterile Supply Department : CSSD) โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Famos Medizintechnik Vertriebs GmbH จากประเทศเยอรมัน2) กลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไป (Specialty products, Cardiovascular products and Surgical instruments) โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท GEISTER Medizintechnik GmbH จากประเทศเยอรมัน- บริษัทขยายการดำเนินงาน โดยมีการว่าจ้างผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในต่างประเทศ (ประเทศไต้หวัน) ในการผลิตสินค้าให้แก่บริษัท (Original Equipment Manufacturer : OEM) ประเภทของบรรจุภัณฑ์สำหรับการทำให้ปราศจากเชื้อ ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท คือ "TM Medipak" |

ปี

รายละเอียด

ปี 2553

- วันที่ 2 เมษายน 2553 บริษัทเพิ่มทุนจดทะเบียนและทุนชำระแล้ว จาก 5.00 ล้านบาท เป็น 23.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 180,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ในราคา เสนอขายหุ้นละ 100 บาท เสนอขายให้แก่ผู้ถือหุ้นเดิม เพื่อลงทุนในการตกแต่งและต่อเติมอาคาร สำนักงานใหญ่และคลังสินค้า บนที่ที่ตั้งเลขที่ 29 ซอยลาดพร้าว 92 แขวงวังทองหลาง เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310
- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์โดย
 - 1) กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องผ่าตัด (Disposable Operating Supplies) ให้มากขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Pacific Hospital Supply Co., Ltd. จากประเทศไต้หวัน และ บริษัท Medikit Co., Ltd. จากประเทศญี่ปุ่น
 - 2) กลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในงานป้องกันการติดเชื้อของโรงพยาบาล (Injection Control Department : IDD) ให้มากขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท GOJO Industries, Inc. จากประเทศสหรัฐอเมริกา หรือที่รู้จักกันในสินค้าเจลล้างมือชนิดไม่ต้องใช้น้ำ ภายใต้เครื่องหมายการค้า "Purell"
- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในหน่วยจ่ายกลางของโรงพยาบาล (Central Sterile Supply Department : CSSD) โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Whiteley Corporation Pty Ltd. จากประเทศออสเตรเลีย บริษัท Besmed Health Business Corp. จากประเทศไต้หวัน
- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในห้องปฏิบัติการและธนาคารเลือด (Diagnostic & Laboratory Products) ให้มากขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท MacoPharma จากประเทศฝรั่งเศส บริษัท Vitrex Medical A/S จากประเทศเดนมาร์กและ บริษัท DALE Medical Products, Inc. จากประเทศสหรัฐอเมริกา

ปี 2554

- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในหน่วยจ่ายกลางของโรงพยาบาล (Central Sterile Supply Department : CSSD) เพิ่มขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท SP Medikal San. Ltd. จากประเทศตุรกี
- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์ทางการแพทย์และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้ในหน่วยจ่ายกลางของโรงพยาบาล (Central Sterile Supply Department : CSSD) โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Péters Surgical International Co.,Ltd. (เดิมชื่อ Vitalictec International, SAS.) จากประเทศฝรั่งเศส
- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไป (Specialty products, Cardiovascular products and Surgical instruments) เพิ่มขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Integra LifeSciences Corporation จาก ประเทศสหรัฐอเมริกา

ปี 2555

- บริษัทขยายการดำเนินงาน โดยมีการว่าจ้างผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในต่างประเทศ (ประเทศไต้หวัน) ในการผลิตสินค้าให้แก่บริษัท (Original Equipment Manufacturer : OEM) ประเภทจุกปิดปลายวัสดุทางการแพทย์ ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท คือ "TM Stericap"
- บริษัทได้รับรางวัล Excellence in Trade Certificate ในระดับ Gold Award จาก U.S.Embassy, Bangkok ในปี 2555

ปี

รายละเอียด

- ปี 2557 - บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการเก็บชิ้นเนื้อ โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Devicor Medical Products, Inc. จากประเทศสหรัฐอเมริกา
- ปี 2558 - บริษัททำสัญญาเช่าคลังสินค้าตั้งอยู่ที่ตำบลบางโหลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ เนื้อที่ประมาณ 2,160 ตารางเมตร และบริษัทดำเนินการย้ายสินค้าทั้งหมดไปยังคลังสินค้าใหม่
- บริษัทขยายการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์เฉพาะทางเกี่ยวกับการผ่าตัดหัวใจ และเครื่องมือผ่าตัดทั่วไป (Specialty products, Cardiovascular products and Surgical instruments) เพิ่มขึ้น โดยเริ่มเป็นตัวแทนจำหน่ายของบริษัท Inshitra Medical, Inc. จากประเทศสหรัฐอเมริกาและของบริษัท LivaNova PLC. (เดิมชื่อ Sorin Group Italia S.r.l.) จากประเทศอิตาลี
- บริษัทขยายการดำเนินงาน โดยมีการว่าจ้างผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในต่างประเทศ (ประเทศมาเลเซีย) ในการผลิตสินค้าให้แก่บริษัท (Original Equipment Manufacturer : OEM) ประเภทชุดสายยางสำหรับการผ่าตัดหัวใจของเด็กทารก เด็กเล็ก เด็กโต และผู้ใหญ่ ภายใต้เครื่องหมายการค้าของบริษัท คือ "TM Tubing Pack"
- ปี 2559 - ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จากทุนจดทะเบียนเดิม 23.00 ล้านบาท เป็น 100.00 ล้านบาท เพื่อใช้รองรับการขยายตัวของธุรกิจและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ บริษัทได้จดทะเบียนเพิ่มทุนกับกระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 19 กุมภาพันธ์ 2559
- ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 19 มีนาคม 2559 มีมติอนุมัติเรื่องต่าง ๆ ที่สำคัญ ดังรายละเอียดต่อไปนี้
- 1) อนุมัติการเปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้และแก้ไขจำนวนหุ้นสามัญของบริษัท โดยอนุมัติการเปลี่ยนแปลงมูลค่าที่ตราไว้จากเดิม มูลค่าหุ้นละ 100.00 บาท เป็นมูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท ซึ่งบริษัทมีทุนชำระแล้วทั้งสิ้น 100.00 ล้านบาท โดยภายหลังจากการเปลี่ยนแปลงมูลค่าหุ้นดังกล่าวแล้ว บริษัทมีหุ้นสามัญทั้งสิ้น 200,000,000 หุ้น
 - 2) อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทเพื่อเป็นการระดมทุนและเสนอขายหุ้นของบริษัทให้กับประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO) จำนวน 40.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 80,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท จากเดิมที่มีทุนจดทะเบียนจำนวน 100.00 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 200,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เป็นทุนจดทะเบียนจำนวน 140.00 ล้านบาท แบ่งเป็นหุ้นสามัญจำนวน 280,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท
 - 3) อนุมัติการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 80,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท คิดเป็นมูลค่าหุ้น 40.00 ล้านบาท เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO)
 - 4) อนุมัติการแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชนจำกัดและเปลี่ยนชื่อเป็น "บริษัท เทคนิแมดิกส์ จำกัด (มหาชน)"
- วันที่ 30 มีนาคม 2559 บริษัทได้ดำเนินการจดทะเบียนเพื่อแปรสภาพจากบริษัทจำกัด เป็นบริษัทมหาชนจำกัด

ปี

รายละเอียด

- ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2559 (ครั้งแรกหลังแปรสภาพ) เมื่อวันที่ 31 มีนาคม 2559 มีมติอนุมัติการนำหุ้นสามัญของบริษัทจดทะเบียนเป็นหลักทรัพย์จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ
- บริษัท ได้รับรางวัล Outstanding Achievement Award 2015 จาก Livanova PLC.

เงินลงทุนในบริษัทย่อย บริษัทร่วม / บริษัทที่เกี่ยวข้อง : - ไม่มี -

การเพิ่ม (ลด) ทุนในระยะ 3 ปีที่ผ่านมา :

วัน / เดือน / ปี	ทุนที่เพิ่ม / (ลด) (ล้านบาท)	หลังเพิ่ม / (ลด) ทุน (ล้านบาท)	หมายเหตุ / วัตถุประสงค์การใช้เงิน
วันที่ 19 กุมภาพันธ์ 2559	77.00	100.00	เพื่อใช้รองรับการขยายตัวของธุรกิจและเป็นเงินทุนหมุนเวียนในกิจการ
วันที่ 30 มีนาคม 2559	40.00	140.00	เพื่อเสนอขายต่อประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering : IPO)

รอบระยะเวลาบัญชี : ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม ถึงวันที่ 31 ธันวาคม

ผู้สอบบัญชี : นายเมธี รัตนศรีเมธา ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตทะเบียนเลขที่ 3425 หรือนายพิศิษฐ์ ชีวะเรืองโรจน์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตทะเบียนเลขที่ 2803 หรือนายอัครเดช เปลี้นสกุล ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตทะเบียนเลขที่ 5389 หรือ นายกรมณธ์ จตุพรพรหม ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตทะเบียนเลขที่ 6210 แห่งบริษัท เอ็มอาร์ แอนด์ แอสโซซิเอท จำกัด

นายทะเบียนหุ้น : บริษัท ศูนย์รับฝากหลักทรัพย์ (ประเทศไทย) จำกัด TSD

ที่ปรึกษาทางการเงิน : บริษัท แอสเซท โปร แมเนจเม้นท์ จำกัด

ผู้จัดการการจัดจำหน่ายและรับประกันการจำหน่ายหลัก : บริษัทหลักทรัพย์ ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน)

นโยบายการจ่ายเงินปันผล :

บริษัทกำหนดนโยบายการจ่ายเงินปันผลในแต่ละปีในอัตราไม่ต่ำกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิที่เหลือ หลังจากหักเงินสำรองต่าง ๆ ทุกประเภทตามที่ได้กำหนดไว้ในข้อบังคับของบริษัทและตามกฎหมาย หากไม่มีเหตุจำเป็นอื่นใดและการจ่ายเงินปันผลนั้นไม่มีผลกระทบต่อการดำเนินงานปกติของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญ

อย่างไรก็ตาม การจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ โดยขึ้นอยู่กับผลการดำเนินงาน ฐานะทางการเงินของบริษัท สภาพคล่อง แผนการลงทุน รวมถึงปัจจัยที่เกี่ยวข้องในการบริหารงาน ความจำเป็น และความเหมาะสมอื่น ๆ ในอนาคต ซึ่งการจ่ายเงินปันผลดังกล่าวอยู่ในอำนาจของคณะกรรมการบริษัทเป็นผู้พิจารณา ทั้งนี้ มติคณะกรรมการบริษัทเกี่ยวกับการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลจะต้องนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นเพื่อพิจารณา เว้นแต่เป็นการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลซึ่งคณะกรรมการบริษัทมีอำนาจอนุมัติจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลได้ โดยต้องแจ้งให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นทราบในการประชุมครั้งต่อไป

บัตรส่งเสริมการลงทุน : - ไม่มี -

จำนวนผู้ถือหุ้น : ณ วันที่ 25 สิงหาคม 2559 ปรากฏดังนี้

	จำนวนรายชื่อ	จำนวนหุ้น (เฉพาะหุ้นสามัญ)	% ของ ทุนชำระแล้ว
1. ผู้ถือหุ้นสามัญที่เป็น			
1.1 กรรมการ ผู้จัดการ และผู้บริหาร รวมถึงผู้ที่เกี่ยวข้องและบุคคลที่มีความสัมพันธ์	4	200,000,000	71.43
1.2 ผู้ถือหุ้นสามัญที่ถือหุ้น > 5% โดยนับรวมผู้ที่เกี่ยวข้องด้วย	-	-	-
1.3 ผู้มีอำนาจควบคุม	-	-	-
2. ผู้ถือหุ้นสามัญรายย่อยที่ถือไม่ต่ำกว่า 1 หน่วยการซื้อขาย	3,085	80,000,000	28.57
3. ผู้ถือหุ้นสามัญที่ถือต่ำกว่า 1 หน่วยการซื้อขาย	-	-	-
รวมผู้ถือหุ้นสามัญทั้งสิ้น	3,089	280,000,000	100.00

ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ : ณ วันที่ 25 สิงหาคม 2559

รายชื่อ	ก่อน IPO (Par = 0.50 บาท)		หลัง IPO (Par = 0.50 บาท)	
	จำนวนหุ้น (หุ้น)	สัดส่วน (ร้อยละ)	จำนวนหุ้น (หุ้น)	สัดส่วน (ร้อยละ)
1. กลุ่มครอบครัวจรรโลงบุตร	200,000,000	100.00	200,000,000	71.43
1.1 นางสุนทรี จรรโลงบุตร	100,000,000	50.00	100,000,000	35.72
1.2 นายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร	60,000,000	30.00	60,000,000	21.43
1.3 นางสาวปรางฉาย จรรโลงบุตร	20,000,000	10.00	20,000,000	7.14
1.4 นางสาวแพรว จรรโลงบุตร	20,000,000	10.00	20,000,000	7.14
2. นายภมร พลเทพ	-	-	1,170,000	0.42
3. นายพิชิต ชินวิทยากุล	-	-	1,000,000	0.36
4. นางเกษร วงศ์ไวยโรจน์	-	-	980,000	0.35
5. กลุ่มครอบครัวจีระพรประภา	-	-	936,000	0.33
5.1 นายรัชต์ชยุตม์ จีระพรประภา	-	-	810,000	0.28
5.2 นางชื่นทิพย์ จีระพรประภา	-	-	100,000	0.04
5.3 นายศิริประเสริฐ จีระพรประภา	-	-	26,000	0.01
6. นางสาวอรทัย เชียงจิ่ง	-	-	850,000	0.30
7. บริษัทหลักทรัพย์ ฟิลลิป(ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) เพื่อลูกค้ากองทุนส่วนบุคคล	-	-	700,000	0.25
8. กลุ่มครอบครัวพฤตินารากร	-	-	610,000	0.21
8.1 นางสาวรัศมี พฤตินารากร	-	-	180,000	0.06
8.2 นายศิริชัย พฤตินารากร	-	-	180,000	0.06
8.3 นางวนิดา พฤตินารากร	-	-	180,000	0.06
8.4 นางสาวอุณนดา พฤตินารากร	-	-	70,000	0.03

รายชื่อ	ก่อน IPO (Par = 0.50 บาท)		หลัง IPO (Par =0.50 บาท)	
	จำนวนหุ้น (หุ้น)	สัดส่วน (ร้อยละ)	จำนวนหุ้น (หุ้น)	สัดส่วน (ร้อยละ)
9. กลุ่มครอบครัวดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	556,900	0.20
9.1 นายประชา ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	300,000	0.11
9.2 นายศุภรัฐ ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	90,000	0.03
9.3 นายประทีป ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	50,000	0.02
9.4 นายประธาน ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	50,000	0.02
9.5 นายชาญพจ ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	26,900	0.01
9.6 นายประยุทธ ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	20,000	0.01
9.7 นายศุภกิจ ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	10,000	0.00
9.8 นางสาววรรณา ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	5,000	0.00
9.9 นายประพันธ์ ดำรงศ์สุทธิพงศ์	-	-	5,000	0.00
10. กลุ่มครอบครัวกาญจนวสะ	-	-	520,000	0.19
10.1 นางสาวธนาวรรณ กาญจนวสะ	-	-	285,000	0.11
10.2 นางสาวสายพิณ กาญจนวสะ	-	-	230,000	0.08
10.3 นายไพรัตน์ กาญจนวสะ	-	-	5,000	0.00
11. ผู้ถือหุ้นอื่นๆ	-	-	72,677,100	25.96
จำนวนหุ้นรวมทั้งสิ้น	200,000,000	100.00	280,000,000	100.00

หมายเหตุ: เป็นการจัดกลุ่มตามนามสกุล ไม่ได้บ่งชี้ว่าบุคคลในกลุ่มมีพฤติกรรมที่เข้าลักษณะเป็นการกระทำการร่วมกันหรือมีการออกเสียงไปในทิศทางเดียวกัน

ผู้ถือหุ้นต่างด้าว : ณ วันที่ 25 สิงหาคม 2559 บริษัทมีผู้ถือหุ้นต่างด้าว 6 ราย ถือหุ้นรวมกัน 338,500 หุ้นคิดเป็นร้อยละ 0.12 ของทุนจดทะเบียนชำระแล้ว

หมายเหตุ : บริษัทมีข้อจำกัดเกี่ยวกับการถือหุ้นของผู้ถือหุ้นต่างด้าวตามข้อบังคับของบริษัทข้อ 14 ว่า “ หุ้นของบริษัทยอมโอนกันได้อย่างเสรีโดยไม่มีข้อจำกัด เว้นแต่ การโอนหุ้นเช่นนั้นเป็นผลทำให้มีคนต่างด้าวถือหุ้นในบริษัทเกินกว่าร้อยละสี่สิบเก้า (49) ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้แล้วทั้งหมดของบริษัท การโอนหุ้นรายใดที่จะทำให้อัตราส่วนการถือหุ้นของคนต่างด้าวของบริษัทเกินอัตราส่วนข้างต้น บริษัทมีสิทธิปฏิเสธการโอนหุ้นของบริษัทรายนั้นได้”

คณะกรรมการบริษัท : คณะกรรมการบริษัทมีจำนวน 10 ท่าน ประกอบด้วย

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง	วันที่ดำรงตำแหน่ง
1. แพทย์หญิงอภิรมย์ เวชภูติ	ประธานกรรมการบริษัท / กรรมการอิสระ	4 กุมภาพันธ์ 2559
2. นายพิชิต ทรัพย์รุ่งเรือง	รองประธานกรรมการบริษัท	1 เมษายน 2558
3. นายศุภพงษ์ จรรโลงบุตร	กรรมการบริษัท / ประธานบริหาร	14 มกราคม 2545
4. นางสุนทรี จรรโลงบุตร	กรรมการบริษัท / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร	14 มกราคม 2545
5. นางสาวปรางฉาย จรรโลงบุตร	กรรมการบริษัท	1 เมษายน 2558
6. นายปรีชา พันธุ์ติเวช	กรรมการบริษัท	1 พฤษภาคม 2557
7. นายมานิต วงศ์ไพศาลลักษณ์	กรรมการบริษัท	1 เมษายน 2545
8. ดร.ลักขณา ลีละยุทธโยธิน	ประธานกรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ	4 กุมภาพันธ์ 2559
9. นางรัตนา อนุภาสนันท์	กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ	4 กุมภาพันธ์ 2559
10. นายจุมพจน์ เชื้อสาย	กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ	4 กุมภาพันธ์ 2559

โดยมีนางสาวสุพัตรา แกมแก้ว ทำหน้าที่เป็นเลขานุการบริษัท

คณะกรรมการตรวจสอบ :

ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 มีมติแต่งตั้งกรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ โดยรายชื่อคณะกรรมการตรวจสอบทั้ง 3 ท่าน ประกอบด้วย

ชื่อ – นามสกุล	ตำแหน่ง
1. ดร.ลักขณา ลีละยุทธโยธิน	ประธานกรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ
2. นางรัตนา อนุภาสนันท์	กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ
3. นายจุมพจน์ เชื้อสาย	กรรมการตรวจสอบ / กรรมการอิสระ

โดยมีนางสาวสุพัตรา แกมแก้ว ทำหน้าที่เป็นเลขานุการคณะกรรมการตรวจสอบ

ขอบเขตอำนาจหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการตรวจสอบ (Audit Committee)

1. สอบทานรายงานทางการเงินเพื่อให้มั่นใจว่า มีความถูกต้องและเชื่อถือได้ รวมถึงการเปิดเผยข้อมูลอย่างเพียงพอ โดยการประสานงานกับผู้สอบบัญชีภายนอก และผู้บริหารที่รับผิดชอบจัดทำรายงานทางการเงินทั้งรายไตรมาสและประจำปี
2. สอบทานให้บริษัทมีระบบการควบคุมภายใน (Internal Control) และการตรวจสอบภายใน (Internal Audit) ให้มีความเหมาะสมและมีประสิทธิผล และพิจารณาความเป็นอิสระของหน่วยงานตรวจสอบภายใน ตลอดจนให้ความเห็นชอบในการพิจารณาแต่งตั้ง โยกย้าย เลิกจ้างหัวหน้าหน่วยงานตรวจสอบภายใน หรือหน่วยงานอื่นใดที่รับผิดชอบเกี่ยวกับการตรวจสอบภายใน และอาจเสนอแนะให้มีการสอบทานหรือตรวจสอบรายการใดที่เห็นว่าจำเป็น และเป็นสิ่งสำคัญ พร้อมทั้งนำข้อเสนอแนะเกี่ยวกับการปรับปรุงแก้ไขระบบการควบคุมภายในที่สำคัญและจำเป็นเสนอคณะกรรมการบริษัท โดยสอบทานร่วมกับผู้สอบบัญชีภายนอก และผู้จัดการแผนกตรวจสอบระบบงานภายใน

3. สอบทานการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์หรือข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ฯ นโยบาย กฎ ระเบียบ ข้อบังคับ และกฎหมายอื่น ๆ ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
4. พิจารณาคัดเลือก และเสนอแต่งตั้งบุคคลซึ่งมีความเป็นอิสระเพื่อทำหน้าที่เป็นผู้สอบบัญชี รวมถึงพิจารณาเสนอคำตอบแทนของผู้สอบบัญชีของบริษัทต่อคณะกรรมการบริษัท รวมทั้งเข้าร่วมประชุมกับผู้สอบบัญชีโดยไม่มีฝ่ายจัดการเข้าร่วมประชุมด้วยอย่างน้อยปีละ 1 ครั้ง
5. สอบทานแผนงานตรวจสอบภายในของบริษัท ตามวิธีการและมาตรฐานที่ยอมรับโดยทั่วไป
6. พิจารณารายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์ให้เป็นที่ไปตามกฎหมายและข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์ ตลอดจนการเปิดเผยข้อมูลของบริษัทในเรื่องดังกล่าวให้มีความถูกต้องและครบถ้วน ทั้งนี้เพื่อให้มั่นใจว่ารายการดังกล่าวสมเหตุสมผลและเป็นประโยชน์สูงสุดต่อบริษัท
7. สอบทานให้บริษัทมีระบบการบริหารความเสี่ยงที่เหมาะสมและมีประสิทธิภาพ
8. รายงานผลการปฏิบัติงานของคณะกรรมการตรวจสอบ ให้คณะกรรมการบริษัททราบอย่างน้อยปีละ 4 ครั้ง
9. จัดทำรายงานของคณะกรรมการตรวจสอบโดยเปิดเผยไว้ในรายงานประจำปีของบริษัท ซึ่งรายงานดังกล่าวต้องลงนามโดยประธานคณะกรรมการตรวจสอบและต้องประกอบด้วยข้อมูลอย่างน้อยดังต่อไปนี้
 - (ก) ความเห็นเกี่ยวกับความถูกต้อง ครบถ้วน เป็นที่เชื่อถือได้ของรายงานทางการเงินของบริษัท
 - (ข) ความเห็นเกี่ยวกับความเพียงพอของระบบควบคุมภายในของบริษัท
 - (ค) ความเห็นเกี่ยวกับการปฏิบัติตามกฎหมายว่าด้วยหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ข้อกำหนดของตลาดหลักทรัพย์หรือกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท
 - (ง) ความเห็นเกี่ยวกับความเหมาะสมของผู้สอบบัญชี
 - (จ) ความเห็นเกี่ยวกับรายการที่เกี่ยวข้องกันหรือรายการที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์
 - (ฉ) จำนวนการประชุมคณะกรรมการตรวจสอบและการเข้าร่วมประชุมของกรรมการตรวจสอบแต่ละท่าน
 - (ช) ความเห็นหรือข้อสังเกตโดยรวมที่คณะกรรมการตรวจสอบได้รับจากการปฏิบัติหน้าที่ตามกฎหมาย (Charter)
 - (ซ) รายการอื่นที่เห็นว่าผู้ถือหุ้นและผู้ลงทุนทั่วไปควรทราบ ภายใต้ขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบที่ได้รับมอบหมายจากคณะกรรมการบริษัท
10. ร่วมให้ความเห็นในการพิจารณาแต่งตั้ง ถอดถอน ประเมินผลงานของเจ้าหน้าที่ของหน่วยงานตรวจสอบภายใน
11. ในการปฏิบัติงานตามขอบเขตหน้าที่ให้คณะกรรมการตรวจสอบมีอำนาจเชิญให้ฝ่ายจัดการผู้บริหารหรือพนักงานของบริษัทที่เกี่ยวข้องมาให้ความเห็น เข้าร่วมประชุมหรือส่งเอกสารที่เห็นว่าเกี่ยวข้องหรือจำเป็น
12. ให้มีอำนาจว่าจ้างที่ปรึกษาหรือบุคคลภายนอกตามระเบียบของบริษัทมาให้ความเห็นหรือให้คำปรึกษาในกรณีจำเป็น
13. คณะกรรมการตรวจสอบต้องประเมินผลการปฏิบัติงานโดยการประเมินตนเองและรายงานผลการประเมินพร้อมทั้งปัญหาอุปสรรคในการปฏิบัติงานที่อาจเป็นเหตุให้การปฏิบัติงานไม่บรรลุวัตถุประสงค์ในการจัดตั้งคณะกรรมการตรวจสอบให้คณะกรรมการบริษัททราบทุกปี
14. พิจารณาทบทวนและปรับปรุงกฎบัตรคณะกรรมการตรวจสอบ
15. ปฏิบัติงานอื่นตามที่คณะกรรมการบริษัทมอบหมายภายในขอบเขตหน้าที่และความรับผิดชอบของคณะกรรมการตรวจสอบ

วาระการดำรงตำแหน่ง : ประธานกรรมการตรวจสอบ และกรรมการตรวจสอบมีวาระการดำรงตำแหน่ง คราวละ 3 ปี

เงื่อนไขในการรับหลักทรัพย์ : - ไม่มี -

ระยะเวลาห้ามจำหน่ายหุ้น :

ผู้ถือหุ้นเดิมก่อนเสนอขายหุ้นต่อประชาชนที่ถือหุ้นจำนวน 154,000,000 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 55.00 ของทุนชำระแล้วหลังเสนอขายหุ้นต่อประชาชน ให้คำรับรองต่อตลาดหลักทรัพย์ว่า จะไม่นำหุ้นจำนวนดังกล่าวออกจำหน่ายเป็นระยะเวลา 1 ปี นับแต่วันที่หลักทรัพย์ของบริษัทเริ่มซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ โดยเมื่อครบกำหนดระยะเวลา 6 เดือน ผู้ถือหุ้นดังกล่าวได้รับการผ่อนผันให้ทยอยขายหุ้นหรือหลักทรัพย์ที่ถูกสั่งห้ามขายได้ในจำนวนร้อยละ 25.00 ของจำนวนหุ้นหรือหลักทรัพย์ทั้งหมดที่ถูกห้ามสั่งขาย และเมื่อครบกำหนด 1 ปี สามารถขายส่วนที่เหลือได้ทั้งหมด

การผ่อนผันของตลาดหลักทรัพย์ : - ไม่มี -

อื่นๆ ที่สำคัญ : - ไม่มี -

สถิติ :

บริษัท เทคโนโลยีเมดิคัล จำกัด (มหาชน)

งวดปี	รายได้จากการประกอบธุรกิจ	กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	เงินปันผล	มูลค่าหุ้นตามบัญชี	เงินปันผลต่อกำไร (%)
ปี 2556	361.10	20.22	0.44	0.11 ^{2/}	2.10	24.73%
ปี 2557	403.81	34.61	0.75	-	2.86	-
ปี 2558	510.81	28.83	0.63	2.34 ^{3/}	3.48	461.01%
งวด 6 เดือนปี 2559	269.95	12.70	0.06	-	0.59	-

หมายเหตุ : ^{1/} ปรับปรุงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้ให้เป็นมูลค่าเดียวกันเพื่อการเปรียบเทียบข้อมูลต่อหุ้นโดยปรับปรุงมูลค่าหุ้นที่ตราไว้ปี 2556 ถึงปี 2558 จาก 100 บาท/หุ้น (มูลค่าพาร์เดิม) เป็น 0.50 บาท/หุ้น และคำนวณโดยจำนวนหุ้นสามัญที่ออกและชำระแล้วของบริษัท

^{2/} ในที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 2/2556 เมื่อวันที่ 10 เมษายน 2556 ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 5/2556 วันที่ 5 พฤศจิกายน 2556 และที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 6/2556 วันที่ 6 ธันวาคม 2556 ผู้ถือหุ้นได้มีมติให้บริษัทจ่ายเงินปันผลแก่ผู้ถือหุ้นเป็นจำนวน 2,000,000 บาท 2,000,000 บาท และ 1,000,000 บาท ตามลำดับ (รวมเงินปันผลจำนวน 5,000,000 บาท)

^{3/} ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากกำไรสะสมที่ยังไม่ได้จัดสรร ณ วันที่ 30 กันยายน 2558 ให้แก่ผู้ถือหุ้นที่มีรายชื่อในบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 18 มกราคม 2559 จำนวน 230,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 435 บาท (มูลค่าที่ตราไว้ในขณะนั้นเท่ากับ 100 บาทต่อหุ้น) คิดเป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 100,050,000 บาท และได้กำหนดให้จ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นภายในวันที่ 29 กุมภาพันธ์ 2559

- ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 19 มีนาคม 2559 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลประจำปี 2558 ให้แก่ผู้ถือหุ้น ที่มีรายชื่อในบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นของบริษัท ณ วันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2559 จำนวน 1,000,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 32.87 บาท (มูลค่าที่ตราไว้ในขณะนั้นเท่ากับ 100 บาทต่อหุ้น) หรือคิดเป็นจำนวนเงิน 32,870,000 บาท โดยจ่ายจากผลการดำเนินงานประจำปี 2558 และกำหนดให้จ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นภายในวันที่ 31 กรกฎาคม 2559 ดังนั้น ผู้ถือหุ้นที่จองซื้อหุ้นที่เสนอขายแก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จะไม่มีสิทธิได้รับเงินปันผลประจำปี 2558 ดังกล่าว

- จำนวนจากเงินปันผลจ่ายหารด้วยกำไรสุทธิสำหรับปี 2558 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2558 ซึ่งมีจำนวน 28.83 ล้านบาท ในกรณีคำนวณอัตราจ่ายปันผล โดยคิดจากเงินปันผลจ่าย 132,920,000 บาท หารด้วยกำไรสะสมส่วนที่ยังไม่จัดสรร ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558 (งบการเงินที่ตรวจสอบแล้ว ฉบับล่าสุด สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2558) จำนวน 136,550,000 บาท จะได้อัตราการจ่ายปันผล เท่ากับร้อยละ 97.34

งบการเงิน :

บริษัท เทคโนโลยีเมดิคัล จำกัด (มหาชน)

สำหรับรอบระยะเวลาบัญชีงวดปี 2556 - 2558 และงวด 6 เดือนปี 2559

งบแสดงฐานะทางการเงิน	ณ 31 ธ.ค. 2556 ¹		ณ 31 ธ.ค. 2557		ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 30 มิ.ย.59	
	งบตรวจสอบ		งบตรวจสอบ		งบตรวจสอบ		งบสอบทาน	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
สินทรัพย์หมุนเวียน								
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	28.44	8.35	15.36	4.30	38.10	7.30	12.17	2.23
ลูกหนี้การค้า	109.63	32.19	134.54	37.70	181.88	34.84	188.30	34.46
- ลูกหนี้การค้าบริษัทที่เกี่ยวข้องกัน	1.35	0.40	0.32	0.09	-	-	-	-
- ลูกหนี้การค้าบริษัทอื่น	108.28	31.79	134.22	37.61	181.88	34.84	188.30	34.46
สินค้าคงเหลือ	80.11	23.52	84.57	23.69	153.88	29.48	184.18	33.71
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	4.60	1.35	4.82	1.35	9.01	1.73	14.56	2.67
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	222.78	65.41	239.29	67.04	382.87	73.35	399.21	73.07
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน								
เงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้ำประกัน	17.87	5.25	18.04	5.06	29.97	5.74	36.81	6.74
ที่ดิน อาคารและอุปกรณ์ - สุทธิ	97.46	28.61	94.10	26.37	102.51	19.64	103.59	18.96
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน - สุทธิ	1.01	0.29	2.61	0.73	2.47	0.47	2.55	0.47
สินทรัพย์ภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	1.30	0.38	2.18	0.61	2.70	0.52	2.71	0.50
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	0.19	0.06	0.69	0.19	1.46	0.28	1.49	0.27
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	117.83	34.59	117.62	32.96	139.11	26.65	147.15	26.93
รวมสินทรัพย์	340.61	100.00	356.91	100.00	521.98	100.00	546.36	100.00
หนี้สินหมุนเวียน								
เงินเบิกเกินบัญชีและเงินกู้ยืมระยะสั้นจากสถาบันการเงิน	76.24	22.38	66.42	18.61	192.61	36.90	238.71	43.69
เจ้าหนี้การค้า	45.26	13.29	61.36	17.19	75.84	14.53	113.38	20.75
เงินกู้ยืมระยะสั้นจากกรรมการ	-	-	10.00	2.80	-	-	-	-
เงินกู้ระยะสั้นจากบุคคลอื่น	-	-	-	-	15.00	2.87	-	-
เงินกู้ยืมระยะยาวส่วนที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	10.45	3.07	11.16	3.13	9.50	1.82	9.28	1.70
หนี้สินภายใต้สัญญาเช่าซื้อและสัญญาเช่าการเงินส่วนที่ครบกำหนดชำระภายในหนึ่งปี	1.56	0.46	1.69	0.48	2.02	0.39	2.11	0.39
ภาษีเงินได้ค้างจ่าย	1.20	0.35	3.46	0.97	2.51	0.48	2.18	0.40
เงินปันผลค้างจ่าย	-	-	-	-	-	-	-	-
ค่าใช้จ่ายค้างจ่ายและหนี้สินหมุนเวียนอื่น	50.02	14.68	23.85	6.68	29.52	5.66	33.80	6.19
รวมหนี้สินหมุนเวียน	184.73	54.23	177.94	49.86	327.00	62.65	399.45	73.11

งบแสดงฐานะทางการเงิน	ณ 31 ธ.ค. 2556 ¹		ณ 31 ธ.ค. 2557		ณ 31 ธ.ค. 2558		ณ 30 มิ.ย.59	
	งบตรวจสอบ		งบตรวจสอบ		งบตรวจสอบ		งบสอบทาน	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
หนี้สินไม่หมุนเวียน								
เงินกู้ยืมระยะยาว - สุทธิ	44.58	13.09	33.30	9.33	19.96	3.82	15.48	2.83
หนี้สินภายใต้สัญญาเช่าซื้อและสัญญาเช่า การเงิน - สุทธิ	5.07	1.49	3.34	0.94	2.24	0.43	1.16	0.21
หนี้สินผลประโยชน์ของพนักงานหลังจากออก งาน	9.41	2.76	10.90	3.05	12.52	2.40	11.93	2.18
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	59.06	17.34	47.54	13.32	34.72	6.65	28.57	5.23
รวมหนี้สิน	243.79	71.57	225.48	63.18	361.72	69.30	428.02	78.34
ส่วนของผู้ถือหุ้น								
ทุนจดทะเบียน ²								
หุ้นสามัญ 280,000,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท ในปี 2559 และหุ้นสามัญ 230,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท ในปี 2556 - ปี 2558	23.00	6.75	23.00	6.44	23.00	4.41	140.00	25.62
ทุนที่ออกและชำระเต็มมูลค่าแล้ว ¹								
หุ้นสามัญ 200,000,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 0.50 บาท ในปี 2559 และหุ้นสามัญ 230,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท ในปี 2556 - ปี 2558	23.00	6.75	23.00	6.44	23.00	4.41	100.00	18.30
กำไรสะสม								
- จัดสรรเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย	0.71	0.21	0.71	0.20	0.71	0.13	4.03	0.74
- ยังไม่ได้จัดสรร	73.11	21.47	107.72	30.18	136.55	26.16	14.31	2.62
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	96.82	28.43	131.43	36.82	160.26	30.70	118.34	21.66
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	340.61	100.00	356.91	100.00	521.98	100.00	546.36	100.00

หมายเหตุ:¹ - ที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 23,000,000 บาท เป็น 100,000,000 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 770,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 100 บาท โดยเสนอขายให้กับผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน

- ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 19 มีนาคม 2559 ได้มีมติอนุมัติเรื่องต่าง ๆ ที่สำคัญ ดังนี้

- อนุมัติการเปลี่ยนมูลค่าหุ้นที่ตราไว้จากเดิมหุ้นละ 100.00 บาท เป็น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท โดยภายหลังจากการเปลี่ยนมูลค่าหุ้นดังกล่าวแล้ว ทุนจดทะเบียนของบริษัท เป็นจำนวน 100,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 200,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และมีทุนที่ชำระแล้ว 100,000,000 บาท โดยมีหุ้นสามัญที่ชำระแล้วจำนวน 200,000,000 หุ้น
- อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัท จากเดิมที่มีทุนจดทะเบียน 100,000,000 บาท อีกจำนวน 40,000,000 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 80,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท รวมเป็นทุนจดทะเบียนทั้งสิ้น 140,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 280,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เพื่อเป็นการระดมทุนและเสนอขายหุ้นสามัญของบริษัทให้กับประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO)

- 3) อนุมัติการจัดสรรหุ้นสามัญเพิ่มทุนของบริษัทจำนวน 80,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท คิดเป็นมูลค่าหุ้น 40,000,000 ล้านบาท เพื่อเสนอขายให้แก่ประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO) หรือคิดเป็นร้อยละ 28.57 ของทุนชำระแล้วทั้งหมดภายหลังการเสนอขาย IPO
- ทั้งนี้ บริษัทได้ดำเนินการจดทะเบียนต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 30 มีนาคม 2559 โดยภายหลังจากการเปลี่ยนมูลค่าหุ้นดังกล่าวแล้ว ทุนจดทะเบียนของบริษัท เป็นจำนวน 140,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 280,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และมีหุ้นที่ชำระแล้ว 100,000,000 บาท โดยมีหุ้นสามัญที่ชำระแล้วจำนวน 200,000,000 หุ้น

งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ	สำหรับปี 2556 สิ้นสุดวันที่ 31 ธ.ค. 56		สำหรับปี 2557 สิ้นสุดวันที่ 31 ธ.ค. 57		สำหรับปี 2558 สิ้นสุดวันที่ 31 ธ.ค. 58		งวด 6 เดือนแรก สิ้นสุดวันที่ 30 มิ.ย 58		งวด 6 เดือนแรก สิ้นสุดวันที่ 30 มิ.ย 59	
	งบตรวจสอบ		งบตรวจสอบ		งบตรวจสอบ		งบสอบทาน		งบสอบทาน	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
รายได้จากการขาย - สุทธิ	361.10	99.63	403.81	99.92	510.81	99.85	221.53	99.79	269.95	99.90
รายได้อื่น ^{1/}	1.33	0.37	0.31	0.08	0.79	0.15	0.46	0.21	0.26	0.10
รวมรายได้	362.43	100.00	404.12	100.00	511.60	100.00	222.00	100.00	270.21	100.00
ต้นทุนขาย	175.42	48.40	211.80	52.41	286.62	56.02	119.24	53.71	158.61	58.70
กำไรขั้นต้น (ไม่รวมรายได้อื่น)	185.68	51.23	192.01	47.51	224.19	43.83	102.30	46.08	111.34	41.20
ค่าใช้จ่ายในการขาย	77.94	21.50	84.85	21.00	99.72	19.49	44.11	19.87	53.84	19.92
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	72.31	19.95	60.62	15.00	74.39	14.54	33.88	15.26	38.69	14.32
ขาดทุน (กำไร) จากอัตราแลกเปลี่ยน	4.66	1.29	(2.05)	(0.51)	6.76	1.32	1.52	0.69	(1.48)	(0.55)
รวมค่าใช้จ่าย	154.91	42.74	143.42	35.49	180.87	35.35	79.51	35.82	91.05	33.69
กำไรก่อนต้นทุนทางการเงิน และค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	32.10	8.86	48.90	12.10	44.11	8.63	23.25	10.47	20.55	7.61
ต้นทุนทางการเงิน	6.49	1.79	5.94	1.47	7.46	1.46	3.03	1.36	4.78	1.77
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	25.61	7.07	42.96	10.63	36.65	7.17	20.22	9.11	15.78	5.84
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	5.39	1.49	8.35	2.07	7.82	1.53	4.14	1.86	3.07	1.14
กำไรสุทธิ	20.22	5.58	34.61	8.56	28.83	5.64	16.09	7.25	12.70	4.70
กำไร (ขาดทุน) เบ็ดเสร็จอื่น	-	-	-	-	-	-	-	-	1.29	0.48
กำไร(ขาดทุน) เบ็ดเสร็จรวม	20.22	5.58	34.61	8.56	28.83	5.64	16.09	7.25	13.99	5.18
กำไรต่อหุ้น (บาท/หุ้น) ^{2/} (คำนวณจากมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท)	87.90		150.47		125.36		69.94		12.70	
กำไรต่อหุ้น (บาท/หุ้น) ^{3/} (คำนวณจากมูลค่าที่ตราไว้ หุ้นละ 0.50 บาท)	0.44		0.75		0.63		0.35		0.06	

หมายเหตุ : ¹ - รายได้อื่น ประกอบด้วย รายได้จากการขายสินทรัพย์ ดอกเบี้ยรับจากเงินฝากธนาคารและเงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้ำประกัน

² ในปี 2556 – ปี 2558 หุ้นสามัญของบริษัทมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท จึงคำนวณจากมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท

³ ในปี 2556 – ปี 2558 บริษัทมีทุนจดทะเบียนและทุนที่ออกและชำระแล้วจำนวน 23,000,000 บาท ประกอบด้วยหุ้นสามัญ 230,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท แต่ปัจจุบัน หุ้นสามัญของบริษัทมีมูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท จึงคำนวณกำไรต่อหุ้นจากจำนวนหุ้นสามัญที่ปรับมูลค่าที่ตราไว้ในปัจจุบัน เท่ากับ 0.50 บาท (หรือคิดเป็นจำนวนหุ้นสามัญเท่ากับ 46,000,000 หุ้น ในปี 2556 – ปี 2558 และ เท่ากับ 200,000,000 หุ้น ในช่วง 3 เดือนแรกของปี 2559) เพื่อให้สามารถเปรียบเทียบกับข้อมูลมูลค่าหุ้นที่ตราไว้ในปัจจุบันได้

- ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัท ครั้งที่ 1/2559 เมื่อวันที่ 4 กุมภาพันธ์ 2559 ได้มีมติอนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 23,000,000 บาท เป็น 100,000,000 บาท โดยการออกหุ้นสามัญเพิ่มทุนจำนวน 770,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 100 บาท ในราคาเสนอขายหุ้นละ 100 บาท โดยเสนอขายให้กับผู้ถือหุ้นเดิมตามสัดส่วน บริษัทได้จดทะเบียนเพิ่มทุนกับกระทรวงพาณิชย์เมื่อวันที่ 19 กุมภาพันธ์ 2559

- ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นของบริษัทประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 19 มีนาคม 2559 ได้มีมติอนุมัติการเปลี่ยนมูลค่าหุ้นที่ตราไว้จากเดิมหุ้นละ 100.00 บาท เป็น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และได้อนุมัติการเพิ่มทุนจดทะเบียนของบริษัทเพื่อเป็นการระดมทุนและเสนอขายหุ้นของบริษัทให้กับประชาชนเป็นครั้งแรก (Initial Public Offering: IPO) จำนวน 40.00 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญจำนวน 80,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท ซึ่งบริษัทได้ดำเนินการจดทะเบียนต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 30 มีนาคม 2559 โดยภายหลังจากการเปลี่ยนมูลค่าหุ้นดังกล่าวแล้ว ทุนจดทะเบียนของบริษัท เป็นจำนวน 140,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 280,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท และมีทุนที่ชำระแล้ว 100,000,000 บาท โดยมีหุ้นสามัญที่ชำระแล้วจำนวน 200,000,000 หุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท

สรุปรายการงบกระแสเงินสด	ปี 2557	ปี 2558	งวด 6 เดือน
	ล้านบาท	ตรวจสอบ ล้านบาท	แรกปี 2559 สอบทาน ล้านบาท
เงินสดสุทธิได้มาจาก(ใช้ไปใน)กิจกรรมดำเนินงาน	10.56	(61.89)	19.82
เงินสดสุทธิได้มาจาก(ใช้ไปใน)กิจกรรมการลงทุน	(5.47)	(20.71)	(9.61)
เงินสดสุทธิได้มาจาก(ใช้ไปใน)กิจกรรมจัดหาเงิน	(18.17)	105.34	(36.14)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น(ลดลง)สุทธิ	(13.08)	22.74	(25.93)
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด - ยอดต้นปี	28.44	15.36	38.10
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด - ยอดสิ้นปี	15.36	38.10	12.17

จัดทำโดย : บริษัท แอสเซท โปร แมเนจเม้นท์ จำกัด

ข้าพเจ้าขอรับรองความถูกต้องของข้อมูล

บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน)

(ประทับตราบริษัท)

(นายแพทย์ศุภพงษ์ จรรโลงบุตร)

กรรมการ

(นางสุนทรี จรรโลงบุตร)

กรรมการ

เอกสารแนบ 1 สัญญาสำคัญที่เกี่ยวข้องในการดำเนินธุรกิจ

สัญญาเช่าอาคารคลังสินค้า และสัญญาบริการอันเกี่ยวเนื่องกับสัญญาเช่าอาคาร

บริษัทได้ทำสัญญาเช่าอาคารคลังสินค้าและสัญญาบริการกับ บริษัท ทริฟเวนท์ แอ็สซีที 1 จำกัด โดยมีรายละเอียดสัญญาที่สำคัญ ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาเช่าอาคารคลังสินค้า	
คู่สัญญา	บริษัท ทริฟเวนท์ แอ็สซีที 1 จำกัด ในฐานะผู้ให้เช่า ซึ่งไม่ได้เป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น กรรมการ กรรมการผู้ มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารของบริษัท กับ บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้เช่า
วันที่ทำสัญญา	27 กุมภาพันธ์ 2558
รายละเอียดสัญญา	ผู้เช่าตกลงเช่าอาคารเลขที่ 11/17 ตำบลบางโหลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10280 มีเนื้อที่โดยรวม ประมาณ 2,160 ตารางเมตร แต่ไม่รวมถึงพื้นที่หลังคาทั้งหมดของอาคารดังกล่าว
อายุสัญญาเช่า	6 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2558 ถึง วันที่ 31 พฤษภาคม 2564
อัตราค่าเช่า	อัตราค่าเช่าจำนวน 216,000 บาทต่อเดือน
การชำระค่าเช่า	ชำระค่าเช่าเป็นรายเดือน ภายในวันที่ 5 ของทุกเดือน
การต่ออายุสัญญาเช่า	<ul style="list-style-type: none"> หากผู้เช่าประสงค์จะขอต่ออายุสัญญาเช่าออกไปอีก ผู้เช่าจะต้องแจ้งความประสงค์ไปยังผู้ให้เช่า เป็นลายลักษณ์ อักษรล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 150 วัน ก่อนสัญญาเช่าสิ้นสุดลง โดยคู่สัญญาทั้งสองฝ่ายจะตกลงกันใหม่ในเงื่อนไข ของสัญญา และหากผู้ให้เช่าไม่แจ้งให้ผู้ให้เช่าทราบภายในระยะเวลาดังกล่าวหรือไม่สามารถตกลงกันได้ สาระสำคัญของสัญญา ให้ถือว่าสัญญาเช่าฉบับนี้สิ้นสุดลงเมื่อครบกำหนดการเช่า นอกจากนี้ เมื่อสิ้นสุดกำหนดระยะเวลาเช่า ผู้เช่าตกลงยินยอมให้ผู้ให้เช่าปรับอัตราค่าเช่าเพิ่มขึ้นอีกไม่เกินร้อยละ 10 ของอัตราค่าเช่าล่าสุดก่อนหมดสัญญาเช่า

รายละเอียดสำคัญของสัญญาบริการ	
คู่สัญญา	บริษัท ทริฟเวนท์ แอ็สซีที 1 จำกัด ในฐานะผู้ให้บริการ ซึ่งไม่ได้เป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น กรรมการ กรรมการผู้ที่มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารของบริษัท กับ บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้รับบริการ
วันที่ทำสัญญา	27 กุมภาพันธ์ 2558
รายละเอียดสัญญา	ตามที่ผู้รับบริการได้ทำสัญญาเช่าอาคารตามสัญญาเช่าอาคาร ฉบับลงวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558 นั้น เพื่อเป็น การอำนวยความสะดวกแก่ผู้รับบริการ ผู้ให้บริการได้จัดให้มีบริการแก่ผู้รับบริการ ดังนี้ 1) ระบบไฟฟ้า 2) พื้นที่จอดรถยนต์ 3) ระบบสุขาภิบาลส่วนกลาง อันได้แก่ ท่อระบายน้ำ ท่อน้ำทิ้ง
อายุสัญญาบริการ	6 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 มิถุนายน 2558 ถึง วันที่ 31 พฤษภาคม 2564
อัตราค่าบริการ	อัตราค่าบริการจำนวน 140,400 บาทต่อเดือน (ไม่รวมค่ากระแสไฟฟ้า ค่าน้ำประปา และค่าโทรศัพท์ ซึ่งผู้รับบริการ ต้องชำระต่างหากตามจำนวนหน่วยที่ใช้จริงในแต่ละเดือน)
การชำระค่าบริการ	ชำระค่าบริการเป็นรายเดือน ภายในวันที่ 5 ของทุกเดือน
การสิ้นสุดของสัญญา บริการ	สัญญาบริการฉบับนี้เป็นส่วนหนึ่งของสัญญาเช่าอาคาร และให้สัญญาบริการนี้มีผลบังคับใช้จนกว่าสัญญาเช่า อาคารระหว่างผู้ให้บริการกับผู้รับบริการจะระงับสิ้นสุด

สัญญาบริการดูแลสินค้าและบรรจุสินค้า

บริษัทได้ทำสัญญาบริการดูแลสินค้าและบรรจุสินค้า ที่คลังสินค้าของบริษัท โดยมีรายละเอียดสัญญาที่สำคัญ ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาดูแลสินค้าและบรรจุสินค้า	
คู่สัญญา	บริษัท แพนเมดิคัล จำกัด ในฐานะผู้ให้บริการ ซึ่งเป็นบริษัทที่มีกรรมการคือนายฉัตรชัย เลิศอมรพงษ์ มีความสัมพันธ์เป็นหลานของนางสุนทรี จรรโลงบุตร (นางสุนทรี จรรโลงบุตร เป็นกรรมการ ผู้บริหาร และผู้ถือหุ้นใหญ่ของบริษัท) ซึ่งไม่เข้านิยามเป็นบริษัทที่เกี่ยวข้องกันและไม่เป็นการทำรายการกับบุคคลที่อาจมีความขัดแย้งทางผลประโยชน์กับบริษัท และคู่สัญญาอีกฝ่าย คือ บริษัท เทคโนโลยีเมดิคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้รับบริการ
วันที่ทำสัญญา	4 มกราคม 2558
รายละเอียดสัญญา	ผู้ให้บริการตกลงให้บริการดูแลสินค้าและบรรจุสินค้าที่อยู่ในคลังสินค้า ที่ตั้งอยู่เลขที่ 11/17 หมู่ที่ 9 ตำบลบางโจรง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10280 โดยผู้รับบริการตกลงจ้างผู้ให้บริการเข้ามาดูแลสินค้า บรรจุสินค้า ยกสินค้าเข้า-ออก ตรวจนับสินค้าและดูแลคลังสินค้าให้สะอาดเรียบร้อย
อายุสัญญา	2 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 4 มกราคม 2558 ถึง วันที่ 31 ธันวาคม 2559
อัตราค่าบริการ	ผู้ให้บริการจะเรียกเก็บเงินค่าบริการจากค่าจ้างและค่าตอบแทนของพนักงาน บริษัท แพนเมดิคัล จำกัด ที่ได้จ่ายไปตามจริง โดยผู้ให้บริการจะคิดค่าดำเนินการ 15% ของยอดค่าใช้จ่ายจริง

สัญญาประกันอัคคีภัยสำหรับทรัพย์สินของบริษัท

- 1) บริษัทได้ทำประกันภัยอัคคีภัยทรัพย์สินสำหรับอาคารสำนักงานของบริษัท กับบริษัท สามัคคีประกันภัย จำกัด (มหาชน) โดยมีรายละเอียดสัญญาที่สำคัญ ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของกรมธรรม์ประกันภัยอัคคีภัยสำหรับอาคารสำนักงานของบริษัท	
คู่สัญญา	บริษัท สามัคคีประกันภัย จำกัด (มหาชน) ซึ่งไม่ได้เป็นบริษัท/บุคคลที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น กรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารบริษัท
เลขที่กรมธรรม์	000-15-11-109-06446
วันที่ทำสัญญา	วันที่ 2 กันยายน 2558
ประเภทประกันภัย	การประกันอัคคีภัยทรัพย์สินสำหรับอาคารสำนักงานของบริษัท บนที่ตั้งเลขที่ 29,31,33,35 (บนโฉนดเลขที่ 20312, 245915 - 245917) ซอยลาดพร้าว 92 ถนนลาดพร้าว แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310
ระยะเวลาประกันภัย	1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 2 กันยายน 2558 - 2 กันยายน 2559 เวลา 16.00 น.
วงเงินเอาประกันภัย	25,280,000 บาท สำหรับตัวอาคาร (ไม่รวมรากฐาน)
ผู้รับผลประโยชน์	ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) ตามภาระผูกพัน

- 2) บริษัทได้ทำประกันภัยอัคคีภัยทรัพย์สินสำหรับเฟอร์นิเจอร์และเครื่องใช้สำนักงานในสำนักงานของบริษัท และสินค้าคงคลังของบริษัท กับบริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) โดยมีรายละเอียดสัญญาที่สำคัญ ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของกรมธรรม์ประกันภัยอัคคีภัยสำหรับเฟอร์นิเจอร์และเครื่องใช้สำนักงานในสำนักงานของบริษัท และสินค้าคงคลังของบริษัท	
คู่สัญญา	บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) ซึ่งไม่ได้เป็นบริษัท/บุคคลที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น กรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารบริษัท
เลขที่กรมธรรม์	09415-59100/POL/001749-051
วันที่ทำสัญญา	10 กรกฎาคม 2558
ประเภทประกันภัย	การประกันอัคคีภัยทรัพย์สิน สิ่งปลูกสร้าง (ไม่รวมฐานราก) รวมเฟอร์นิเจอร์ สิ่งตกแต่งติดตั้งติดตั้งเครื่องใช้ต่างๆ รวมเครื่องใช้สำนักงานของบริษัท บนที่ตั้งเลขที่ 29,31,33,35 (บนโฉนดเลขที่ 20312, 245915 - 245917) ซอยลาดพร้าว 92 ถนนลาดพร้าว แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กรุงเทพมหานคร 10310
ระยะเวลาประกันภัย	1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 10 กรกฎาคม 2559 – 10 กรกฎาคม 2560 เวลา 16.00 น.

รายละเอียดสำคัญของกรรมธรรม์ประกันภัยอัคคีภัยสำหรับเฟอร์นิเจอร์และเครื่องใช้สำนักงานในสำนักงานของบริษัท และสินค้าคงคลังของบริษัท	
วงเงินเอาประกันภัย	สิ่งปลูกสร้าง (ไม่รวมฐานราก) รวมเฟอร์นิเจอร์ สิ่งตกแต่ตติตั้งตริ่งตรา และของใช้ต่างๆ รวมเครื่องใช้สำนักงาน วงเงิน 40,000,000 บาท
ผู้รับผลประโยชน์	บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน)

3) บริษัทได้ทำประกันภัยอัคคีภัยทรัพย์สินในคลังสินค้าของบริษัท กับ บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) โดยมีรายละเอียดสัญญาที่สำคัญ ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของสัญญา – กรรมธรรม์ประกันภัยอัคคีภัยสำหรับสินค้าคงคลังของบริษัท	
คู่สัญญา	บริษัท วิริยะประกันภัย จำกัด (มหาชน) ซึ่งไม่ได้เป็นบริษัท/บุคคลที่เกี่ยวข้องกับผู้ถือหุ้น กรรมการ กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม และผู้บริหารบริษัท
เลขที่กรรมธรรม์	04490-59100/POL/001750-051
วันที่ทำสัญญา	10 กรกฎาคม 2558
ประเภทประกันภัย	การประกันอัคคีภัยทรัพย์สิน สินค้าในคลังสินค้าของบริษัท บนที่ตั้งเลขที่ 11/17 หมู่ที่ 9 ถนนบางนาตราด (กม.19) ตำบลบางโฉลง อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10280
ระยะเวลาประกันภัย	1 ปี เริ่มตั้งแต่วันที่ 10 กรกฎาคม 2559 – 10 กรกฎาคม 2560 เวลา 16.00 น.
วงเงินเอาประกันภัย	สินค้าคงคลัง เครื่องมือ อุปกรณ์ทางการแพทย์ วงเงิน 130,000,000 บาท
ผู้รับผลประโยชน์	บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน)

สัญญาแต่งตั้งบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement)

บริษัทมีการทำสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ในประเทศไทย (Distributor Agreement) โดยมีรายละเอียดของตัวอย่างสัญญาที่สำคัญ ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - ราชที่ 1	
คู่สัญญา	บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์ราชที่ 1 ในฐานะผู้ผลิต (Manufacturer) และ บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้แทนจำหน่าย (Distributor)
วันที่ทำสัญญา	1 เมษายน 2558
ลักษณะสัญญา	สัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายในฐานะเป็น Exclusive Distributor ในประเทศไทย เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาภายใต้ข้อกำหนดและเงื่อนไขตามที่ตกลงกัน
ระยะเวลาของสัญญาและการต่ออายุสัญญา	1 เมษายน 2558 – 30 มิถุนายน 2561 โดยสัญญามีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 1 เมษายน 2558 สัญญาฉบับนี้จะต่ออายุโดยอัตโนมัติทุกๆ 1 ปีของ Agreement year ¹ จนครบกำหนดวันหมดอายุสัญญา หรือ จนกว่าจะมีการแจ้งยกเลิกสัญญาจากฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งอย่างน้อย 60 วันก่อนวันหมดอายุของสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษร ภายใต้เงื่อนไขปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำระหว่างผู้ผลิตและผู้แทนจำหน่ายตามที่ระบุไว้ในสัญญาของแต่ละ Agreement year นั้นๆได้ ปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำจะเพิ่มขึ้นตามที่กำหนด สำหรับ Agreement year ของปีถัดไปจากปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำของปีที่ผ่านมาหรือยอดจำหน่ายสุทธิ แล้วแต่ยอดซื้อใดจะสูงกว่า หมายเหตุ: ¹ Agreement year มีอายุ 12 เดือน นับตั้งแต่ 1 กรกฎาคม – 30 มิถุนายนของทุกปี และสัญญาจะต่ออายุทุกๆ 12 เดือนจนครบกำหนดสัญญา (ยกเว้น Agreement year ตั้งแต่วันที่ที่มีผลบังคับใช้ จะเริ่มนับ ตั้งแต่ 1 เมษายน 2558 – 30 มิถุนายน 2559)
หน้าที่ของผู้ผลิต	1) ผู้ผลิตจะไม่แต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายอื่น เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาในขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย 2) ผู้ผลิต หรือบริษัทในเครือผู้ผลิตสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายได้โดยตรง

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - หน้าที่ 1	
	<p>3) ผู้ผลิตจะไม่ผูกมัดหรือจำกัดให้จำหน่ายผลิตภัณฑ์ในขอบเขตการจำหน่าย และผู้แทนจำหน่ายจะไม่ได้รับชดเชยจากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์โดยตรงของผู้ผลิตหรือบริษัทในเครือของผู้ผลิต</p> <p>4) ผู้ผลิตสามารถเปลี่ยนแปลงราคา เพิ่ม ลด หรือเปลี่ยนแปลงผลิตภัณฑ์ที่ได้อยู่ในสัญญาฉบับนี้ รวมถึงขอบข่ายผลิตภัณฑ์ หรือการเปลี่ยนแหล่งผลิตผลิตภัณฑ์ โดยจะต้องแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรับทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 60 วันก่อนมีการเปลี่ยนแปลง โดยไม่มีข้อผูกมัดสำหรับผู้ผลิตในการนำเสนอผลิตภัณฑ์ใหม่ หรือจำกัดผู้ผลิตในการผลิต จำหน่าย หรือส่งเสริมผลิตภัณฑ์ใดๆ</p>
ขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่าย	<p>1) ผู้แทนจำหน่ายได้รับเป็น Exclusive Distributor เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในประเทศไทย ตามที่ระบุในสัญญา</p> <p>2) ผู้แทนจำหน่ายสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาแบบ Non-Exclusive ในประเทศเมียนมาร์ ประเทศกัมพูชา สปป. ลาว และประเทศเวียดนาม โดยที่ผู้ผลิตสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ได้โดยตรงหรือสามารถแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายอื่นเพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในประเทศดังกล่าวได้</p>
หน้าที่ และขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย	<p>1) ผู้แทนจำหน่ายสามารถจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในขอบเขตตามที่ได้ตกลงกันไว้ในสัญญา โดยผู้แทนจำหน่ายจะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ผ่านผู้แทนจำหน่ายรายย่อย หรือตัวแทนอื่นโดยไม่ได้แจ้งให้ผู้ผลิตทราบเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้า</p> <p>2) ผู้แทนจำหน่ายสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุในสัญญาจากผู้ผลิตแต่เพียงผู้เดียว (Exclusive purchase) และผู้แทนจำหน่ายต้องไม่จำหน่าย ผลิต หรือนำเข้าผลิตภัณฑ์ที่เหมือน คล้ายคลึง หรือแข่งขันกับผลิตภัณฑ์ที่ได้อยู่ในสัญญาของผู้ผลิตในขอบเขตจำหน่ายที่ได้รับการแต่งตั้ง</p> <p>3) ผู้แทนจำหน่ายต้องมีปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำ (Minimum Purchase Commitment) ตามที่กำหนดโดยผู้ผลิต หรือมากกว่าในแต่ละ Agreement Year</p> <p>ในกรณีที่ผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถปฏิบัติตามที่ได้ตกลงกันได้</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. สัญญา Agreement year ของปีถัดไป ปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำตามที่กำหนดจากปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำของปีที่ผ่านมาหรือยอดจำหน่ายสุทธิ แล้วแต่ยอดซื้อใดจะสูงกว่า 2. ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้ทันที โดยทางผู้ผลิตต้องแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรับทราบล่วงหน้า 3. ผู้ผลิตสามารถเพิ่มราคาผลิตภัณฑ์ และสามารถยกเลิกการเป็น Exclusive Distributor ของผู้แทนจำหน่าย โดยทางผู้ผลิตต้องแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรับทราบล่วงหน้า <p>ปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิ หมายถึง ปริมาณยอดซื้อของผลิตภัณฑ์ที่ได้ตกลงภายใต้สัญญาฉบับนี้ และชำระโดยผู้แทนจำหน่าย หลังหักส่วนลดต่างๆ</p> <p>4) ผู้แทนจำหน่ายจะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้กับกลุ่มพันธมิตรและสัตวแพทย์ในขอบเขตที่ได้รับอนุญาต¹⁾</p> <p>5) ผู้แทนจำหน่ายจะไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต นอกเหนือขอบเขตที่ได้รับอนุญาต ยกเว้นได้รับอนุญาตจากผู้ผลิตเป็นลายลักษณ์อักษร</p> <p>6) ผู้แทนจำหน่ายต้องใช้ความพยายามอย่างสุดความสามารถในการจำหน่ายและเสนอขายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตที่ได้อยู่ในสัญญาในขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย และปฏิบัติตามนโยบายและข้อตกลงของผู้ผลิต</p> <p>7) ผู้แทนจำหน่ายปฏิบัติตามข้อกำหนดและเงื่อนไขเกี่ยวกับคุณภาพของผลิตภัณฑ์ และการจัดเก็บผลิตภัณฑ์</p> <p>8) ผู้แทนจำหน่ายปฏิบัติตามจรรยาบรรณ และกฎหมายแห่งชาติ ข้อบังคับและกฎหมายปกครอง รวมถึงกฎหมายระหว่างประเทศที่ได้อยู่ในสัญญา</p> <p>9) ผู้แทนจำหน่ายได้รับอนุญาตให้ใช้เครื่องหมายทางการค้า และสิทธิบัตรของผู้ผลิตแบบจำกัดสิทธิ สำหรับสินค้าที่ได้รับอนุญาต และขอบเขตจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายภายใต้สัญญาฉบับนี้เท่านั้น โดยการนำสิทธิดังกล่าวต้องได้รับอนุมัติจากผู้ผลิตล่วงหน้า และเป็นลายลักษณ์อักษร ซึ่งสิทธิดังกล่าวจะหยุดทันทีหลังจากการยกเลิกสัญญา หรือสัญญาหมดอายุ</p> <p>10) ภายใต้ระยะเวลาที่ระบุในสัญญาฉบับนี้ ผู้แทนจำหน่ายต้องมีนโยบายประกันภัยความรับผิดชอบตามกฎหมาย กับบริษัทประกันภัยระหว่างประเทศที่ได้รับการยอมรับ</p>

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - รายที่ 1

	11) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องแจ้งผู้ผลิตเป็นลายลักษณ์อักษร ถึงความเสียหายที่เกิดขึ้นกับผลิตภัณฑ์ ภายในระยะเวลาที่กำหนด หลังจากมีความเสียหายเกิดขึ้น และทางผู้ผลิตจะพ้นจากข้อผูกมัดการประกันภัย หากไม่มีการแจ้งความเสียหายดังกล่าวให้ทางผู้ผลิตภายในระยะเวลาที่กำหนด
การยกเลิกสัญญา	<ol style="list-style-type: none"> 1) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งแสดงเจตจำนงในการขอยกเลิกสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรโดยแจ้งมายังคู่สัญญาอีกฝ่ายล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 60 วัน ก่อนวันหมดอายุของแต่ละ Agreement year 2) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถบอกเลิกสัญญาได้ทันทีเมื่ออีกฝ่ายทำผิดสัญญา และไม่สามารถเยียวยาได้ภายใน 30 วันหลังจากได้รับการแจ้งข้อความเป็นลายลักษณ์อักษร 3) ผู้ผลิตสามารถบอกเลิกสัญญาได้ โดยจะแจ้งให้ทางผู้แทนจำหน่ายทราบเป็นลายลักษณ์อักษร และสามารถยกเลิกสัญญาได้ 60 วันก่อนแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายทราบเป็นลายลักษณ์อักษร 4) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้ทันที เมื่อผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถบรรลุปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์ขั้นต่ำ หรืออัตราการซื้อผลิตภัณฑ์ของแต่ละ Agreement year ที่กำหนดไว้โดยผู้ผลิตได้ โดยทางผู้ผลิตจะแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายได้รับทราบเป็นลายลักษณ์อักษร 5) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้ทันที โดยไม่ต้องแจ้งผู้แทนจำหน่ายล่วงหน้า หากผู้แทนจำหน่ายไม่ปฏิบัติตามจรรยาบรรณ และกฎหมายแห่งชาติ ข้อบังคับและกฎหมายปกครอง รวมถึงกฎหมายระหว่างประเทศที่ได้ระบุในสัญญา หรือหากมีการเปลี่ยนแปลงความเป็นเจ้าของของบริษัทผู้แทนจำหน่ายอย่างมีนัยสำคัญ

หมายเหตุ: ^{1/} บริษัทไม่มีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้กับกลุ่มทันตกรรมและสัตวแพทย์ในประเทศไทย

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - รายที่ 2

คู่สัญญา	บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 2 ในฐานะผู้ผลิต (Manufacturer) และ บริษัท เทคโนเมดิคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะผู้แทนจำหน่าย (Distributor)
วันที่ทำสัญญา	28 กรกฎาคม 2558
ลักษณะสัญญา	สัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายในฐานะเป็น Distributor ในประเทศไทย เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาภายใต้ข้อกำหนดและเงื่อนไขตามที่ตกลงกัน
ระยะเวลาของสัญญา	ตั้งแต่วันที่ 1 กรกฎาคม 2558 เป็นต้นไป สัญญาระบุถึง Quota Year ซึ่งหมายถึง วันที่ 1 มกราคม – 31 ธันวาคม ของทุกปี (ยกเว้น Quota Year ในปีที่มีผลบังคับใช้ จะเริ่มนับตั้งแต่ 1 กรกฎาคม 2558 – 31 ธันวาคม 2558)
หน้าที่ของผู้ผลิต	ผู้ผลิตมีสิทธิที่จะเปลี่ยนแปลงราคาตามที่ได้ระบุในสัญญาฉบับนี้ โดยจะต้องแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรับทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 90 วัน
ขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่าย	ผู้แทนจำหน่ายได้รับเป็น Distributor เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาในประเทศไทย
หน้าที่และขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย	<ol style="list-style-type: none"> 1) ผู้แทนจำหน่ายสามารถจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในขอบเขตตามที่ได้ตกลงกันไว้ในสัญญา โดยผู้แทนจำหน่ายจะไม่เกี่ยวข้องหรือทำสัญญากับผู้แทนจำหน่ายรายย่อย ตัวแทน คู่สัญญา หรือบุคคลที่สาม เพื่อมอบหมายให้ดำเนินการภายใต้สัญญาฉบับนี้โดยไม่ได้แจ้งผู้ผลิตเป็นลายลักษณ์อักษรให้ทราบล่วงหน้า 2) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุในสัญญาให้กับลูกค้านอกขอบเขตการจำหน่าย หรือมีคลังสินค้า หรือมีช่องทางจำหน่ายผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุในสัญญานอกขอบเขตการจำหน่าย ในกรณีนี้ผู้แทนจำหน่ายได้รับคำสั่งซื้อจากลูกค้านอกขอบเขตการจำหน่าย ให้ผู้แทนจำหน่ายแจ้งผู้ผลิตทราบ 3) ภายในระยะเวลาที่ระบุในสัญญา ผู้แทนจำหน่ายจะต้องไม่จำหน่าย หรือผ่านบุคคลที่สาม ผลิต หรือเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือเป็นตัวแทนทางการค้า ผลิตภัณฑ์ที่เหมือนกัน คล้ายกัน หรือแข่งขันกันกับผลิตภัณฑ์ที่ได้ระบุไว้ในสัญญา ทั้งทางตรงและทางอ้อม 4) ผู้แทนจำหน่ายต้องรับมอบผลิตภัณฑ์ตามปริมาณยอดซื้อสินค้าสุทธิขั้นต่ำ (Minimum Purchase

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - หน้าที่ 2

	<p>Requirements) ตามที่กำหนดโดยผู้ผลิต หรือมากกว่าในแต่ละ Quota Year ในกรณีที่ผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถปฏิบัติตามที่ตกลงกันได้ ถือว่าผู้แทนจำหน่ายผิดสัญญา และผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้ทันที</p> <p>ในกรณีที่ผู้ผลิตจะยกเลิกสัญญา ผู้ผลิตจะแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรับทราบภายในระยะเวลาที่กำหนด หลังครบอายุสัญญาของ Quota year สำหรับปีที่ผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถปฏิบัติตามปริมาณยอดเบิกสินค้าสุทธิขั้นต่ำของปีนั้นๆ ได้</p> <ol style="list-style-type: none"> 5) ผู้แทนจำหน่ายสามารถตกลงสัญญากับผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายอื่นได้ โดยจะต้องไม่มีผลกระทบกับ ผลการดำเนินงานทั่วไปที่ผู้แทนจำหน่ายได้ตกลงไว้กับผู้ผลิตภายใต้สัญญาฉบับนี้ 6) ผู้แทนจำหน่ายต้องใช้ความพยายามอย่างสุดความสามารถในการจำหน่ายและเสนอขายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตในขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย และปฏิบัติตามนโยบายและข้อตกลงของผู้ผลิต 7) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องเข้าร่วมอบรมการเสนอขายสินค้า และการตลาดที่จัดขึ้นโดยผู้ผลิต และทำตามข้อเสนอแนะของผู้ผลิต 8) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องเข้าร่วมงานแสดงสินค้า งานนิทรรศการที่เกี่ยวข้องภายใต้ขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย และแจ้งผู้ผลิตถึงการเข้าร่วมดังกล่าว เพื่อผู้ผลิตจะได้เข้าร่วมงานดังกล่าวเช่นกัน 9) ผู้แทนจำหน่ายได้รับอนุญาตให้ใช้เครื่องหมายทางการค้า และสิทธิบัตรของผู้ผลิตแบบจำกัดสิทธิ สำหรับสินค้าที่ได้รับอนุญาต และขอบเขตจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายภายใต้สัญญาฉบับนี้เท่านั้น โดยการใช้สิทธิดังกล่าวต้องได้รับอนุมัติโดยผู้ผลิตล่วงหน้า และเป็นลายลักษณ์อักษร โดยผู้ผลิตสามารถปฏิเสธการจัดส่งสินค้าให้ผู้แทนจำหน่ายได้ทุกเมื่อ หากมีการละเมิดกรรมสิทธิ์โดยบุคคลที่สาม 10) ภายใต้สัญญาฉบับนี้ ผู้แทนจำหน่ายต้องมีนโยบายประกันภัยครอบคลุมความเสี่ยงทุกประเภทที่เกี่ยวข้องกับสัญญาและผลิตภัณฑ์ในสัญญาฉบับนี้ รวมถึงประกันภัยความรับผิดตามกฎหมาย 11) ผู้แทนจำหน่ายปฏิบัติตามจรรยาบรรณ กฎหมายแห่งชาติ ข้อบังคับและกฎหมายปกครอง รวมถึงกฎหมายระหว่างประเทศที่ได้อำนาจในสัญญา 12) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องแจ้งผู้ผลิตภายในระยะเวลาที่กำหนด หากพบว่าผลิตภัณฑ์มีความผิดปกติหรือการใช้งานเกิดความขัดข้องและความบกพร่องจากการใช้งานปกติ เป็นลายลักษณ์อักษร ตามนโยบายการรับประกันสินค้า ผู้ผลิตจะทำการซ่อมแซมบำรุง เปลี่ยนชิ้นส่วนโดยไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ หรือทำการชดเชยมูลค่าสินค้าที่เกิดความผิดปกติให้กับทางผู้แทนจำหน่าย ครอบคลุมภายในระยะเวลาที่กำหนด โดยนโยบายการรับประกันไม่ครอบคลุมถึงการใช้งานผิดประเภท และความละเลยในการใช้งานใดๆ
<p>การยกเลิกสัญญา</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งแสดงเจตจำนงในการขอยกเลิกสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษร โดยแจ้งมายังคู่สัญญาอีกฝ่ายล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 6 เดือน 2) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถบอกเลิกสัญญาทันทีที่เป็นลายลักษณ์อักษรเมื่ออีกฝ่ายผิดนัดการชำระหนี้ การโอนสิทธิความเป็นเจ้าหนี้ การล้มละลาย หรือตกเป็นผู้รับผิดชอบหนี้จากการล้มละลายของบุคคลอื่น 3) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาฉบับนี้ทันที ในกรณีที่ <ol style="list-style-type: none"> 1. ผู้แทนจำหน่ายไม่ชำระหนี้ตรงตามกำหนดเวลา และหากผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถชำระหนี้ดังกล่าวได้ภายในระยะเวลาที่กำหนด หลังจากผู้ผลิตได้แจ้งความประสงค์ในการยกเลิกสัญญาฉบับนี้เป็นลายลักษณ์อักษร 2. เมื่อผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถบรรลุปริมาณยอดซื้อสินค้าสุทธิขั้นต่ำ (Minimum Purchase Requirements) ตามที่กำหนดโดยผู้ผลิต ในแต่ละ Quota year ได้ภายในเวลาที่ระบุในสัญญา 3. ผู้แทนจำหน่ายผิดสัญญาตามเงื่อนไขที่ระบุในสัญญาฉบับนี้ 4. หากผู้แทนจำหน่ายมีการเปลี่ยนแปลงอำนาจควบคุม รวมถึงการควมรวมกิจการ 4) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งผิดสัญญาตามที่ระบุไว้ในสัญญาฉบับนี้ หรือภายใต้สัญญาซื้อขายอื่นที่อ้างถึงสัญญาฉบับนี้ คู่สัญญาฝ่ายหนึ่งสามารถแจ้งอีกฝ่ายถึงการผิดสัญญาดังกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษร และหากผู้กระทำผิด

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - รายที่ 2	
	<p>สัญญาไม่สามารถเยียวยาได้ภายในระยะเวลาที่กำหนด หลังจากวันที่ได้รับการแจ้ง คู่สัญญาสามารถยกเลิกสัญญาฉบับนี้ได้ทันที รวมถึงในกรณีที่การผิดสัญญาไม่สามารถปฏิบัติเพื่อเยียวยาได้</p> <p>5) ผู้ผลิตสามารถบอกเลิกสัญญาได้ โดยจะแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายทราบเป็นลายลักษณ์อักษร และสามารถยกเลิกสัญญาได้ในระยะเวลาที่กำหนด ก่อนแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายทราบเป็นลายลักษณ์อักษร</p> <p>6) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้เมื่อผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถบรรลุปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์ขั้นต่ำ โดยทางผู้ผลิตจะแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายได้รับทราบเป็นลายลักษณ์อักษร</p> <p>7) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้ โดยไม่ต้องแจ้งผู้แทนจำหน่ายล่วงหน้า หากผู้แทนจำหน่ายไม่ปฏิบัติตามจรรยาบรรณ กฎหมายแห่งชาติ ข้อบังคับและกฎหมายปกครอง รวมถึงกฎหมายระหว่างประเทศที่ได้รับอนุญาต</p>

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - รายที่ 3	
คู่สัญญา	บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 3 ในฐานะผู้ผลิต (Manufacturer) และ บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะตัวแทนจำหน่าย (Distributor)
วันที่ทำสัญญา	1 มกราคม 2558 และฉบับแก้ไขเพิ่มเติมลงวันที่ 22 ธันวาคม 2558
ลักษณะสัญญา	สัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายในฐานะเป็น Distributor ในประเทศไทย เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญาภายใต้ข้อกำหนดและเงื่อนไขตามที่ตกลงกัน
ระยะเวลาของสัญญา	ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2559 – 31 ธันวาคม 2559 และการต่ออายุสัญญา คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งต้องแจ้ง ความประสงค์ในการต่ออายุเป็นลายลักษณ์อักษรก่อนวันที่ 30 กันยายน 2559 มิฉะนั้นถือว่าสัญญาได้สิ้นสุดลง
	<p>สัญญาระบุ Quota Period หมายถึง ช่วงระยะเวลาของสัญญา ซึ่งแบ่งออกเป็น 4 ไตรมาส ได้แก่</p> <p>ไตรมาสที่ 1 : 1 มกราคม 2559 – 31 มีนาคม 2559</p> <p>ไตรมาสที่ 2 : 1 เมษายน 2559 – 30 มิถุนายน 2559</p> <p>ไตรมาสที่ 3 : 1 กรกฎาคม 2559 – 30 กันยายน 2559</p> <p>ไตรมาสที่ 4 : 1 ตุลาคม 2559 – 31 ธันวาคม 2559</p>
หน้าที่ของผู้ผลิต	<p>1) ผู้ผลิตมีสิทธิที่จะเปลี่ยนแปลงราคาตามที่ได้ระบุในสัญญาฉบับนี้ โดยจะต้องแจ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรับทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 30 วัน</p> <p>2) ผู้ผลิตรับประกันผลิตภัณฑ์ตามที่ได้ระบุในสัญญาฉบับนี้</p>
ขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่าย	ผู้แทนจำหน่ายได้รับแต่งตั้งเป็น Sole Distributor ในประเทศไทย เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตตามที่ระบุในสัญญา
หน้าที่และขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย	<p>1) ผู้แทนจำหน่ายสามารถจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในขอบเขตตามที่ได้ตกลงกันไว้ในสัญญา โดยผู้แทนจำหน่ายจะไม่เกี่ยวข้องหรือทำสัญญากับผู้แทนจำหน่ายรายย่อย ตัวแทน คู่สัญญา หรือบุคคลที่สาม เพื่อมอบหมายให้ดำเนินการภายใต้สัญญาฉบับนี้โดยไม่ได้แจ้งผู้ผลิตเป็นลายลักษณ์อักษรให้ทราบล่วงหน้า</p> <p>2) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุในสัญญาให้กับลูกค้านอกขอบเขตการจำหน่าย หรือมีคลังสินค้า หรือมีช่องทางจำหน่ายผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุในสัญญานอกขอบเขตการจำหน่าย</p> <p>3) ภายในระยะเวลาที่ระบุในสัญญา ผู้แทนจำหน่ายจะต้องไม่จำหน่าย หรือผ่านบุคคลที่สาม ผลิต หรือเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือเป็นตัวแทนทางการค้า ผลิตภัณฑ์ที่เหมือนกัน คล้ายกัน หรือแข่งขันกันกับผลิตภัณฑ์ที่ได้ระบุไว้ในสัญญาทั้งทางตรงและทางอ้อม</p> <p>4) ผู้แทนจำหน่ายต้องรับการจัดส่งผลิตภัณฑ์ตามปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำ (Minimum Purchase Requirements) ตามที่กำหนดโดยผู้ผลิต หรือมากกว่าในแต่ละ Quota Period ในกรณีที่ผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถปฏิบัติตามที่ตกลงกันได้ ถือว่าผู้แทนจำหน่ายผิดสัญญา และผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาได้ทันที</p> <p>5) ผู้แทนจำหน่ายต้องมีช่างเทคนิค ที่ได้รับการอบรมและได้รับมาตรฐานผู้ผลิต เพื่อช่วยเหลือลูกค้าหากลูกค้าเกิดความสงสัย รวมถึงการสต็อกผลิตภัณฑ์ที่สำคัญ ซึ่งต้องเป็นผลิตภัณฑ์ที่ได้รับจากผู้ผลิต หรือผลิตภัณฑ์ที่</p>

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - หน้าที่ 3	
	<p>ผู้ผลิตให้การรับรอง หรือผู้ผลิตผลิตภัณฑ์รายอื่นที่ได้รับอนุมัติโดยผู้ผลิต</p> <p>6) ผู้แทนจำหน่ายต้องใช้ความพยายามอย่างสุดความสามารถในการจำหน่ายและเสนอขายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตในขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย และปฏิบัติตามนโยบายและข้อตกลงของผู้ผลิต</p> <p>7) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องเข้าร่วมงานแสดงสินค้า งานนิทรรศการที่เกี่ยวข้องภายใต้ขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย และแจ้งผู้ผลิตถึงการเข้าร่วมดังกล่าว เพื่อให้ผู้ผลิตจะได้เข้าร่วมงานดังกล่าวเช่นกัน</p> <p>8) ผู้แทนจำหน่ายได้รับอนุญาตให้ใช้เครื่องหมายทางการค้า และสิทธิบัตรของผู้ผลิตแบบจำกัดสิทธิ สำหรับสินค้าที่ได้รับอนุญาต และขอบเขตจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายภายใต้สัญญาฉบับนี้เท่านั้น โดยการนำสิทธิดังกล่าวต้องได้รับอนุมัติโดยผู้ผลิตล่วงหน้า และเป็นลายลักษณ์อักษร โดยผู้ผลิตสามารถปฏิเสธการจัดส่งสินค้าให้ผู้แทนจำหน่ายได้ทุกเมื่อ หากมีการละเมิดกรรมสิทธิ์โดยบุคคลที่สาม</p> <p>9) ภายใต้สัญญาฉบับนี้ ผู้แทนจำหน่ายต้องมียุทธศาสตร์ที่ครอบคลุมความเสี่ยงทุกประเภทที่เกี่ยวข้อง รวมถึงผลิตภัณฑ์ในสัญญาฉบับนี้ รวมถึงประกันภัยความรับผิดตามกฎหมายภายใต้ขอบเขตจำหน่าย</p> <p>10) ผู้แทนจำหน่ายปฏิบัติตามจรรยาบรรณ กฎหมายแห่งชาติ ข้อบังคับและกฎหมายปกครอง รวมถึงกฎหมายระหว่างประเทศที่ได้รับระบุในสัญญา</p>
การยกเลิกสัญญา	<p>1) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งแสดงเจตจำนงในการขอยกเลิกสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรโดยแจ้งมายังคู่สัญญาอีกฝ่ายล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 6 เดือน ในกรณีที่ผู้ผลิตมีความประสงค์ที่จะยกเลิกสัญญา เพื่อเป็นการลดความเสียหายที่อาจเกิดกับผู้แทนจำหน่าย ผู้ผลิตสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ได้ในลักษณะที่เป็น non-exclusive เป็นระยะเวลาตามที่กำหนด นับจากวันที่ยกเลิกสัญญา</p> <p>2) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งสามารถบอกเลิกสัญญาทันทีเป็นลายลักษณ์อักษรเมื่ออีกฝ่ายผิดนัดการชำระหนี้ การโอนสิทธิความเป็นเจ้าหนี้ การล้มละลาย หรือตกเป็นผู้รับผิดชอบหนี้จากการล้มละลายของบุคคลอื่น</p> <p>3) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาฉบับนี้ได้ ในกรณีที่</p> <ol style="list-style-type: none"> เมื่อผู้แทนจำหน่ายไม่สามารถบรรลุปริมาณยอดซื้อผลิตภัณฑ์สุทธิขั้นต่ำ (Minimum Purchase Requirements) ตามที่กำหนดโดยผู้ผลิต ในแต่ละ Quota Period ภายใต้เงื่อนไขที่ระบุในสัญญาได้ ผู้แทนจำหน่ายผิดสัญญาตามเงื่อนไขที่ระบุในสัญญาฉบับนี้ ผู้แทนจำหน่ายถูกยึดทรัพย์โดยหน่วยงานรัฐ หรือผู้มีอำนาจสั่งการ หากผู้แทนจำหน่ายมีการเปลี่ยนแปลงในระบบการจัดการ บุคลากร ความเป็นเจ้าของทั้งทางตรงและทางอ้อมอย่างมีนัยสำคัญ <p>4) คู่สัญญาฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งผิดสัญญาตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในสัญญาฉบับนี้ คู่สัญญาฝ่ายหนึ่งสามารถแจ้งให้อีกฝ่ายทราบถึงการผิดสัญญาดังกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษร และหากผู้กระทำผิดสัญญาไม่สามารถเยียวยาได้ภายในระยะเวลาที่กำหนด หลังจากวันที่ได้รับการแจ้งหรือภายในระยะเวลาที่กำหนด หลังจากคู่สัญญาได้ทำผิดสัญญา หากการกระทำผิดดังกล่าวไม่สามารถแก้ไขได้ทั้งหมด คู่สัญญาสามารถยกเลิกสัญญาฉบับนี้ได้ทันที</p>

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - หน้าที่ 4	
คู่สัญญา	บริษัทผู้ผลิตเครื่องมือแพทย์รายที่ 4 ในฐานะผู้ผลิต (Manufacturer) และ บริษัท เทคโนโลยีคัล จำกัด (มหาชน) ในฐานะตัวแทนจำหน่าย (Distributor)
วันที่ทำสัญญา	25 มิถุนายน 2558
ลักษณะสัญญา	สัญญาแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายในฐานะเป็น Distributor เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตภายใต้ข้อกำหนดและเงื่อนไขตามที่ตกลงกัน
ระยะเวลาของสัญญา	สัญญามีอายุตั้งแต่วันที่ 25 มิถุนายน 2558 – 24 มิถุนายน 2559 และสามารถต่ออายุสัญญาต่อไปได้อีกคราวละ 1 ปี โดยที่คู่สัญญาทั้งสองฝ่ายจะต้องยินยอมการต่ออายุสัญญาโดยแจ้งล่วงหน้าไม่น้อยกว่า 90 วัน ก่อนวันหมดอายุของสัญญาในแต่ละคราวเป็นลายลักษณ์อักษร

รายละเอียดสำคัญของสัญญาแต่งตั้งเป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์ (Distributor Agreement) - หน้าที่ 4	
หน้าที่ของผู้ผลิต	<p>1) ผู้ผลิตสามารถจำหน่ายผลิตภัณฑ์ในขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายได้ และผู้ผลิตมีสิทธิที่จะแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายรายอื่น เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ตามที่ระบุในสัญญานี้ในขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่าย ซึ่งผู้แทนจำหน่ายยินยอมถึงการไม่ได้รับค่าชดเชยเสียหายจากการจำหน่ายดังกล่าวเรียบร้อยแล้วในสัญญาฉบับนี้¹</p> <p>หมายเหตุ: ¹ ผู้ผลิตมีการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ทางการแพทย์ให้กับผู้จำหน่ายรายอื่นรายหนึ่งในประเทศไทย ซึ่งไม่ได้เป็นผู้แทนจำหน่ายที่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้ากลุ่มโรงพยาบาลหรือคลินิก</p> <p>2) ผู้ผลิตสามารถเปลี่ยนแปลงสัญญาฉบับนี้ได้ หากธุรกิจของผู้ผลิตถูกจัดองค์กรใหม่ การควบรวมกิจการ หรือการเข้าซื้อทรัพย์สินโดยนิติบุคคลอื่น หรือหากมีการเปลี่ยนเจ้าของ หรือการเปลี่ยนแปลงอำนาจควบคุม</p>
ขอบเขตการจำหน่ายของผู้แทนจำหน่าย	ผู้แทนจำหน่ายได้รับแต่งตั้งเป็น Distributor เพื่อจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในประเทศไทย ตามที่ระบุในสัญญา
หน้าที่และขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย	<p>1) ผู้แทนจำหน่ายสามารถจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในขอบเขตตามที่ได้ตกลงกันไว้ในสัญญา โดยผู้แทนจำหน่ายจะไม่เกี่ยวข้องหรือทำสัญญากับผู้แทนจำหน่ายรายย่อย ตัวแทน คู่สัญญา หรือบุคคลที่สาม เพื่อมอบหมายให้ดำเนินการภายใต้สัญญาฉบับนี้โดยไม่ได้แจ้งผู้ผลิตเป็นลายลักษณ์อักษรให้ทราบล่วงหน้า</p> <p>2) ภายใต้ระยะเวลาที่ระบุในสัญญา ผู้แทนจำหน่ายจะต้องไม่จำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่แข่งขันกันกับผลิตภัณฑ์ที่ได้ระบุไว้ในสัญญา และไม่ผลิตผลิตภัณฑ์ที่ระบุในสัญญา หรือผลิตภัณฑ์ที่คล้ายคลึงกันหรือซุกงูบุคคลที่สามผลิตผลิตภัณฑ์ที่เหมือนหรือคล้ายคลึงกันกับผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต</p> <p>3) ผู้แทนจำหน่ายจะต้องแจ้งผู้ผลิตโดยทันที หากผลิตภัณฑ์ที่จำหน่ายไป ลูกค้ามีจุดประสงค์เพื่อส่งออกนอกขอบเขตจำหน่ายไปยังประเทศอื่นเพื่อจำหน่ายต่อ</p> <p>4) ผู้แทนจำหน่ายต้องให้ความพยายามอย่างสุดความสามารถในการจำหน่ายและเสนอขายผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิต ในขอบเขตของผู้แทนจำหน่าย และปฏิบัติตามนโยบายและข้อตกลงของผู้ผลิต</p> <p>5) ผู้แทนจำหน่ายได้รับอนุญาตให้ใช้เครื่องหมายทางการค้า และสิทธิบัตรของผู้ผลิตแบบจำกัดสิทธิ สำหรับสินค้าที่ได้รับอนุญาต และขอบเขตจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายภายใต้สัญญาฉบับนี้เท่านั้น โดยการใช้อัตราดังกล่าวต้องได้รับอนุมัติโดยผู้ผลิตล่วงหน้า และเป็นลายลักษณ์อักษร</p> <p>6) ผู้แทนจำหน่ายปฏิบัติตามจรรยาบรรณ กฎหมายแห่งชาติ ข้อบังคับและกฎหมายปกครอง รวมถึงกฎหมายระหว่างประเทศที่ได้ระบุในสัญญา</p>
การยกเลิกสัญญา	<p>1) ผู้ผลิตสามารถยกเลิกสัญญาฉบับนี้โดยแจ้งล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรในกรณี</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. ผู้แทนจำหน่ายผิดสัญญาตามเงื่อนไขที่ได้ระบุในสัญญาฉบับนี้ และยังคงกระทำผิดหลังจากได้รับการแจ้งจากผู้ผลิตถึงการกระทำผิดดังกล่าว 2. ผู้แทนจำหน่ายหยุดดำเนินธุรกิจ หรือล้มละลาย หรือถูกยึดทรัพย์โดยหน่วยงานรัฐ หรือผู้มีอำนาจสั่งการ หรือตกเป็นผู้รับผิดชอบหนี้สินบุคคลอื่น <p>2) สัญญาฉบับนี้จะถูกยกเลิกโดยอัตโนมัติโดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า หากมีการอนุมัติจากรัฐบาลในขอบเขตการจำหน่าย หรือรัฐบาลย่อยถึงการใช้กฎหมาย ข้อพิพาท ข้อบังคับ ที่จำกัดสิทธิของผู้ผลิตในการระงับสัญญาฉบับนี้ หรือผู้ผลิตจะต้องรับผิดชอบความเสียหายที่เกิดขึ้นโดยผู้แทนจำหน่ายในกรณีที่สัญญาสิ้นสุด ซึ่งสัญญาฉบับนี้จะสิ้นสุดลงทันทีก่อนกฎหมายและข้อบังคับดังกล่าวจะมีผลบังคับใช้</p> <p>3) เมื่อสัญญาฉบับนี้ได้สิ้นสุดลงหรือมีการยกเลิกสัญญา ผู้ผลิตมีสิทธิซื้อทุกผลิตภัณฑ์ที่ได้ระบุในสัญญาฉบับนี้คืนจากผู้แทนจำหน่าย และผู้แทนจำหน่ายตกลงที่จะจำหน่ายคืนผู้ผลิตในราคาเดียวกันกับราคาที่ซื้อจากผู้ผลิต</p>

สัญญาซื้อขายสินค้าและสัญญาจะซื้อจะขายสินค้าให้แก่ลูกค้ารายใหญ่

บริษัทมีการทำสัญญาซื้อขายสินค้า และสัญญาจะซื้อจะขายสินค้าเครื่องมือแพทย์กับลูกค้าโรงพยาบาลที่สำคัญ

โดยมีรายละเอียดของตัวอย่างสัญญา ดังนี้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาจะซื้อจะขายแบบราคาคงที่ไม่จำกัดปริมาณ - รายที่ 1	
คู่สัญญา	โรงพยาบาลรัฐบารายที่ 1 ในฐานะ “ผู้จะซื้อ” และบริษัท ในฐานะ “ผู้จะขาย”
วันที่ทำสัญญา	วันที่ 16 มิถุนายน 2558
รายละเอียดสัญญา	ผู้จะซื้อตกลงจะซื้อและผู้จะขายตกลงจะขายเวชภัณฑ์ทางการแพทย์ (CRD Liner) จำนวน 15 รายการ รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 5,999,984 บาท
อายุสัญญา	366 วัน นับตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2558 จนถึง วันที่ 30 กันยายน 2559
การรับรองคุณภาพ	ผู้จะขายรับรองว่าสิ่งของที่จะขายให้ตามสัญญานี้เป็นของแท้ ของใหม่ ไม่เคยใช้งานมาก่อน ไม่เป็นของเก่าเก็บ ทั้งมีคุณภาพและคุณสมบัติไม่ต่ำกว่าที่กำหนดไว้ในสัญญา
การชำระเงิน	ผู้จะซื้อจะชำระเงินค่าสิ่งของที่คำนวณตามปริมาณที่กำหนดไว้ในใบสั่งซื้อแต่ละคราว และตามราคาที่ระบุในสัญญา ให้แก่ผู้จะขายภายในเวลาที่กำหนด นับแต่วันที่ผู้ขายได้แสดงหลักฐานการรับมอบให้แก่ผู้จะซื้อ
การรับประกันความชำรุดบกพร่อง	ผู้จะขายยอมรับประกันความชำรุดบกพร่องของสิ่งของ ตามสัญญานี้เป็นเวลา 1 ปี นับแต่วันที่ผู้จะซื้อได้รับมอบ โดยภายในกำหนดเวลาดังกล่าว หากสิ่งของตามสัญญานี้เกิดชำรุดบกพร่องหรือขัดข้องอันเนื่องมาจากการใช้งานตามปกติ ผู้จะขายจะต้องจัดการซ่อมแซมหรือแก้ไขให้อยู่ในสภาพที่ใช้งานได้ดีดังเดิมภายในเวลา 7 วันนับแต่วันที่ได้รับความแจ้งจากผู้จะซื้อโดยไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
การบอกเลิกสัญญา	เมื่อครบกำหนดส่งมอบสิ่งของตามใบสั่งซื้อ ถ้าผู้จะขายไม่ส่งมอบสิ่งของที่ตกลงขายให้แก่ผู้จะซื้อ หรือส่งมอบไม่ถูกต้องหรือไม่ครบจำนวน ผู้จะซื้อจะมีสิทธิบอกเลิกสัญญาทั้งหมดหรือบางส่วนก็ได้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาจะซื้อจะขายแบบราคาคงที่ไม่จำกัดปริมาณ - รายที่ 2	
คู่สัญญา	โรงพยาบาลรัฐบารายที่ 2 ในฐานะ “ผู้จะซื้อ” และบริษัท ในฐานะ “ผู้จะขาย”
วันที่ทำสัญญา	1 ธันวาคม 2558
รายละเอียดสัญญา	ผู้จะซื้อตกลงจะซื้อและผู้จะขายตกลงจะขายอุปกรณ์รองรับเลือดโดยระบบสุญญากาศ และสายรองรับเลือดโดยระบบสุญญากาศชนิดแบน รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 590,000 บาท
อายุสัญญา	12 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 1 ธันวาคม 2558 จนถึง วันที่ 30 พฤศจิกายน 2559
การรับรองคุณภาพ	ผู้จะขายรับรองว่าสิ่งของที่จะขายให้ตามสัญญานี้เป็นของแท้ ของใหม่ ไม่เคยใช้งานมาก่อน ไม่เป็นของเก่าเก็บ ทั้งมีคุณภาพและคุณสมบัติไม่ต่ำกว่าที่กำหนดไว้ในสัญญา
การชำระเงิน	ผู้จะซื้อจะชำระเงินค่าสิ่งของที่คำนวณตามปริมาณที่กำหนดไว้ในใบสั่งซื้อแต่ละคราว และตามราคาที่ระบุในสัญญา ให้แก่ผู้จะขายภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ผู้ขายได้แสดงหลักฐานการรับมอบให้แก่ผู้จะซื้อ
การรับประกันความชำรุดบกพร่อง	ผู้จะขายยอมรับประกันความชำรุดบกพร่องของสิ่งของ ตามสัญญานี้เป็นเวลา 1 ปี นับแต่วันที่ผู้จะซื้อได้รับมอบ โดยภายในกำหนดเวลาดังกล่าว หากสิ่งของตามสัญญานี้เกิดชำรุดบกพร่องหรือขัดข้องอันเนื่องมาจากการใช้งานตามปกติ ผู้จะขายจะต้องจัดการซ่อมแซมหรือแก้ไขให้อยู่ในสภาพที่ใช้งานได้ดีดังเดิมภายในเวลา 30 วันนับแต่วันที่ได้รับความแจ้งจากผู้จะซื้อโดยไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
การบอกเลิกสัญญา	เมื่อครบกำหนดส่งมอบสิ่งของตามใบสั่งซื้อ ถ้าผู้จะขายไม่ส่งมอบสิ่งของที่ตกลงขายให้แก่ผู้จะซื้อ หรือส่งมอบไม่ถูกต้องหรือไม่ครบจำนวน ผู้จะซื้อจะมีสิทธิบอกเลิกสัญญาทั้งหมดหรือบางส่วนก็ได้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาจะซื้อจะขายแบบราคาคงที่ไม่จำกัดปริมาณ - รายที่ 3	
คู่สัญญา	โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 3 ในฐานะ “ผู้ซื้อ” และบริษัท ในฐานะ “ผู้ขาย”
วันที่ทำสัญญา	วันที่ 29 มกราคม 2559
รายละเอียดสัญญา	ผู้ซื้อตกลงจะซื้อและผู้ขายตกลงจะขาย ภาชนะรองรับสารคัดหลั่งแบบใช้ครั้งเดียว รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 1,950,000 บาท
อายุสัญญา	12 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 29 มกราคม 2559 จนถึง วันที่ 28 มกราคม 2560
การรับรองคุณภาพ	ผู้ขายรับรองว่าสิ่งของที่จะขายให้ตามสัญญานี้เป็นของแท้ ของใหม่ ไม่เคยใช้งานมาก่อน ไม่เป็นของเก่าเก็บ ทั้งมีคุณภาพและคุณสมบัติไม่ต่ำกว่าที่กำหนดไว้ในสัญญา
การชำระเงิน	ผู้ซื้อจะชำระเงินค่าสิ่งของที่กำหนดตามปริมาณที่กำหนดไว้ในใบสั่งซื้อแต่ละคราว และตามราคาที่ระบุในสัญญา ให้แก่ผู้ขายภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ผู้ขายได้แสดงหลักฐานการรับมอบของให้แก่ผู้ซื้อ
การบอกเลิกสัญญา	เมื่อครบกำหนดส่งมอบสิ่งของตามใบสั่งซื้อ ถ้าผู้ขายไม่ส่งมอบสิ่งของที่ตกลงขายให้แก่ผู้ซื้อ หรือส่งมอบไม่ถูกต้องหรือไม่ครบจำนวน ผู้ซื้อจะมีสิทธิบอกเลิกสัญญาทั้งหมดหรือบางส่วนก็ได้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาจะซื้อจะขายแบบราคาคงที่ไม่จำกัดปริมาณ - รายที่ 4	
คู่สัญญา	โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 4 ในฐานะ “ผู้ซื้อ” และบริษัท ในฐานะ “ผู้ขาย”
วันที่ทำสัญญา	วันที่ 25 สิงหาคม 2558
รายละเอียดสัญญา	ผู้ซื้อตกลงจะซื้อและผู้ขายตกลงจะขายวัสดุทางการแพทย์และเวชภัณฑ์ที่มีไช่ยา รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 1,986,000 บาท
อายุสัญญา	12 เดือน นับตั้งแต่วันที่ 25 สิงหาคม 2558 จนถึง วันที่ 24 สิงหาคม 2559
การรับรองคุณภาพ	ผู้ขายรับรองว่าสิ่งของที่จะขายให้ตามสัญญานี้เป็นของแท้ ของใหม่ ไม่เคยใช้งานมาก่อน ไม่เป็นของเก่าเก็บ ทั้งมีคุณภาพและคุณสมบัติไม่ต่ำกว่าที่กำหนดไว้ในสัญญา
การชำระเงิน	ผู้ซื้อจะชำระเงินค่าสิ่งของที่กำหนดตามปริมาณที่กำหนดไว้ในใบสั่งซื้อแต่ละคราว และตามราคาที่ระบุในสัญญา ให้แก่ผู้ขายภายในเวลาที่กำหนด นับแต่วันที่ผู้ขายได้แสดงหลักฐานการรับมอบให้แก่ผู้ซื้อ
การรับประกันความชำรุดบกพร่อง	ผู้ขายยอมรับประกันความชำรุดบกพร่องของสิ่งของ ตามสัญญานี้เป็นเวลา 12 เดือนนับแต่วันที่ผู้ซื้อได้รับมอบ โดยภายในกำหนดเวลาดังกล่าว หากสิ่งของตามสัญญานี้เกิดชำรุดบกพร่องหรือขัดข้องอันเนื่อง มาจากการใช้งานตามปกติ ผู้ขายจะต้องจัดการซ่อมแซมหรือแก้ไขให้อยู่ในสภาพที่ใช้การได้ดีดังเดิมภายในเวลา 15 วัน นับแต่วันที่รับแจ้งจากผู้ซื้อโดยไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
การบอกเลิกสัญญา	เมื่อครบกำหนดส่งมอบสิ่งของตามใบสั่งซื้อ ถ้าผู้ขายไม่ส่งมอบสิ่งของที่ตกลงขายให้แก่ผู้ซื้อ หรือส่งมอบไม่ถูกต้องหรือไม่ครบจำนวน ผู้ซื้อจะมีสิทธิบอกเลิกสัญญาทั้งหมดหรือบางส่วนก็ได้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาซื้อขาย - รายที่ 5	
คู่สัญญา	โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 5 ในฐานะ “ผู้ซื้อ” และบริษัท ในฐานะ “ผู้ขาย”
วันที่ทำสัญญา	วันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2559
รายละเอียดสัญญา	ผู้ซื้อตกลงซื้อและผู้ขายตกลงขายเครื่องหัวใจและปอดเทียม จำนวน 1 เครื่อง
การรับรองคุณภาพ	ผู้ขายรับรองว่าสิ่งของที่ขายให้ตามสัญญาเป็นของแท้ ของใหม่ ไม่เคยใช้งานมาก่อน ไม่เป็นของเก่าเก็บ และมีคุณภาพและคุณสมบัติไม่ต่ำกว่าที่กำหนดไว้ในสัญญา
การส่งมอบ	ผู้ขายจะส่งมอบสินค้าที่ซื้อขายตามสัญญาให้แก่ผู้ซื้อ ภายในวันที่ 1 พฤษภาคม 2559 ให้ถูกต้องและครบถ้วนตามที่กำหนดในสัญญา
การชำระเงิน	ผู้ซื้อตกลงชำระเงินค่าสิ่งของให้แก่ผู้ขาย เมื่อผู้ซื้อได้รับมองเห็นของโดยครบถ้วนแล้ว โดยมีการจ่ายเงินตามเงื่อนไขในสัญญา

รายละเอียดสำคัญของสัญญาซื้อขาย - รายที่ 5	
การรับประกันความชำรุดบกพร่อง	ผู้ขายยอมรับประกันความชำรุดบกพร่องของสิ่งของ ตามสัญญานี้ตามเวลาที่กำหนดนับแต่วันที่ผู้ซื้อได้รับมอบ โดยภายในกำหนดเวลาดังกล่าว หากสิ่งของตามสัญญานี้เกิดชำรุดบกพร่องหรือขัดข้องอันเนื่องมาจากการใช้งาน ตามปกติ ผู้ขายจะต้องจัดการซ่อมแซมหรือแก้ไขให้อยู่ในสภาพที่ใช้การได้ดีดังเดิมภายในเวลาที่กำหนด นับแต่ วันที่ได้รับแจ้งจากผู้ซื้อโดยไม่คิดค่าใช้จ่ายใดๆ ทั้งสิ้น
การบอกเลิกสัญญา	เมื่อครบกำหนดส่งมอบสิ่งของตามสัญญา ถ้าผู้ขายไม่ส่งมอบสิ่งของที่ตกลงขายให้แก่ผู้ซื้อ หรือส่งมอบไม่ถูกต้อง หรือไม่ครบจำนวน ผู้ซื้อจะมีสิทธิบอกเลิกสัญญาทั้งหมดหรือบางส่วนได้

รายละเอียดสำคัญของสัญญาจ้างบำรุงรักษา - รายที่ 6	
คู่สัญญา	โรงพยาบาลรัฐบาลรายที่ 6 ในฐานะ "ผู้ว่าจ้าง" และบริษัท ในฐานะ "ผู้รับจ้าง"
วันที่ทำสัญญา	วันที่ 14 กันยายน 2558
รายละเอียดสัญญา	ผู้ว่าจ้างตกลงจ้างและผู้รับจ้างตกลงรับจ้างบำรุงรักษาเครื่องหัวใจและปอดเทียม จำนวน 1 เครื่อง โดยผู้ว่าจ้าง และผู้รับจ้างได้ตกลงราคาค่าจ้างและค่าวัสดุอุปกรณ์ที่จะต้องใช้ในงานนี้เป็นจำนวนเงินตามที่กำหนดในสัญญา
อายุสัญญา	12 เดือน เริ่มตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2558 จนถึง วันที่ 30 กันยายน 2559
ขอบข่ายการบริการ	ผู้รับจ้างต้องจัดส่งช่างผู้ชำนาญและมีฝีมือมาทำการตรวจสอบทำความสะอาดเครื่องหัวใจและปอดเทียมและ อุปกรณ์ทุกชิ้นส่วน เมื่อถึงกำหนดเป็นประจำตามงวดที่กำหนด ในกรณีที่เครื่องหัวใจและปอดเทียมเกิดขัดข้องใช้การไม่ได้จากการใช้งานตามปกติ เมื่อได้รับแจ้งจากผู้ว่าจ้าง ผู้รับจ้างจะต้องจัดส่งช่างผู้ชำนาญไปทำการตรวจเช็คแก้ไขให้ทันที แล้วรายงานแจ้งให้ผู้ควบคุมงานทราบ และหาก จำเป็นต้องเปลี่ยนชิ้นส่วนอะไหล่หรืออุปกรณ์ ผู้รับจ้างจะต้องจัดหาอะไหล่หรืออุปกรณ์มาทำการซ่อมแซมเพื่อให้ เครื่องหัวใจและปอดเทียมใช้งานได้ตามปกติภายในเวลาที่กำหนด พร้อมทั้งส่งใบเสนอราคาให้ผู้ว่าจ้างพิจารณา
การชำระเงิน	ผู้ว่าจ้างจะจ่ายเงินให้แก่ผู้รับจ้างเมื่อการให้บริการของผู้รับจ้างเป็นไปโดยเรียบร้อยสมบูรณ์ตามที่กำหนดในสัญญา
การบอกเลิกสัญญา	ในระหว่างอายุสัญญานี้ ถ้าผู้รับจ้างมิได้ปฏิบัติงานตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในสัญญา หรือมีเหตุให้ผู้ว่าจ้างเชื่อได้ว่า ผู้รับจ้างไม่สามารถปฏิบัติงานได้ หรือผู้รับจ้างละเลยหน้าที่ตามสัญญานี้ หรือ ผู้รับจ้างทำผิดสัญญาข้อใดข้อหนึ่ง ผู้ว่าจ้างมีสิทธิจะบอกเลิกสัญญานี้ได้ทันทีโดยผู้รับจ้างจะไม่คิดเอาค่าบริการ และ/หรือค่าวัสดุอุปกรณ์ที่ได้ ดำเนินการและใช้ไปแล้วจากผู้ว่าจ้างแต่อย่างใดทั้งสิ้น และมีสิทธิที่จะเอางานจ้างไปให้ผู้อื่นทำต่อไปได้ ค่าจ้างที่เพิ่มขึ้นในกรณีที่ผู้ว่าจ้างได้จ้างผู้อื่นทำงานจ้างรายนี้ ต่อจากผู้รับจ้างและค่าเสียหายตามสัญญานี้ ผู้รับจ้างยินยอมให้ผู้ว่าจ้างหักเอาจากค่าจ้างที่ต้องชำระให้แก่ผู้รับจ้างหรือจากหลักประกันตามสัญญาก็ได้ แล้วแต่ผู้ว่าจ้างจะเห็นสมควร หากไม่พอ ผู้รับจ้างยินยอมชำระให้จนครบ